

证券代码：688092

证券简称：爱科科技

杭州爱科科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-013

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2024年11月21日 10:00-11:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理 方云科 董事会秘书 石鑫 财务负责人 戴凌胜 独立董事 王方明
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.方总您好！公司行业发展前景非常良好，上市以来发展一直让投资者放心，管理层对公司发展也充满信心，对行业发展的把控以及能力也得到许多投资者认可，让投资者对公司未来充满信心，而公司市值仅仅10多亿，排在整个中国证券市场5000多家上市公司中的最后几十名，让人唏嘘，公司行业前景让人期待，管理层能力、人品也值得信任，公司市值完全有能力和可能得到极大幅度提升，所以作为一名价值投资者非常看好公司的未来，愿意长期持有公司股票，与公司共成长，但公司在2024年上半年良好发展的情况下，2024年第三季度经营发展出现了较大问题或者说困难，净利润出现大幅下降，公司发展好像突然就陷入了迷茫，丧失了发展信心，请问是什么原因？另外请问公司对第四季</p>

度，明年以及更长的未来的经营发展有什么展望，能否让投资者恢复对公司未来发展的信心，有什么具体举措？最后现在国家积极鼓励上市公司通过货真价实优质的并购重组把上市公司做强最大，增强中国证券市场的活力，给投资者更好回报，可以说现在是中国证券市场并购重组最好时期，希望公司利用好上市公司这个优秀平台，抓住国家政策的机遇把公司真正做强做大，给公司以及股东带来良好的回报！谢谢！

答：尊敬的投资者，您好，感谢一直以来对公司的支持与关注！公司目前的生产经营一切正常，各项日常运营及战略规划均按既定步伐顺利推进。作为一家上市企业，在追求短期业绩与确保长期增长之间找到恰当的平衡点至关重要。爱科科技之所以能在短期内保持业绩稳健，离不开我们稳固的“业务基石”。多年来，公司在行业内深耕细作，凭借持续不断的研发投入与日益精进的经营策略，进一步巩固了公司的短期增长潜力，并以实实在在的盈利回馈广大投资者的信任。着眼长远，我们正通过提升内部管理效率、扩大市场营销渠道建设以及积极探索并购等多元化途径，全面增强公司的综合实力。特别是今年并购的德国项目，既给公司带来了新的挑战，也是公司未来长期发展的机遇，是公司全球化战略布局的新起点。未来，公司将一如既往地坚持创新驱动，深化全球营销网络布局，持续优化内部管理流程，并紧抓非金属切割领域的广阔市场契机，实现公司的长远发展愿景，为投资者创造更加丰厚的价值回报！谢谢！

2.方总您好！证监会积极推动上市公司做好市值管理，公司在这方面有什么规划，谢谢！

答：您好！公司一直高度重视市值管理工作及股东回报，目前公司已认真学习证监会发布的《上市公司监管指引第10号——市值管理》，今后公司将继续致力于提升经营水平和发展质量，为市值管理打下坚实基础。同时，我们也将积极探索并应用多种市值管理工具，以增强投资价值，回馈广大投资者的信任与支持。

谢谢！

3.ARISTO德国业务交接对公司长期战略的意义是什么？

答:您好！公司在十多年前已开始海外市场的布局，海外营业收入占公司总营业收入的比例逐年增长，近年来已达50%左右。为进一步完善全球化战略布局，提高公司产品在欧美市场的占有率，实现公司欧美市场本地化销售及服务的战略目标，公司对收购海外优质品牌企业有着迫切需求，得益于当前良好的经营状况和稳健的现金流，公司具备以自有资金并购海外一定规模企业的实力。2024年8月，公司成功完成了对ARISTO德国的业务交接，这标志着公司全球化战略迈出了关键一步。此次交易不仅是公司长期发展战略的关键一环，更是一次重要产品拓展和技术升级，丰富了公司非金属智能切割产品线，对公司业务的未来发展具有深远的战略意义。感谢您的关注！

4.公司前三季度主营业务收入达到3.23亿元，同比增长25.53%，请分析增长背后的主要因素。

答:您好！2024年前三季度公司营业收入实现稳步增长的主要原因有：（1）公司境内外下游行业需求稳步增长，公司加大了对营销网络的深化布局力度，旨在不断推动销售规模的持续扩大。（2）随着境内外营销网络的不断扩展和完善，公司的产品已经在全球范围内树立了一定的品牌影响力。（3）公司通过持续实施产品迭代创新与性能优化策略，成功地推动了公司业绩的显著提升。谢谢！

5.美元汇率波动对公司业绩的具体影响是什么？

答:您好！公司的出口业务主要以美元结算，美元汇率波动会对公司汇兑损益产生一定影响，具体信息请详见公司后续披露的定期报告。谢谢！

6.领导您好，公司新切割工艺的研发和应用对公司市场竞争力的影响如何？

答:您好！自公司成立以来，一直秉承“科技筑基，创新引领”

的理念，始终致力于底层核心技术的自主研发。同时公司积极探索新切割工艺的拓展，稳健有序布局新技术、新产品。经过多轮技术迭代升级，目前公司已经完成了集自动送料、机器视觉、自动化切割、检测、自动收料于一体的全自动非金属材料智能切割机器人的研发、生产与销售，在非金属材料切割领域构筑了长期竞争优势。感谢您的关注！

7.方总您好，公司第三季度经营，非常不尽如人意，让广大信任公司的机构以及个人投资者非常失望，股价也陷入了长期低迷，公司第四季度有什么改善措施吗？对2025年工作有什么展望？以提升投资者对公司的发展信心！谢谢

答:您好！当前，公司正全力推进内部管理效率的提升，积极拓展市场营销渠道，并积极探索并购等多种发展路径，旨在全方位增强公司的整体竞争力。未来，公司将继续秉承创新驱动的发展理念，不断深化全球营销网络的布局，同时持续优化内部管理流程，以实现公司的长远发展目标，并为投资者带来更加可观的价值回报。感谢您的持续关注与支持！

8.在全球本地化战略下，公司未来的市场拓展计划是什么？

答:您好！在全球本地化战略下，公司未来的市场拓展计划是深化全球营销网络，精准定位目标市场，实施本地化策略，包括产品、服务与营销内容的本地化，同时加强跨文化沟通与团队建设，持续优化与创新，以提升市场份额、品牌知名度和用户忠诚度。谢谢！

9.方总您好！公司第三季度净利润在剔除影响因素后同比增长 9.92%，然而与第一、二季度相比，增速大幅下降。请问此现象的具体原因是什么？是否由订单萎缩所致？公司对此有何策略进行改进？

答:您好！公司净利润受多重因素的影响，2024年第三季度，公司进一步加大了研发项目的推进力度及全球营销网络建设投入，旨在加速技术创新、产品升级以及营销渠道的优化与完善；

	<p>同时，由于国际汇率波动，汇兑损失同比增加；另外，并购费用的增加及ARISTO德国纳入合并报表范围对公司的整体净利润带来了一定影响。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>10.方总您好，谢谢方总以及公司管理团队对投资者提问的赖心，积极的回复，期望在公司优秀管理团队的带领下，公司能够发展蒸蒸日上，给信任公司发展的长期投资者带来更大的回报，期望有一天市值能够像许多优秀上市公司一样从十多亿增加到上百亿，甚至几百亿，成为一家真正优秀的上市公司！</p> <p>答:您好，非常感谢您一直以来对公司的支持与深切关注。未来，公司将继续秉承初心，创造更大的价值，回馈广大投资者。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2024年11月21日</p>