证券代码： 688107 证券简称：安路科技

**上海安路信息科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-003

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □电话会议  □其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位**  **名称** | 参与本次业绩说明会的线上投资者 |
| **时间** | 2024年11月13日下午15:00-16:30 |
| **地点** | 上海证券交易所上证路演中心  （http://roadshow.sseinfo.com） |
| **上市公司参加人员姓名** | 董事、总经理：文华武  副总经理、财务总监：郑成  董事会秘书：吴浩然  独立董事：戴继雄 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 公司参加了由上海上市公司协会联合上证所信息网络有限公司共同举办的“2024年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会”，本次业绩说明会在上海证券交易所上证路演中心网络平台(http://roadshow.sseinfo.com)上举行，以网络文字互动的形式与投资者展开了互动交流。其中部分问题及回复如下：  **Q1：公司一直都还蛮重视研发这一块的投入，请问研发成果如何，新产品进度如何？**  A：2024年前三季度，公司继续保持高研发投入，共计2.85亿元，研发费用占营业收入比例达到57.52%。目前，安路科技SALPHOENIX、SALEAGLE、SALELF、FPSoC四大系列产品分别覆盖高性能、高效率、低功耗、高集成度市场需求。  第三季度，公司发布中高端产品凤凰系列全新PH1P高效能FPGA产品，包含PH1P-35、PH1P-50和PH1P-100三款器件，以更高的性能、更高的能效、更高的集成、更高的性价比，配合以高中低不同等级的逻辑资源规模，帮助嵌入式领域用户打造具有差异化竞争优势的方案。  新产品广泛应用于视频处理与监控、通信基础设施、医疗、工业控制以及消费电子等多个领域。在这些领域中，PH1P系列以其卓越的性能表现和灵活的应用方案，为行业用户带来前所未有的价值体验，推动相关行业的快速发展与变革。  **Q2：半导体市场继续温和复苏，看到公司多项财务指标在转好，请公司说一下财务指标持续转好的主要原因。**  A：得益于部分下游行业客户需求的逐渐复苏以及新产品的逐步放量等因素，公司2024年第三季度营业收入1.79亿元，已连续三个季度实现环比增长。  在FPGA市场结构性复苏大环境下，第三季度公司积极丰富产品型号，在显示、工控、消费等市场持续拓展并不断导入新客户，营收环比有所改善。同时，公司把握行业下游复苏机遇，多款新产品加快导入推进。第三季度，发布中高端产品凤凰系列全新PH1P高效能FPGA产品，在机器视觉、LED显示等领域取得新的拓展，进一步完善了产品矩阵及生态建设。  此外，受益于供应链稳定且库存储备较为充足，2024年前三季度备货量及支付上游供应链货款相比上年同期大幅下降，公司经营活动产生的现金流量净额上升。同时，费用控制初见成效，各项费用支出均同比有所降低。  **Q3：公司在产品开发和布局方面有何进展？公司未来如何推进产品质量建设？**  A：在新产品方面，公司完成了基于国产工艺的高性能FPGA芯片、基于先进工艺的大规模FPGA芯片研发，快速推出量产芯片新封装型号；同时根据软件技术升级路线和市场使用反馈，推进支持公司全系列FPGA/FPSoC芯片的配套专用EDA软件性能提升，加快客户导入效率，增强软件稳定性、易用性。在应用IP和解决方案方面，公司累计完成了超过160个、涵盖12大应用分类的IP及参考设计开发，充分发挥公司软硬件产品性能，进一步降低芯片使用门槛，提高客户产品开发效率。  未来公司继续深化质量文化建设，组织全员参与质量意识提升活动，增强全体员工对质量的重视和关注；优化和标准化质量流程，确保不同项目、不同部门在质量管理上的一致，提升公司质量管理的规范性和效率；建立完善的质量反馈和持续改进机制，帮助公司及时发现和解决质量问题，不断优化质量管理流程、提升产品质量和服务水平。  **Q4：公司营收改善，去库存是不是很顺利？**  A：今年以来，下游终端需求回暖，全球半导体行业温和复苏。由于消费、工控等领域需求回升，部分下游行业客户需求的逐渐复苏，叠加公司继续深化库存管控工作，优化库存结构，提升库存周转率，公司存货进一步下降。第三季度末公司存货由上年同期的7.63亿元下降至5.9亿元。  **Q5：如何看待接下来中国FPGA芯片市场？有什么挑战和机遇？**  A：FPGA行业下游应用市场众多，FPGA芯片广泛应用于工业控制、网络通信、视频图像、汽车电子、消费电子、智能电网、数据中心、医疗设备、新能源等领域，各细分场景具有独特的功能、性能、功耗、成本等需求组合，这些需求随着技术和终端应用市场的不断发展而持续演进。在过去的几年中，以安路科技为代表的国内FPGA企业在技术、市场等方面都有了良好的发展，以敏锐的市场洞察力和优秀的技术创新能力，进行了合理的产品定义与布局，持续开展技术与产品创新，丰富产品矩阵，扩展可服务市场边界。  随着公司的FPGA和FPSOC布局更加完善，可服务市场容量大幅提升，同时公司以客户成功为目标，不断提升产品质量和服务能力，共同为公司营收和利润改善提供市场保障。  **Q6：半导体属于人才密集型产业，集团公司对人才储备及培养有什么计划？怎么保证人才不流失？**  A：公司始终将人才工作放在首位，在FPGA/FPSoC硬件设计、专用EDA软件设计、应用开发、测试品控、生产运营、市场销售等方面建立了强大的人才队伍，核心技术人员和管理团队长期稳定、高度互补，形成了公司在技术创新、产品研发、工程品质、市场推广等方面的突出优势。  今年上半年，公司研发人员436人，占员工总数量的81.95%，其中硕博学历占比63.07%，主要研发人员平均拥有十年以上的工作经验。公司设立了博士后科研工作站，建立了完善的人员引进、选拔、培养与激励机制，能够充分发挥人才积极性、主动性和创造性，保障公司多项产品和技术开发目标实现。  有关本次业绩说明会的更多详情请见：  https://roadshow.sseinfo.com/region\_home\_companies2.do?rsId=21683&stockCode=688107 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年11月13日 |