**证券代码：603169 证券简称：兰石重装**

**兰州兰石重型装备股份有限公司投资者关系活动记录表**

2025年5月26日

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 ■业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □一对一沟通  □其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2025年第一季度业绩说明会的全体投资者 |
| 时间 | 2025年5月26日11:00-12:00 |
| 地点 | 上海证券交易所“上证路演中心（http://roadshow.sseinfo.com/） |
| 上市公司  接待人员 | 董事长郭富永、独立董事马宁、财务总监卫桐言、董事会秘书武锐锐 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **问题1：您好，请问公司今年有扩展其他业务的打算吗？**  答：您好！2025年公司将持续做优炼油化工、煤化工等传统优势产业，做强以“核氢光储”新能源装备、高温合金新材料、工业智能装备、节能环保装备为主的战略性新兴产业，加力发展以工程咨询和设计服务、检验检测、数智化、检维修服务等为主的生产性服务业，推动公司高质量、可持续发展。  **问题2：公司一季度业绩变动原因有哪些？今年以来，海外业务有何亮点？**  答：您好！公司2025年一季度实现营业收入14.12亿元，同比增长52.30%；实现归属于上市公司股东的净利润1,454.56万元，同比下降56.08%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润259.42万元，同比下降91.90%，主要是因为本报告期产品销售结构发生变化以及传统能源装备市场竞争激烈导致毛利率下降，同时报告期内公司研发投入以及税金增加所致。2025年一季度，公司不断拓展海外市场，国际市场实现营业收入8,810.19万元，同比增长47.32%。  **问题3：公司一季度新能源业务有哪些进展？氢能源项目是否已经形成订单？未来在哪些方面提升业绩？**  答：公司2025年一季度在“核氢光储”新能源领域实现业务订单增长。在您关注的氢能领域，公司10Nm³/h PEM电解水制氢设备进入沙特等国际市场，实现了氢能对外出口业务的突破。未来，一方面公司将紧抓"双碳"“两重两新”政策机遇，通过优化“核氢光储”新能源市场布局、强化海外平台国际业务拓展、加力科技创新以核心技术带动市场，并持续提高战略性新兴产业占比和产品附加值；另一方面，公司将以全面预算和供应链改革为抓手，推进精益管理体系升级，打赢降本增效“持久战”、构筑成本优势“护城河”。  **问题4：公司本期盈利水平如何？**  答：您好，公司2025年一季度实现营业收入14.12亿元，同比增长52.30%；实现归属于上市公司股东的净利润1,454.56万元，同比下降56.08%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润259.42万元，同比下降91.90%，主要是因为本报告期产品销售结构发生变化以及传统能源装备市场竞争激烈导致毛利率下降，同时报告期内公司研发投入以及税金增加所致。  **问题5：公司之后的盈利有什么增长点？**  答：您好！未来，公司将紧抓"双碳"“两重两新”政策机遇，通过优化“核氢光储”新能源市场布局、强化海外平台国际业务拓展、加力科技创新以核心技术带动市场，并持续提高战略性新兴产业占比和产品附加值；同时，公司将以全面预算和供应链改革为抓手，推进精益管理体系升级，打赢降本增效“持久战”、构筑成本优势“护城河”，从而增强公司长期可持续的投资价值。  **问题6：行业以后的发展前景怎样？**  答：您好！随着我国能源结构深度变革以及制造技术的持续创新，我国能源装备制造行业呈现绿色低碳化转型、智能化升级、以及国际化与产业链协同的特点。当前行业格局呈现多元化竞争与区域集聚趋势，大型龙头企业凭借资源和技术优势主导市场，中小企业则在细分领域表现活跃，尤其在高端技术领域（如氢能装备、新型储能装备、智能数控机床、数字化解决方案）持续突破。  **问题7：你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？**  答：您好！随着我国能源结构深度变革以及制造技术的持续创新，我国能源装备制造行业呈现绿色低碳化转型、智能化升级、以及国际化与产业链协同的特点。当前行业格局呈现多元化竞争与区域集聚趋势，大型龙头企业凭借资源和技术优势主导市场，中小企业则在细分领域表现活跃，尤其在高端技术领域（如氢能装备、新型储能装备、智能数控机床、数字化解决方案）持续突破。与同行业其他企业相比，公司需要在营收扩量的同时进一步提升公司盈利能力。 |
| 附件清单 | 无 |
| 日期 | 2025年5月26日 |