

西安爱科赛博电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002号

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度暨2025年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025年05月16日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 白小青 独立董事 陈俊 财务总监 苏红梅 董事会秘书 康丽丽
投资者关系活动主要内容介绍	1.公司年度发布员工激励的持股计划中，2025年度收入目标值是13亿，基于当前业务进展情况，达成业绩目标是否存在风险？ 答：尊敬的投资者您好，截止一季度公司订单同比去年同期实现近30%增长，在手订单较为充裕，同时公司市场业务端积极拓展，快速推进业务订单进展，全力保证年度业绩目标达成。感谢您的关注！ 2.请问一下贵公司业绩是否有季节性，本年度业绩季节性分布情况如何？

	答：尊敬的投资者您好，由于公司产品的终端客户主要为大型国有企业、科研院所、特种装备单位等知名公司，此类客户通常于年初拟定采购计划，年中由各供应商安排生产，在年底集中交付、验收，因此公司主营业务收入呈现季节性波动的特征。本年度受产品及客户结构影响，季度性波动特征将更加明显。感谢您的关注！ 3.我看公司去年特种电源业绩下滑很多啊，这部分业务今年恢复的怎么样了？ 答：尊敬的投资者您好，2024年受特种装备领域业务的影响，导致特种电源业务收入不及预期。2025年特种装备领域市场需求逐步释放，截止目前在手订单充裕，年度业务将实现快速增长。感谢您的关注！ 4.公司在可控核聚变领域是否有长期的规划布局？ 答：尊敬的投资者您好，公司是国内少数几家掌握加速器电源关键技术的企业之一，先后为“上海光源”等6项国家重大科研基础设施提供加速器电源或作为电源总包商。可控核聚变作为国家战略发展产业，对科技进步与能源结构革新具有重大意义，公司目前正在积极跟进相关项目，对接项目需求，公司将充分依托自身在加速器技术及产品平台方面的深厚积累，紧密结合战略发展需求，积极开展前瞻性布局。感谢您的关注！ 5.公司2025年研发费用率能有多少？研发费用主要的投入方向有哪些？ 答：尊敬的投资者您好，研发及技术创新是公司赖以生存和发展的基础，是核心竞争力的集中体现。2025年公司将进一步加大研发投入，拓展研发团队，积极跟踪技术发展方向，结合战略及业务发展需求，加快关键技术产品化和产业应用。2025年公司研发费用同比2024年预计保持稳定或小幅度浮动。研究开发向上游关键模块组件延伸，持续提升在“高精度智能控制、高密度功率变换”关键技术领域的竞争优势，形成持续迭代的模块化产品平台；加强与下游企业的技术合作，成为行业领域专家，提升公司应用研发的能力，支撑业务拓展；在现有自主核心技术的基础上，不断进行技术创新和产品迭代升
--	---

	级,全面提升公司的技术创新和产业应用实力。感谢您的关注! 6.利润为什么同比下滑那么多?对今年毛利和盈利有没有预期? 答:尊敬的投资者您好,公司2024年持续加大研发投入,经营成本持续增加,且伴随着市场竞争加剧,产品综合毛利率有所降低,使得公司归属于上市公司股东的净利润较上年同期下降幅度较大所致。2025年度公司将进一步提升核心竞争能力,预计收入保持增长,同步在加大降本降费措施情况下,预期主营业务盈利能力实现增长。感谢您的关注! 7.基于当前国内行业竞争激烈的市场环境,公司提升毛利的措施是什么? 答:尊敬的投资者您好,公司将进一步提升核心竞争能力,降低产品成本,提高产品质量,加大营销、研发、供应链体系管理改进力度,降低费用,保证盈利能力提升。其一,随着公司产出规模逐步扩大,以季度及年度运营计划为牵引,启动规模化加大采购价格谈判力度,落实供应链降成本措施;其二,加大研发降成实施力度,成本目标作为研发项目考核重要指标,保证成本优势;其三,持续落实市场规划、研发项目管理、信息化平台搭建,提供人员能效,降低销售、研发、管理等费用,降低费用率。通过多措并举,降低成本和费用率,提升盈利能力。感谢您的关注! 8.目前海外市场开拓的怎么样了? 答:尊敬的投资者您好,公司积极布局海外市场,目前主要面向东南亚及欧洲地区。公司测试电源产品作为业界的佼佼者,在性能与价格方面在全球范围内均具备显著优势。公司已完成香港子公司设立,作为支撑海外市场拓展运营基地,持续加大资源投入开发海外代理商,初步建立海外销售网络。感谢您的关注!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	
日期	2025年05月16日