证券代码：688102 证券简称：斯瑞新材

**陕西斯瑞新材料股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-022

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | 特定对象调研 分析师会议  媒体采访 业绩说明会  新闻发布会 路演活动  现场参观  其他（请文字说明其他活动内容） |
| **形式** | 现场 网上 电话会议 |
| **参与单位名称及人员姓名** | |  |  |  | | --- | --- | --- | | **序号** | **机构名称** | **姓名** | | 1 | 民生证券 | 李挺 | | 2 | 鹏扬基金 | 李伟峰 | | 3 | 招商信诺资管 | 陈江威 | |
| **时间** | 2024年11月12日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事、董事会秘书：徐润升  证券事务代表：王磊 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1、我们关注到公司的产品有在半导体领域应用，具体规划是什么？**  答：公司生产的高强高导铜合金制品可应用于半导体靶材配套零组件。开发的芯片半导体设备水冷组件，已通过下游龙头客户北方华创产品验证并实现批量供货。  公司已启动建设“年产3万套医疗影像装备等电真空用材料、零组件研发及产业化项目”，项目预计实现年产30,000套CT球管零组件、15,000套DR射线管零组件、500套直线加速器零组件、3,500套半导体产品组件和30,000套高电压用VI导电系统组件的生产能力，目前项目建设正常推进中。  **2、公司在商业航天领域的布局情况与后续展望如何？**  答：随着商业航天的快速发展,液体火箭发动机的市场需求急剧增长,面对新的商业航天机遇,公司启动了“液体火箭发动机推力室材料、零件、组件产业化项目”的建设,围绕火箭发动机推力室内外壁、喷注器面板开展从材料制备到组件制造的产品开发和产能打造,项目预计实现年产约300吨锻件、400套火箭发动机喷注器面板、1,100套火箭发动机推力室内壁、外壁等零组件,以新材料、新工艺全力服务商业航天行业发展,目前该项目正紧锣密鼓的推进中,以满足快速增长的客户需求。  目前在商业航天领域主要客户有蓝箭航天、九州云箭、星际荣耀等；  航天科技集团2月26日发布的《中国航天科技活动蓝皮书(2023年)》显示,2024年,中国航天全年预计实施100次左右发射任务,有望创造新的纪录。未来G60、GW、鸿鹄等多个卫星星座加速组网建设，商业航天领域将迎来重大发展机遇。  **3、公司液体火箭发动机推力室内壁产品的优势是什么？**  答：公司目前在液体火箭发动机推力室内壁行业处于行业重要地位，主要原因一是得益于公司处于高强高导铜合金材料（液体火箭推力室内壁所用材料）的行业领先地位；二是拥有高强高导铜合金制造的核心技术和关键装备；三是公司铜合金推力室内壁产品通过了商业航天各主要客户的多次试车、发射验证，助力我国商业航天产业的发展。  **4、公司前三季度营业收入、扣非净利润、毛利率改善明显，请详细介绍一下？**  答：随着公司在高强高导铜合金材料及制品、中高压电接触材料及制品、高性能金属铬粉、医疗CT和DR球管零组件、光模块芯片基座/壳体、液体火箭发动机推力室内壁材料和制品等多领域的业务不断拓展，国内业务稳步增长，积极开拓国际市场，出口收入明显增长，销售结构不断优化。同时商业航天等新产业方向快速增长，逐步开始贡献效益。  2024年前三季度业绩稳步增长，实现营业收入9.64亿元，同比增长10.98%；实现归母净利润0.78亿元，同比增长14.36%。同时持续加大研发投入，促进经营提质增效，产品毛利率稳步提升，前三季度销售毛利率达23.00%，同比上升2.77个百分点。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年11月12日 |
| **备注** | 公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。 |