**证券代码：603052 证券简称：可川科技**

**苏州可川电子科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-004

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系**  **活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称**  **及人员姓名** | 参加2024年第三季度业绩说明会的投资者 |
| **时间** | 2024年11月21日 |
| **地点** | 上海证券交易所上证路演中心（网址：https://roadshow.sseinfo.com） |
| **上市公司接待**  **人员姓名** | 董事长、首席执行官：朱春华  独立董事：杨瑞龙  独立董事：肖建  独立董事：刘建峰  董事会秘书、财务总监：周博 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 问题交流：**Q1：关于复合集流体/复合铝箔项目，当前的项目进度如何？**  A：关于复合铝箔项目，目前，公司已取得项目所需国有建设用地使用权，地块面积约200亩，项目一期主厂房建设已基本完工，部分结构已封顶，工程进度符合预期。此外，公司已采购了试验线和规模化生产线，并于2024年第三季度将规模化生产线的试产产品向客户送样验证，公司已于近日收到某国际知名消费电子电池生产商关于复合铝箔的首笔小额订单。  **Q2：公司的产品有应用于MR等产品领域吗？**  A: 公司以CMOS芯片保护膜产品为支点，大力拓展半导体领域客户群，成功通过多家客户的产品测试验证并逐步实现量产，初步形成了以 CMOS 保护膜、硅基 OLED 保护膜为代表的半导体功能性器件产品矩阵。目前公司产品主要应用于 CMOS 图像传感器芯片及硅基OLED芯片的制程中，下游终端产品包括MR、AR/VR智能眼镜设备、手机/车载/安防/医疗摄像模组等，公司产品应用场景广阔。未来，公司将继续发掘相关客户的需求，进一步扩充半导体功能性器件产品品类，力争实现新的突破。  **Q3：公司对于传统业务（功能性器件产品）有何战略规划？**  A：对于传统主营业务，一方面公司着力开发更高附加值的产品，例如芯片保护膜产品就是公司在传统业务中开发出的新的应用方向。目前公司芯片保护膜产品主要应用于CMOS图像传感器芯片及硅基OLED芯片的制程中，下游终端产品包括MR、AR/VR智能眼镜设备、手机/车载/安防/医疗摄像模组等，产品应用场景广阔。另一方面，公司也在延伸上游材料端的产业布局，进一步强化降本增效的能力。  **Q4:** **公司前三季度营收增长，但净利润却有所下滑，主要原因是什么？**  A：公司前三季度实现营业收入5.55亿元，同比增长5.46%，实现归属于上市公司股东的净利润5719万元，同比有所下滑。前三季度公司传统业务（功能性器件）营业收入较上年同期有所增长，传统业务净利润与上年同期相比波动幅度较小、基本保持稳定；归母净利润有所下降，主要系公司为打造第二、第三增长曲线开展新项目（复合集流体项目、激光传感器与光模块项目）布局，研发投入（人员工资、研发材料）费用化导致。  **Q5：尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、可视化三季报显示，公司业绩较去年同期增收不增利，各项费用管控尚可但毛利率持续下滑，同时筹资性现金流告负，能否分析一下原因？2、公司之前是否发布过舆情管理制度？公司目前在投资者关系和舆情管理上有哪些具体举措？公司会针对最新发布的市值管理14条开展哪些工作？**  A：公司利润有所下跌主要系公司为打造第二、 第三增长曲线开展新项目（复合集流体项目、激光传感器与光模块项目）布局，研发投入（人员工资、研发材料）费用化导致。筹资性现金流变动主要是公司用于股份回购。此外，公司高度重视市值管理工作，将围绕发展战略目标，继续专注主责主业，努力做好经营管理工作，推动发展质量提升，同时加强与投资者和市场的沟通，听取市场各方的意见和建议，努力使公司投资价值更合理地反映公司质量。  **Q6：请问董事长，19号公告的项目进展情况，对公司经营和市值管理有什么作用和意义？**  A：复合集流体项目的建设符合公司长远发展的战略规划，有助于完善公司新材料产业链布局，对公司未来经营业绩产生积极的影响。公司将牢牢抓住市场机遇，进一步加大研发投入力度，加快项目推进工作，力争更好地服务客户、满足下游需求，并为全体股东创造更大的价值。  **Q7:** **董事长好，为什么前天公司发布了重大的技术性突破，重大的利好以后股价怎么一直往下呢？前天发布的公告，利好的技术性优势和对未来公司的发展预期能给我们介绍一下吗？**  A：二级市场股价的波动受多重因素影响，还请理性判断，注意投资风险。  公司拿到首笔复合铝箔订单，代表公司的技术能力和消费电子电池用复合铝箔产品得到了客户的初步认可，公司现有的产品方案以及技术路径切实可行，同时进一步确认了复合铝箔产品在下游终端推广应用的需求，对公司下一阶段加快项目推进和加速产能投放起到了指引作用。复合集流体项目的建设有助于完善公司新材料产业链布局，对公司未来经营业绩产生积极的影响。公司将牢牢抓住市场机遇，进一步加大研发投入力度，加快项目推进工作。  **Q8: 请问董事长，首笔小额订单完成后，后续工作和生产如何安排？谢谢？**  A：按照公司的规划，公司淮安生产基地一期规划8000万—1亿平方米复合铝箔产能，未来将按照实际验证情况和市场需求分步推进，预计在2026年前后完成产能投放。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年11月29日 |