四川明星电力股份有限公司

投资者关系活动记录表

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议 媒体采访  □新闻发布会 □现场参观 √业绩说明会  □现金分红说明会 □业绩暨现金分红说明会  □其他 |
| 活动  名称 | “价值引领发展 创新电亮未来”国家电网有限公司控股上市公司2024年度暨2025年第一季度集体业绩说明会 |
| 活动  方式 | 现场交流、视频直播、网络文字互动 |
| 参与单位名称及人员 | 现场及线上参与“价值引领发展 创新电亮未来”国家电网有限公司控股上市公司2024年度暨2025年第一季度集体业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2025年5月23日（星期五）14:00-17:00 |
| 地点 | 上海证券交易所上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com/） |
| 公司接待人员 | 董事长：陈峰先生  董事、总经理：何浩先生  独立董事：唐国琼女士  副总经理、董事会秘书：杨大申先生  财务总监：张万慧先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **互动问答记录**  **一、现场问题回复**  1.作为区域能源服务领域的标杆企业，明星电力在电力能源行业历经了长期深耕与专业积淀。请问公司在哪些维度形成了哪些独特的差异化竞争优势？  答：明星电力作为扎根遂宁本土已有近百年历史的能源要素保障企业，在地方具有良好的口碑和品牌效应，形成了独有的竞争优势。  一是经营发展维度，具备全要素资源整合的能源生态优势。整合电力、自来水业务，在供区能源要素市场具有主导地位。通过持续优化升级主网结构增强下网能力，强化自有水电高效供应能力，实现了能源自主供应与外购灵活调配，形成自主灵活的能源供应体系与生态构建能力。  二是区域资源维度，具备国家战略与区域红利深度耦合优势。深度融入“双碳”战略与成渝双城经济圈建设，依托成渝产业转移承接地的区位优势，2024年公司售电量同比增长12.52%，增速显著高于全国平均水平，展现区域经济高速增长潜力和可持续发展能力。随着辖区广泛承接东部地区产业转移，公司将与地方经济社会发展同频共振、互利共赢。  三是科技创新维度，具备技术攻关与数字赋能双轮驱动优势。公司以创新为引擎，组建科技攻关柔性机构5个，科技投入增长62%，共获国家知识产权68项。投运“明星云”平台，升级研发8类18个智能化系统，自主研发智能安全帽等科技成果10余项，推进大数据、人工智能在电力调度、设备运维的运用，促进更多科技成果向核心竞争力转化。  上述竞争优势相互赋能，构建了差异化的竞争优势，支撑明星电力在区域能源安全、绿色转型升级中持续发挥标杆作用，推动公司高质量发展。  2.随着电力体制改革的深入与新型电力系统加速落地，行业竞争格局正在重塑。在此背景下，公司的发展思路与重点方向有怎样的规划？  答：刚才陈峰董事长已介绍了公司发展战略、今后的发展思路。面对电力体制改革与新型电力系统建设的双重机遇与挑战，明星电力将着眼公司高质量发展，从以下几方面发力。  一是强电网方面，打造智能电网新标杆。主动融入四川新型电力系统建设，加强科技创新，加大新技术应用，加速数智化升级，积极探索电网AI调度，构建“互联、互通、互济”的智能坚强电网，持续提升明星电网供电保障与灵活调节能力。  二是强服务方面，塑造卓越服务新典范。优化精简“办电”环节，量身定制服务举措，构建卓越供电服务体系。用好“四级联络”“电水秘书”等特色机制，完善重大项目“能源服务专班”，以“零延迟接电”“定制化能效诊断”展现明星电力服务“速度”和“温度”。  三是强质效方面，激活发展动能新引擎。持续优化经营策略，聚焦提质增效，强化投资问效，建立健全投前、投中、投后常态化问效机制；强化管理问效，加强成本精益管控和集中统筹，深化成本全量化项目化管理，推动“一利五率”核心指标稳步提升；强化合规管理，织密合规经营风险防线，打造“战略-运营-风控”三位一体的高效治理闭环，为高质量发展注入强劲动能。  总之，明星电力将积极拥抱改革，抢抓机遇，加速构建新型电力系统，积极服务地方经济社会发展，持续提升经营发展质效，全力推动公司高质量发展。  **二、网络文字互动**  1.公司有股权激励计划吗？  答：感谢您对公司的关注。公司管理层对未来发展充满信心，目前无股权激励计划。  2.公司如何看待“十五五”双碳目标下电力行业前景？  答：感谢您对公司的关注。“十五五”时期是全面推进新型能源体系建设、助力如期实现碳达峰目标的关键时期，能源发展面临的内外部环境正在发生深刻复杂变化。公司将抓住“十五五”双碳目标对电力行业发展带来的机遇，进一步提升经营质效，主动应对各种风险和挑战，通过技术创新、产业协同等方式实现公司可持续发展。  3.年报显示员工培训覆盖率达100%，投入超1,230万元，实施宽带薪酬套改，建强“三支队伍”。公司如何保障人才与企业战略的协同发展？  答：感谢您对公司的关注。公司锚定“3533”发展体系，结合公司发展战略和经营实际，坚持企业发展和员工发展互融互促，持续关注员工的发展，按相关规定计提培训费用用于员工培训和技能技术水平的提升，为公司发展提供人力保障。  4.公司如何根据自身优势和市场需求来制定和实施这些发展目标？  答：感谢您对公司的关注。公司围绕建设现代一流遂宁电网、现代一流明星公司的发展目标，致力于做强做优电、水服务业务。以电水主业发展带动辐射建安设计、售电业务、智能运维、能源托管等电水相关产业提质创效。  5.国家成渝“双城”经济圈战略对公司售电量增长贡献多大？2025年是否会加大该区域电网投资？  答：感谢您对公司的关注。成渝“双城”经济圈战略助推了遂宁经济的发展，随着遂宁市招商引资力度的加大，对公司售电量增长起到了积极的推动作用。2025年，公司将按公司电网规划，围绕供电保障能力提升、网络提档升级等方面持续加大电网投资，保障地方经济社会发展。  6.请问贵司过去一年业务发展有哪些代表性亮点可以简要讲一下吗？  答：感谢您对公司的关注。过去的一年，公司加快建设现代一流遂宁电网和现代一流明星公司，在经营管理、电网发展、改革创新等方面持续发力、久久为功、成效显著，特别是售电量、自发上网电量、营业收入等各项指标取得了新突破。公司将持续强化经营发展，以更好的经营业绩回报股东。  7.请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。  答：感谢您对公司的关注。2025年第一季度营业收入77,697.18万元，较上年同期增长11.38%；归属于上市公司股东的净利润7,277.08万元，较上年同期增长4.25%。 |
| 附件清单（如有） | 无 |