

江苏隆达超合金股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：投资者集体接待活动
参与单位名称及人员姓名	中信证券、天风证券、博时基金
时间	2025年1月
地点	无锡
上市公司接待人员姓名	1、陈佳海 董事会秘书 2、蔡晓斌 证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 签署调研承诺书</p> <p>二、 公司主营业务简介</p> <p>公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管，主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。</p> <p>三、 公司 2024 年三季度经营情况介绍</p> <p>截至 2024 年 9 月 30 日，公司实现营业收入 1,046,463,932.97 元，同比增长 16.21%；实现归属于上市公司股东的净利润 59,789,058.17 元，同比下降 25.15%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 45,313,398.87 元，同比下降 16.72%。剔除股份支付费用影响后，实现归属于上市公司股东的净利润为 90,867,290.04 元，同比增长 10.41%。</p>

	<p>四、 问答环节</p> <p>1、公司 2024 年燃气轮机业务情况如何？公司目前涉及该领域的主要客户有哪些？</p> <p>答：整体来看燃气轮机市场前景广阔，其应用空间较为广泛。2024 年度公司紧抓全球燃气轮机市场持续增长的机遇，加大了对该领域的拓展力度，目前公司在该领域的主要客户有应流股份、江苏永瀚、贝克休斯、GE、西门子能源、安萨尔多公司。</p> <p>2、海外业务及订单增长的原因？</p> <p>答：经过多年的布局，公司目前已与多家高温合金海外客户赛峰、罗罗、贝克休斯、Doncasters 等签订了相关供货协议，为公司海外业务收入增长奠定了良好基础。</p> <p>3、海外业务的毛利率情况如何？</p> <p>答：随着市场的供需变化，海外业务规模效应的逐渐体现以及产品结构、客户结构的逐步优化，公司海外业务毛利率较国内业务会高一些。</p> <p>4、公司是否有并购计划？</p> <p>答：公司致力于加强研发创新，保持产品优异的质量，同时兼并收购作为上市公司做大、做强的主要手段，尤其是结合国家政策对这块的支持力度，我们也一直在研究。</p> <p>5、公司四季度生产经营情况如何？</p> <p>答：公司目前生产经营一切正常，公司始终坚持严格按订单合同要求及时交付产品。</p>
附件清单（如有）	
日期	2025 年 2 月 5 日