# 证券代码：603273 证券简称：天元智能

**江苏天元智能装备股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | [ ] 特定对象调研 [ ] 分析师会议[ ] 媒体采访 [x] 业绩说明会[ ] 新闻发布会 [ ] 路演活动[ ] 现场参观[ ] 其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 线上参与公司2024年度暨2025年第一季度业绩说明会的投资者 |
| **时间** | 2025年05月09日 15:00-16:00 |
| **地点** | 价值在线（https://www.ir-online.cn/）网络互动 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长兼总经理 吴逸中董事会秘书兼财务总监 殷艳独立董事 王莉 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** |  **1.公司本期盈利水平如何？** 答:尊敬的投资者，您好，公司已于2025年4月29日披露2025年第一季度报告，相关盈利水平参见公告，感谢您的关注。 **2.公司认为蒸压加气行业下游需求减少的趋势在未来1-2年内会有所改善吗？** 答:尊敬的投资者您好，国内蒸压加气装备行业将继续往绿色化、智能化、高端化的方向发展，市场集中度进一步增加；而在国外市场，特别是南亚、中东等地区对于加气装备的需求将继续保持增长。下游加气产品从供给侧看，低端加气产品产能过剩，市场竞争日益激烈，从需求侧看市场对高品质产品更加关注。感谢您的关注。 **3.请问公司在海外市场的主要竞争优势是什么？未来在海外市场的布局和规划是怎样的？** 答:尊敬的投资者您好，公司在海外市场的核心优势基于较强的品牌影响力和多年来形成的项目经验，同时在高端市场，公司在产品性价比方面具有较强的竞争力。未来，公司继续深耕南亚、东南亚、中东和中亚地区，积极开拓东欧、北非等新兴潜力市场。感谢您的关注。 **4.面对原材料价格波动的风险，公司在成本控制方面有哪些具体的策略和措施？是否会考虑与供应商建立长期稳定的价格合作机制？** 答:尊敬的投资者您好，公司产品生产所需的主要原材料以钢材及钢材加工件为主，因此钢材等大宗商品的价格变动对公司成本有较大的影响。随着钢材等大宗商品价格趋于稳定，公司将利用该优势加大研发力度、加强成本管控、原材料锁价、大宗商品期货交易工具等措施来有效的控制成本。同时，公司已与部分供应商建立了长期稳定的价格合作机制，感谢您的关注。 **5.公司之后的盈利有什么增长点？** 答:尊敬的投资者您好，公司将专注于主营业务，努力提升公司的业绩，并积极关注新兴产业发展机会、并购重组加快产业升级。感谢您的关注。 **6.除了现有的研发项目，未来公司是否有计划涉足新的技术领域？** 答:尊敬的投资者您好，公司将坚持产品的研发和设计，积极响应国家“双碳”战略和智能制造政策，推动企业技术创新和加气装备迭代升级，立足高端制造，个性化设计，为客户带来高度自动化、智能化、数字化的生产模式，为绿色环保建材企业提供优质生产装备，为装备制造提供精工配套。感谢您的关注。 **7.湿分掰系统创新成果在市场上的反响如何，是否已转化为实际的销售增长？** 答:尊敬的投资者你好，目前湿分掰系统在市场上反响较好，已在多个项目应用，已转换为实际的销售增长。未来公司将持续推进研发创新，构建多维产品矩阵。感谢您的关注。 **8.公司运用“同心多元化”思维拓展高端装备应用领域具体有哪些方向和目标？** 答:尊敬的投资者你好，公司的机械装备配套产品主要应用于工程机械、港口机械，基于长期的配套生产经验，陆续拓展至安检装备、制氢装备及机场地勤装备领域，未来将继续在其他高端装备进行探索。感谢您的关注。 **9.在市场开拓方面，公司如何平衡国内市场和海外市场的资源投入以实现市场份额的最大化？** 答:尊敬的投资者您好，公司近几年在国内市场优先选择下游大型优质公司的项目及其他对高端装备有要求的项目，维持在高端市场的占有率。国外市场，公司将抓住市场机遇，继续加大开拓力度。感谢您的关注。 **10.公司在数字化转型方面有哪些举措和规划，以提升生产效率和管理水平？** 答:尊敬的投资者您好，2025年公司将加强团队建设和人才培养，重点引进智能制造、数字化管理等领域高端人才，强化海外人才储备，完善人才激励与保留机制。同时，公司会继续强化研发体系，加大研发投入，完善研发平台，围绕产品技术研发，将理论前沿与市场需求结合，以专业化、自动化、智能化等为研究重点，对数智化集成系统等新产品及技术进行研发创新。感谢您的关注。 **11.在未来发展中，公司是否会考虑通过并购等方式进行扩张，整合行业资源？** 答:尊敬的投资者您好，并购相关事项公司会严格按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注。 **12.行业以后的发展前景怎样？** 答:尊敬的投资者您好，受益于国家对于建材行业节能降碳的要求以及数智化转型需求，蒸压加气混凝土装备业务将继续往高端化、智能化、绿色化方向发展，感谢您的关注。 **13.公司参展德国和俄罗斯展览，有何成果？** 答:尊敬的投资者您好，公司通过参加德国和俄罗斯展览，取得了不错的效果。（一）与行业专家及世界同行共同探讨技术发展趋势，进一步夯实公司在全球加气混凝土装备市场的地位，可以有效推动行业高质量发展；（二）品牌进一步推广，推介天元最新的生产技术，并展示适合本地市场的定制化机型，不断拓展海外市场，推动中国高端制造走向世界；（三）与潜在客户进行面对面的沟通，并邀请客户参观周边样板工厂，为后期业绩奠定基础。感谢您的关注。 **14.公司受原材料钢材价格波动影响较大，是否会考虑通过金融工具进行套期保值来稳定成本？** 答:尊敬的投资者您好，随着钢材等大宗商品价格趋于稳定，公司将利用该优势加强成本管控、锁定原材料价格、合理利用大宗商品期货交易工具等措施来有效的控制成本。感谢您的关注。 **15.聚通领先（江苏）智能装备有限责任公司目前的业务进展如何？对公司整体业务的贡献预计在哪些方面？** 答:尊敬的投资者您好，聚通领先主要产品为自动喷涂设备、自动组网产品等，经营状况良好，但整体来看目前业务体量较小。感谢您的关注。 **16.用于新产品研发和现有产品升级改造的资金比例分别是多少,未来是否会根据市场需求调整这一比例？** 答:尊敬的投资者您好，公司用于新产品研发和现有产品升级改造的资金比例受多种因素影响，处于动态变化的过程，公司会根据需求及时调整相关比例以满足不同的研发需求。感谢您的关注。 |
| **关于本次活动是否涉及应****披露重大信息的说明** | 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。 |
| **附件清单（如有）** |  |
| **日期** | 2025年05月09日 |