**证券代码：688651 证券简称：盛邦安全**

**远江盛邦安全科技集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 ☑业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 通过上证路演中心线上参与的所有投资者。 |
| 时间 | 2025年5月20日10:00-11:00 |
| 地点 | 上证路演中心<https://roadshow.sseinfo.com> |
| 上市公司接待  人员姓名 | 董事长、总经理 权晓文；副总经理、董事会秘书 袁先登；财务总监 李慜丰；独立董事 谢青 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、公司本期盈利水平如何?  答:尊敬的投资者，您好。2024年公司实现营业收入2.94亿元，同比微增0.93%，营收保持基本盘稳定。归母净利润同比大幅下降96.17%至162.85万元，主要因网络空间地图、卫星互联网安全等新业务方向的人员扩充与市场拓展，研发与销售投入加大；同时，部分客户结算周期拉长导致坏账准备增加，对利润形成直接侵蚀。值得注意的是，卫星互联网安全等新业务收入同比增长显著，虽占比仍小（2024年占比6.1%），但已成为重要战略方向。公司2025年第一季度实现营业收入4725.13万元，同比增长11.94%，但归母净利润为-1329.61万元，主要因为公司收入分布有季节性特点，第一季度收入通常占全年营收比重较小，而费用季节性特点不明显；同时，公司在市场拓展与组织升级上持续投入，相关人员数量增长，公司费用同比也有所提升，导致公司2025年第一季度利润同比有所下降。2025年第一季度，公司的毛利率同比提升1.51个百分点至74.29%，显示产品竞争力与成本控制初见成效。 尽管短期盈利承压，但公司所处的网络安全行业长期需求明确。随着《网络安全法》等政策深化实施，以及卫星互联网、工业互联网等新兴领域的安全需求释放，公司有望在2025年逐步实现业绩改善。管理层将持续平衡长期投入与短期盈利，确保在技术领先与财务健康之间取得动态平衡。感谢您的关注与支持！  2、公司之后的盈利有什么增长点?  答:尊敬的投资者，您好。公司围绕网络安全产品与服务、网络空间地图、卫星互联网安全构建了全面的产品体系。网络安全产品与服务是公司传统优势领域，多个产品市场地位领先，广泛应用于电力、金融、教育、医疗等行业，今年将全面提升技术能力，升级产品体系，加强生态合作业务，加强海外业务，以明星产品为依托，持续提升市场渗透率。网络空间地图融合了公司在网络测绘、大数据分析、可视化等多个交叉领域的技术积累，用于满足国家各级政府单位、大型国企央企、国家监管机构等客户更高维度的网络空间资产治理、决策和分析需求，公司将继续加大在关基行业的推广力度。卫星互联网领域，公司提供包括卫星通信漏洞扫描设备、卫星互联网空间测绘以及卫星通信安全保密系统在内的卫星互联网安全整体解决方案。网络空间地图、卫星互联网是目前新兴的安全市场，也是公司未来重点布局的领域，公司将增强战略布局，提高行业渗透率，创造新的利润增长点。感谢您的关注与支持！  3、公司最新经营及业绩情况如何？  答:尊敬的投资者，您好。此前，公司在战略层面进行了整体升级，由信息化为主的网络安全迈向结合卫星互联网、人工智能的数字化安全，进入全新的大安全时代。2025年，公司将围绕公司战略在市场、研发及经营层面持续落地。市场方面，公司将重点关注有网络安全实战需求的客户，加大用户覆盖，推动公司国际化战略；经营方面，公司将践行稳健的财务政策，持续开源节流；研发方面，公司将继续坚持“两精一深”的研发战略，围绕卫星互联网、网络空间地图等新兴领域做深做精。感谢您的关注与支持！  4、公司未来发展趋势如何？  答:尊敬的投资者，您好。展望2025年，我们对公司发展充满信心。公司制定了明确的业务拓展策略与研发计划，在国内国际市场双轮驱动下，有望实现营收快速增长。在卫星互联网安全领域，公司将依托“4产品+1服务”体系，深度融入低空经济、深海科技等国家战略场景，2025年营业收入增速有望实现快速增长；在网络空间地图领域，公司将不断完善产品体系，持续的研发投入将为公司带来更多技术创新成果，提升产品与服务竞争力。我们将坚持以客户为中心，以技术为驱动，为客户提供更全面、更高效的网络安全解决方案产品，努力实现公司价值最大化，为各位投资者创造丰厚回报.感谢您的关注与支持! |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2025年5月20日 |