重庆川仪自动化股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 √现场参观	□业绩交流会
时间	2025年2月	
地点	重庆市渝北区黄山大道 61 号	
参会单位及名称		中信证券、华安证券、南方基金、大成基金、中邮基金、中金资管等
上市公司接待人员	首席科学家: 吴朋副总经理: 李环董事会秘书:李尧证券事务代表: 王艳雁	É

1. 公司此次控股股东变更是基于什么考虑?对公司接下来的市场、管理、技术等各方面是否会带来变化?

答:近几年国家政策文件和领导人讲话多次提及发展 仪器仪表产业对国家安全和产业安全的重要性。本次权益 变动是由重庆市政府和国机集团共同主导,旨在通过央地 合作,充分发挥和融合双方优势,共同推动仪器仪表产业 和上市公司高质量发展。本次控制权变动事宜尚在实施中, 暂时对公司经营各层面没有实质性影响。

2. 从公司今年掌握的市场信息来看,如何看待市场需求?公司接下来比较看好哪些下游市场?

答:每年下游市场的需求通常是不均衡的,比如去年 石油炼化、冶金、新材料等有效需求不足、新建项目放缓, 但石油天然气、有色冶炼、核电等市场需求较好。川仪股 份的下游市场广阔,增量和存量市场空间较大,接下来公 司将重点开拓国内石油化工、煤化工、装备制造、核电等 领域并积极开拓海外市场。

投资者关系活动主 要内容介绍

3. 近段时间煤化工新上项目较多,第一批比较集中的招标会在什么时间段?

答:近两年央企、地方国企新上的煤化工项目大多为百亿、千亿级,这种大体量的项目通常分段实施,且建设周期较长。仪器仪表处于煤化工项目采购的偏后期阶段,与项目前期建设的推进进度高度相关,预计部分煤化工项目的仪器仪表招标会将在今年2季度启动。

4. 目前国外品牌在国内市场的份额仍较高,公司如何去提升市场份额?

答:公司产品主要面向中高端,大多是在高温、高压、易燃易爆等环境下使用,因此对产品的性能,尤其是稳定性、可靠性要求非常高。经过长期积累,公司主导产品技术性能国内领先,部分达到国际先进水平,可满足大部分下游场景需要。但在市场开拓过程中,要打消客户对国产

仪表在稳定性、可靠性方面的疑虑有一个过程,公司将不断提升产品性能、积累长期稳定的运行案例,并持续为客户提供优质服务。

5. 公司海外市场开拓的情况?

答:海外市场是公司近几年重点开拓的市场之一,除进一步加强与国内大型总包公司的合作"借船出海"外,公司也在强化直接开拓市场的能力,包括加大海外市场调研、海外参展力度,增强相关人力、技术资源配置,加速推动产品国际通用认证及重点开拓国家的相关认证等,取得了积极成效。

6. 公司核电产品需求如何?目前核电产品营收占比情况如何?

答:目前公司核电产品营收占比不到 5%,但核电产品 未来的需求稳定,且进入门槛较高,因此也是公司重点开 拓的市场之一。公司正加快推动产品技术突破和相关产品 取证,以争取更多的订单。

7. 面对当前部分竞争对手的低价竞争策略,公司如何应对?

答:工业自动控制系统装置制造业是开放市场、充分 竞争的技术密集型行业,低价竞争并非长久之计。面对当 前激烈的市场竞争,公司将通过打造差异化、高性能产品, 提升客户对川仪品牌价值的认可度,全面推行降本增效, 不断构建差异化竞争优势。

关于本次活动是 否涉及应披露重 大信息的说明

否涉及应披露重 | 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单(如有)

无