**证券代码：600186 证券简称：莲花控股**

**莲花控股股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系****活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动☑现场参观 □电话会议□其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称** | 东方财富证券、粉龙智能、巴克夏投资、幂数资产、东北证券、盈之量科技、品润投资、国诚投资、世知恩资产、山西证券、农银金租、华安基金（排名不分先后） |
| **活动时间** | 2025年3月27日、3月28日 |
| **活动地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待****人员姓名** | 董事、高级副总裁、首席科技官 曹家胜董事会秘书 顾友群莲花紫星副总经理（主持工作） 马达 |
| **投资者关系****活动主要内容介绍** | **1、问：公司新零售业务快速增长的原因？**答：公司在围绕521品牌复兴战略的背景下，于2022年在杭州组建莲花新零售业务团队，杭州作为电商之都， 在这里人才济济，创新思维活跃，公司期望重点把莲花新零售业务做大做强，莲花新零售业务有三大职能定位：第一，消费者升级的主引擎。指的是根据消费者消费习惯和需求升级的主要动力，包括收入水平提高、教育程度提升、生活方式改变等因素。公司不断创新产品和服务，以满足消费者日益增长和变化的需求，例如我们现在开发出来的0添加松鲜鲜系列产品，0添加酱油系列产品，0添加番茄系列产品等新品，满足消费者对美好健康产品的需要；第二，品牌数字化传播的主战场。随着互联网和移动设备的普及，数字化平台已成为品牌传播的主要渠道。品牌需要制定全面的数字化营销策略，以在竞争激烈的市场中脱颖而出。近几年，莲花味精通过和网红达人合作带货，有效推动了产品销量增长与品牌传播，这也印证了数字化营销和新零售工作紧密相关；第三，线上零售的主力军。通过线上全渠道的布局和运营，成为品牌销售增长的核心驱动力。目前我们已在传统电商平台天猫、拼多多、京东等平台开设旗舰店，在新兴电商平台抖音、视频号、快手、小红书，通过视频和直播销售模式，实现裂变式增长和品牌传播；在社区电商平台美团优选、多多买菜、淘菜菜、朴朴超市、叮咚买菜，采用OtoO的模式运营。2024年前三季度经营数据的公告显示，公司线上销售收入（自营）已突破1.1亿元，同比大幅增长158.91%，继续强劲增长势头。整体来说莲花新零售业务深入了解消费者需求，提供个性化、高品质的产品和服务。运用数字化技术，优化运营效率，提升客户体验。利用大数据和人工智能技术，进行精准营销和预测分析。注重品牌建设，在数字化平台上塑造独特的品牌形象。建立全渠道零售策略，整合线上线下资源。**2、问：公司新零售业务在杭州市场中的竞争优势主要体现在哪些方面呢？**答：主要体现在以下四个方面：①全渠道整合：能够有效整合线上线下资源，提供无缝的购物体验；②个性化服务：利用大数据分析，提供个性化的产品推荐和服务，提高客户满意度；③供应链效率：优化的供应链管理系统，能够快速响应市场需求，降低运营成本；④品牌影响力：莲花控股的品牌知名度和美誉度，有助于新零售业务的推广和客户获取。**3、问：莲花紫星能提供哪些服务？**答：莲花紫星目前已部署7个智算中心（深圳、广州、上海、宁波、无锡、马鞍山、呼和浩特），支持风冷与液冷机房，为客户提供算力服务及代运营、模型微调、行业方案、AI 应用等服务。主营产品包括裸金属服务、云服务和云存储服务，具备顶级硬件配置、个性化定制、灵活调度、高速互联、本地化部署和全托管服务等特点。技术能力涵盖云计算、算法算力底座、GPU加速、AI平台及应用开发、网络安全与防护，配备专业团队提供全流程服务和售后保障，确保项目快速落地的同时保持业务稳定运行。**4、问：目前租赁算力的订单集中在哪些行业、企业？有哪些新兴行业的租赁需求在增加？**答：租赁算力的订单主要集中在以下3个行业：一是互联网行业，主要用于AI模型训练和大数据分析。二是金融行业，主要用于风险建模和高频交易。三是智能制造，主要用于工业仿真和智能质检。新兴行业中，自动驾驶、生物医药领域的算力需求增长显著。这主要源于技术迭代、数据量激增以及算法复杂度的提升。**5、问：怎么看待算力租赁行业未来的发展？**答：算力租赁行业未来大有可为。一方面政策护航算力产业发展。“算力即国力”，算力已成为全球高科技竞逐的主要赛道，更是国家核心竞争力的重要体现。自党的二十大以来，算力领域的政策意见接连发布，为算力产业高质量发展指明了前进航向、增添了必要保障。在2025年全国两会期间，多位领导和委员围绕人工智能安全、数据要素、产业融合、算力基建等前沿领域发表了重要观点。2025年《政府工作报告》明确提出“加快数字中国建设，数字经济核心产业增加值占GDP比重达到10%左右”，为人工智能（AI）与互联网数据中心（IDC）、算力行业的协同发展注入强心剂。另一方面市场驱动算力产业发展，Deepseek以及算力、算法、数据等技术快速迭代，我们下一步将继续往智能体应用和产业应用上开展合作和发展，通过算力给AI智能体、AI应用提供服务。后续将继续发挥研发与合作的双重优势：1、芯片适配：与国内芯片厂商紧密合作，优化大模型在国产硬件上的性能，推动自主可控的AI算力建设；2、解决方案商业化落地：针对不同行业需求，打造定制化AI解决方案，帮助企业快速实现智能化转型；3、推进智能体综合发展：结合具身智能技术，让AI不仅“会思考”，还能“会行动”，真正融入生产与生活。   |
| **附件清单（如有）** |  |
| **上传日期** | 2025年4月1日 |