**证券代码：603990 证券简称：麦迪科技 编号：2024-004**

**苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **日期** | 2024.11.19 | **时间** | 14：00 |
| **地点** | 腾讯会议线上平台  “麦迪科技投资者关系”微信小程序 | | |
| **投资者关系活动形式** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  √其他（机构投资者交流会） | | |
| **参与单位名称人员及职务** | 线上参与麦迪科技2024年三季度机构投资者交流会的机构：中信证券、东方财富证券、国泰君安证券、平安证券、同花顺、国联证券、中银证券、华软资本、国诚投资等；  以及线上参与麦迪科技2024年第三季度业绩说明会的投资者 | | |
| **公司接待人员及职务** | 副董事长、总经理：翁康先生  独立董事：袁万凯先生  财务总监：梅皓先生  董事会秘书：李孟豪先生  首席技术官：范小锋先生 | | |
| **主题** | **麦迪科技2024年三季度机构投资者交流会、麦迪科技2024年第三季度业绩说明会** | | |
| **附件清单（如有）** |  | | |
| **投资者关系活动主要内容** | | | |
| **1、公司为什么要做重大资产重组，具体情况请说明一下，未来预期将达到怎样的效果？**  答：尊敬的投资者您好，随着2024年光伏行业供需关系的失衡，叠加全球地缘政治博弈且市场竞争加剧，光伏全产业链集体承压。同时，央行、证监会分别发布降准降息、《关于深化上市公司并购重组市场改革的意见》等一系列重大利好政策，大力支持上市公司围绕战略性新兴产业、未来产业等进行并购重组，实现高质量发展。麦迪科技以切实行动，响应政策号召，推进资产优化重组，本次交易采用资产基础法对标的公司的股权价值进行评估，评估价格略高于标的公司账面净资产，本次交易不会增加上市公司亏损，将使得上市公司快速回笼资金，无疑为公司未来的稳健经营和持续发展提供了坚实基础。  未来，公司将持续依托国有股东资源和平台，发挥技术协同优势，集中资源，专注于智慧医疗等核心业务的发展，增强公司的核心竞争力，增强对广大投资者的回报能力。感谢您对公司的关注！  **2、领导，您好！请问公司在重组完成后有哪些战略方向和重点发展领域？**  答：尊敬的投资者您好，关于公司未来的战略规划，首先，公司将继续加强在核心业务领域的领先地位，通过技术创新和市场拓展，进一步提升医疗业务相关板块市场份额。第二，公司将加快在医疗大健康、智慧医疗等新兴领域的布局，推动业务多元化发展，目前公司在低空经济应急救援项目与西北工业大学太仓智汇港展开校企合作，助力低空经济在医疗救援领域的发展，现已完成首个全自主智能化AED无人机救援的首飞，并完成了AED无人机改造，全自动无人值守机场部署调试，以及地面站无人机指挥控制调度软件的研发；此外，公司积极探索医疗看护、护理、陪伴等场景中的智能康养服务型机器人的应用，在AI智能服务和医疗康养领域开展深度合作，开启智慧医疗新篇章。第三，公司会不断强化数字化转型和智能化升级，提升运营效率和客户体验。我们将通过稳健的战略实施，持续提升公司的综合实力和可持续发展能力，以更好地回馈广大投资者。感谢您对公司的关注！  **3、公司医疗信息化传统核心业务有哪些？**  答：尊敬的投资者您好，公司是一家以急危重症全生命周期管理为核心的数字化产品、解决方案与服务的提供商。公司医疗信息化业务核心产品公司核心产品DoCare系列临床信息系统和 Doricon 解决方案贯穿围手术期、急诊急救、急危重症、区域医疗协同等领域。主要包括两大类：（1）DoCare 系列临床医疗管理信息系统应用软件，主要包括麻醉临床信息系统、重症监护（ICU）临床信息系统、院前急救信息系统、院内急诊信息系统、血液净化信息系统和临床路径信息系统等；（2）临床信息化整体解决方案，主要包括Doricon 数字化手术室整体解决方案和 Doricon 数字化急诊急救平台整体解决方案。与此同时，公司中标并建设“苏州市卫计委健康市民‘531’行动计划”等项目，建设满足健康综合干预、疾病高危筛查、院前院中联动、学科协同救治等业务要求的多个信息平台，建立了互联互通、共享协同、联动协作的智慧医疗服务模式。  多年以来，公司承担国家“十二五”863课题——数字化医疗工程技术的设计开发和推广、国家工信部人工智能创新任务揭榜挂帅项目等多项重大课题，荣获江苏省“专精特新”企业、江苏省智慧健康优秀产品、作为国家高新技术企业，公司建有省级技术中心，拥有近600项知识产权，用户覆盖全国32个省、自治区及直辖市，2400多家医疗机构，其中，三级甲等医院近1200家，在医疗信息化领域已经形成了产品和市场的较高壁垒。感谢您对公司业务的关注！  **4、公司未来在医疗信息化和辅助生殖方面发展前景如何？**  答：尊敬的投资者您好，公司在医疗信息化和辅助生殖业务领域具有良好的发展前景。在医疗信息化方面，随着国家政策对医疗信息化建设的支持不断加大，以及医疗机构对数字化、智能化需求的提升，行业发展迅速。公司作为国内医疗信息化领域的领先企业，核心产品DoCare系列临床信息系统和Doricon解决方案在全国广泛应用，覆盖围术期、急诊急救、急危重症及区域医疗协同等多个领域，市场占有率稳步提升。未来，公司将继续深耕医疗信息化领域，加大技术创新力度，提升产品竞争力，致力于推进医疗信息化向平台化、区域化和智能化方向发展，为医疗机构提供更加优质的解决方案。  在辅助生殖业务方面，公司高度关注生殖健康领域的发展趋势。随着鼓励生育政策的不断出台，多个省市将辅助生殖纳入医保范围，社会对辅助生殖服务需求的不断增长。公司致力于为患者提供高质量的生殖健康管理服务。未来，公司将不断提升辅助生殖业务的技术水平和服务能力，进一步拓展市场，提高核心竞争力。感谢您对公司业务的关注！  **5、公司在低空经济领域的布局是出于什么样的考虑？**  答：尊敬的投资者您好，2023年中央经济工作会议提出“打造生物制造、商业航天、低空经济等若干战略性新兴产业”。在此背景下，公司计划在核心业务之一的智慧急救系统中叠加低空设备，进一步为区域急危重症协同救治体系建设赋能，在“15分钟急救圈”基础上，构建“4分钟急救圈”。  作为国内最早提供城市智慧急救解决方案的企业之一，麦迪科技已参与上海瑞金医院航空救援项目、武汉市智慧急救指挥平台等多个重要项目，并在今年6月发布了首个全自主智能化AED无人机救援的低空救援整体解决方案。目前公司已经搭建了AED无人机急救系统的研发场景，通过积极投入研发与调试，我们已经完成AED无人机改造，全自动无人值守机场部署调试，以及地面站无人机指挥控制调度软件研发。目前软件硬件功能已经全部调试完成。公司也开始在积极对接市场，在各类展会上推广解决方案，为客户做后续项目规划做铺垫。感谢您对公司业务的关注！  **6、公司康养机器人进展情况如何，康养机器人的市场潜力与对公司业绩贡献展望?**  答：麦迪科技已与优必选合作成立苏州优麦机器人有限责任公司。麦迪科技将基于多年来对场景和数据的积累，从擅长的软件及算法入手，优先研究应用场景下的具身智能算法，同时提供全方位的医疗业务场景支持，重点布局在医疗场景下的看护、护理及陪伴型智能人形服务机器人。通过这样跨领域的深度合作，为医疗服务型机器人提供从交互训练、技术升级到深度学习的实际场景，将推动机器人在多任务场景下的灵活适应和智能提升，为麦迪科技在智慧医疗领域的发展注入强大动能。  **7、公司和华为目前有哪些合作？**  答：公司已与华为合作多年，研发了麦迪&华为5G+物联网联合解决方案，包括基于华为 WIFI6 的院内设备物联网系统，基于华为 5G 技术的车联网系统。联合解决方案助力智慧医院建设，实现高效、安全、便捷的医疗服务。此外，公司联合华为共同发布了基于5G、大数据、AI技术赋能的全场景智能化信息平台解决方案，为城市构建区域急危重症区域协同网络，实现基层医院、120急救中心、救护车、急诊室、手术室等全场景智能协同救治和全生命周期健康管理，全面提升区域急危救治能力。同时，公司持续推进国产化适配进程，于华为鲲鹏服务器完成数据库部署，完成互通测试。未来，双方将继续深化合作，探索研发围绕急危重症救治的医疗专项大模型。感谢您对公司业务的关注！ | | | |