**证券代码：688698 证券简称：伟创电气**

**苏州伟创电气科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-014

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活 动类别** | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访☑业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （ ） |
| **参与单位名称** | 2024年第三季度业绩说明会参与投资者 |
| **时间** | 2024年11月12日11:00-12:00 |
| **地点** | 上证路演中心（http://roadshow.sseinfo.com） |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长、总经理：胡智勇独立董事：钟彦儒副总经理、财务总监兼董事会秘书：贺琬株 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 公司于2024年11月12日在上证路演中心以图文展示+网上文字互动的方式举办了“2024年第三季度业绩说明会”，具体情况如下：**第一部分：副总经理、财务总监、董事会秘书致辞****第二部分：问答交流****（一）网络文字互动问答****问题1、公司前三季度整体经营情况？**答：您好！2024年1-9月，公司实现营业收入115,697.90万元，较上年同期增长22.37%。实现归属于上市公司股东的净利润21,044.93万元，较上年同期增长34.09%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润20,566.28万元，较上年同期增长36.40%。谢谢！**问题2：请问公司目前订单情况怎么样？**答：您好！公司目前订单情况稳定，前三季度实现了订单和交付的稳定增长，公司将进一步完善工控自动化产品布局，从单一产品到制造工艺，为客户提供定制化系统解决方案，持续加大市场开拓力度和内部优化，力争完成今年的股权激励目标。谢谢！**问题3：管理层好，未来公司研发和销售费用的投入情况如何，规划上是否会变化？**答：您好！在未来的费用规划中，公司将持续进行研发投入，以提高产品的创新性和核心竞争力。与此同时，为提升市场占有率和扩大品牌影响力，公司也将更加重视销售费用的合理配置，通过优化销售团队，提升客户服务水平，实现公司整体效益的提升。公司将保证研发实力的同时，全力推动销售业绩增长，确保研发与销售之间形成良好的协同效应。谢谢！**问题4：看公司近年来都保持着较强的增长力，是怎么做到的，从哪些方面？**答：您好！公司近年来按照既定战略有序开展各项业务，产品销售势头良好，且公司持续优化产品结构和性能，凭借产品的质量优势、服务优势，保持了较强的增长动力。①在研发与技术方面，公司始终坚持以市场需求为导向，以技术创新为驱动的经营理念，持续坚持研发投入，经过多年的发展，公司在核心技术方面积累深厚。在产品性能方面，公司产品在主要性能指标上已经与外资品牌相当，部分性能和可靠性等方面可达到外资品牌高端产品的水平。②在营销和服务方面，为适应市场及产品快速、多层次的变化，公司在多年的营销实践中不断总结与创新，逐渐建立了“区域+行业”的独特营销体系。“区域+行业”的营销体系相互协同、互为配合。区域发挥覆盖面广的优势，捕捉机会点，为行业客户开发提供信息与服务支撑。③在管理团队方面，公司管理团队稳定、团结、务实，大部分成员是公司创业至今的骨干人员，具有多年的自动化行业的从业经验。公司的管理体系亦呈现扁平化特点，能够快速、准确地把握市场的变化趋势及精准制定运营策略并高效执行。谢谢！**问题5：请问董事长，公司后期还将布局哪些行业？**答：您好！公司下游行业应用广泛，在重工、轻工、高端装备等行业均拥有成熟的应用案例，以场景化解决方案助力制造业数智化转型升级。公司在传统领域保持稳定增长的同时，也在积极探索和拓展新领域，例如在船舶海工行业，公司凭借变频驱动领域的多年耕耘，可为船舶海工行业提供专业细致的产品和系统解决方案，助力中国船舶低碳绿色发展。未来，在机器人、暖通、港口机械、冶金等行业，公司将通过客户需求进行产品的定制延伸，为公司导入优质主营业务资源，开拓新的利润增长点。谢谢！ |
| **附件清单** | 无 |
| **日期** | 2024年11月12日 |