**证券代码：603344 证券简称：星德胜**

**星德胜科技（苏州）股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2025-003**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 ■业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□电话会议□其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 通过网络互动的方式参加本次说明会的投资者 |
| **会议时间** | 2025年5月16日（星期五）15:00-16:00 |
| **会议地点** | 上海证券报·中国证券网路演中心：https://roadshow.cnstock.com/ |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长、总经理 朱云舫；董事会秘书 李薇薇 ；董事、财务总监 申丽；独立董事 徐容 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1. 请介绍下2024年整体业绩的情况以及2025年一季度情况。**答：尊敬的投资者，您好！公司经营业绩呈现出稳健上扬的态势，2024年，公司营业总收入为24.54亿元，较2023年增长19.48%；公司归属于母公司股东的净利润为1.99亿元，较2023年增长1.60%。营收的稳定增长，主要得益于直流无刷电机产品的强势爆发。2024年，该品类产品销售收入飙升至8.99亿元，同比增长率高达48.65%，产量超1,800万台，较上年度增长76.21%，销量超1,700万台，较上年增长70.52%。2025年一季度实现营收5.50亿元，同比增长16.54%。实现净利润0.42亿元，较上年同期增长4.38%。感谢您的关注！**2.行业发展情况如何？**答：尊敬的投资者，您好！公司产品主要应用于清洁电器、个人护理、电动工具、园林工具、新能源汽车等领域。相关行业发展情况如下：1. 清洁电器行业

在技术创新的澎湃浪潮中，清洁电器行业步入了高速发展的黄金时代。欧睿国际预测，到2027年，全球吸尘器市场销量有望攀升至1.71亿台。在2022-2027年期间，其年均复合增长率可达3.06%。当下，吸尘器市场呈现出多元且极具潜力的发展趋势。从技术创新维度来看，智能化成为关键走向。随着物联网、人工智能技术的持续进步，吸尘器正朝着智能交互、自主清洁的方向大步迈进。1. 个人护理行业

个人护理行业所涉产品品类丰富多样，其中高速吹风机的表现格外亮眼。高速吹风机搭载转速超过10万转/分钟的超高速直流无刷电机，展现出转速高、体积小、使用寿命长等特征。奥维云网（AVC）线上推总数据显示，2024年国内吹风机零售额100亿元，同比增加10.4%，高速吹风机的二次升级成为推动吹风机行业持续增长的重要动力。1. 电动工具和园林工具行业

电动工具和园林工具行业近年来在全球市场均呈现出良好的发展态势。作为制造业的关键构成，电动工具行业发展势头锐不可当。自2020年起，全球电动工具市场规模稳健上扬。EVTank数据显示，2024年全球电动工具整体市场大幅回升，实现同比正向增长，全年出货量同比增长24.8%达到5.7亿台，带动全球电动工具市场规模增至566.4亿美元。近年来，全球园林工具市场规模持续扩大，从2016年至2022年实现了显著增长。在此进程中，电动园林工具市场份额增长势头尤为强劲，特别是直流电动园林工具，预计2025年其市场规模将大幅攀升，远超燃油动力与交流电动力园林工具的增速。1. 新能源汽车行业

在全球倡导绿色出行与可持续发展的大背景下，新能源汽车市场近年来呈现出迅猛的增长态势。据中国乘用车联席会数据显示，2024年中国新能源乘用车渗透率突破47.6%，同比增长12%。政策层面，各国政府纷纷出台补贴、税收优惠等政策鼓励新能源汽车的生产与消费；消费者端，随着环保理念的深入人心，对新能源汽车的接受度不断提高；而技术创新则为新能源汽车性能提升与成本降低提供了坚实支撑。新能源汽车行业有望持续保持强劲的发展势头，为全球交通领域的绿色变革注入源源不断的动力。公司将以直流无刷电机技术作为核心支点，精准把握行业趋势，积极寻求高速电机及其控制系统的多场景应用，不断开发新的应用领域，努力实现多元化发展。感谢您的关注！**3、公司2024 年的利润分配预案是什么？公司今年预计何时分红？**答: 尊敬的投资者，您好！公司在注重业务发展的同时，也非常重视投资者回报。公司2024 年利润分配预案为以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每10 股派发现金红利3.10元（含税），截至2025年4月17日,公司总股本194,530,980股，以此计算共派发现金红利60,304,603.80元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。分配预案经2024年年度股东大会审议通过后2个月内实施，请您届时关注公司在指定信息披露渠道发布的正式公告，并以公告内容为准。感谢您的关注！**4. 公司之后的盈利有什么增长点？**答：尊敬的投资者，您好！公司将不断强化在清洁电器、电动工具、园林工具等传统优势领域的市场地位，通过持续的技术创新提升产品性能与质量，优化生产流程、降低成本，进一步提升产品性价比，以满足客户日益多元化、高品质的需求，稳固与现有客户的合作关系，并积极开拓新客户资源。同时也将通过“技术预研+场景定制+生态协同”策略，逐步从单一赛道领跑者向智能驱动系统解决方案提供商转型，为可持续发展注入新动能，实现更广泛的市场覆盖和更深入的业务渗透，打造多元化增长极。在清洁电器市场，依托深厚的技术积累和丰富的实践经验，公司始终占据行业领先地位。公司制造的高性能微特电机，凭借卓越的品质、广泛的功率范围及稳定可靠的运行表现，完美适配卧式、立式、手持无线、扫地机器人、洗地机等各类吸尘器的多样化设计需求，为产品高效运转提供坚实动力保障。随着居民生活水平的提高、消费观念的转变，个人护理行业景气度不断提高，高速吹风机市场需求快速提升，公司敏锐把握这一机遇，成功进军该领域。凭借领先的超高速无刷电机技术、出色的流体设计技术以及先进的电控技术，公司研发的高速电机具备高转速、稳定运行的显著优势，既能实现快速干发，又能有效减少头发损伤，通过与下游品牌商的紧密合作，公司将优质高速电机应用于高速吹风机产品，充分满足了消费者对美发工具高效、优质的需求，成为公司业务增长的全新驱动力。在电动工具与园林工具领域，公司的微特电机广泛应用于电动螺丝刀、电钻、电锯等电动工具，以及割草机、园林吹风机、链锯等园林工具，为这些工具的高效作业提供强劲动力。针对该领域对电机扭矩、耐用性等特殊性能要求，公司持续加大技术创新投入，不断优化电机设计与制造工艺，确保电机在复杂恶劣工况下依然能够稳定运行，与清洁电器业务形成了协同共进的良好发展态势。面对蓬勃发展的新能源汽车行业，公司积极布局，以新能源汽车热管理系统为突破口，充分发挥自身在电机及控制系统方面的技术专长，全力研发适配新能源汽车的电机产品及整体解决方案，目前已成功获得定点并实现量产，同时建设了年产50万台的智能化产线，进一步强化了产业链竞争力。同时，2025年4月，公司通过股权转让及增资的方式合计投资7,000万元，取得四川星圣锦科技有限公司99.64%股权，通过此次交易，公司在新能源汽车领域的布局将更加深入，进而加速在该领域的发展。尽管公司目前在该领域业务占比相对较小，但作为极具潜力的赛道，未来发展空间十分广阔。感谢您的关注！**5.公司目前的产能利用率及订单承接情况如何？**答：尊敬的投资者，您好！公司目前生产经营正常，产能利用率维持在较高的水平。公司订单承接稳定，在手订单充足。感谢您的关注！6**. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？**答：尊敬的投资者，您好！从目前已披露2024年度可比公司经营数据看，同行业可比公司整体业绩稳健增长。公司营业总收入为24.54亿元，较2023年增长19.48%；公司归属于母公司股东的净利润为1.99亿元，较2023年增长1.60%。感谢您的关注！ |
| **附件清单（如有）** |  |
| **日期** | 2025年5月16日 |