

证券代码：600095

证券简称：湘财股份

## 湘财股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位	浙商证券策略会议所邀请的投资者 参与公司2024年度及2025年第一季度网上业绩说明会的投资者	
时间	2025年5月8日、2025年5月14日	
地点	北京 全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）	
上市公司 接待人员姓名	湘财股份： 董事长兼总裁 史建明 独立董事 程华 董事、副总裁兼财务负责人 程海东 董事会秘书 潘琼 湘财证券： 董事兼总裁 周乐峰	
投资者关系 活动 主要内容介绍	<b>一、公司概况介绍环节</b> 公司分别介绍湘财股份、湘财证券历史沿革及目前业务发展情况。 <b>二、投资者提出的问题及公司回复情况</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： <b>1、为什么最近股价一直在横盘整理。什么时候突破。</b> 回复：您好，上市公司股票价格受宏观经济、产业政策、股票市场供求关系等多种因素的影响，请理性投资，注意投资风险，感谢您的关注。 <b>2、关于合并一事，在召开股东大会之前要提前预告股东大会开</b>	

## 会的时间

回复：您好，公司吸收合并大智慧相关事项正在积极推进过程中，目前正在积极开展尽调、审计等工作。在上述工作完成后，公司会适时召开董事会、股东大会审议重组草案，并依据相关规定在股东大会召开日前披露股东大会通知，具体会议召开时间请以公司后续披露的公告为准。感谢您的关注。

### **3、湘财与大智慧的合并初案已过去一个多月了，按时间节点，应该开股东大会了，湘财大概什么时候开呢？**

回复：您好，公司吸收合并大智慧相关事项正在积极推进过程中，目前正在积极开展尽调、审计等工作。在上述工作完成后，公司会适时召开董事会、股东大会审议重组草案，并依据相关规定在股东大会召开日前披露股东大会通知，具体会议召开时间请以公司后续披露的公告为准。感谢您的关注。

### **4、请问公司营收下降的主要原因是什么？扣非净利润大幅增长是否反映了公司主营业务的改善？未来如何平衡营收与利润的关系？**

回复：您好，2024年度，公司营业收入下降主要系公司主动减少实业板块贸易收入所致。公司扣非净利润大幅增长，主要是公司主营业务证券板块业务增长所致，报告期内，随着新“国九条”和资本市场“1+N”政策文件落地，国内资本市场稳中向好，市场成交量显著增长，公司全资子公司湘财证券积极把握市场机遇，持续优化经营策略，其经纪业务、自营业务、另类投资经营业绩显著增长，实现扣除非经常性损益后净利润 4.16 亿元，较上年 2.28 亿元增长 82.47%。未来，公司将持续优化运营效率，提升公司经营质量，努力实现营收和利润的增长。感谢您的关注。

### **5、与大智慧合并进程到哪一步了**

回复：您好，公司吸收合并大智慧等相关事项正在积极推进过程中，目前正在开展尽调、审计等相关工作，公司会依据法律法规要求履行后续有关程序及信息披露义务，请关注后续发布的公告。感谢您的关注。

**6、大概在什么时候评估、尽调等完成？都一个多月了**

回复：您好，公司吸收合并大智慧等相关事项正在积极推进过程中，目前正在开展尽调、审计等相关工作，公司会依据法律法规要求及时进行披露，请关注后续发布的公告。感谢您的关注。

**7、董秘好，请问公司一季度利润为何下降？**

回复：您好，公司2025年一季度净利润有所下滑，主要系受大盘波动影响，全资子公司湘财证券自营和另类投资所持股票的公允价值变动所致，但其他业务板块运营平稳，其中经纪业务快速增长，与去年同期相比，收入、营业利润和股基市场份额分别增长42%、195%和15%。感谢您的关注。

**8、请问董秘，湘财股份与大智慧合作后有何前景和展望？**

回复：您好，湘财股份与大智慧合作后能够充分发挥双方的业务优势，实现客户和资源共享、技术合作和市场协同、重塑内部管理、强化优势业务领域竞争力。存续公司湘财股份通过与金融科技行业龙头大智慧深度融合，整合成熟的产品体系、客户资源、技术储备及渠道资源，进一步完善业务布局，强化双方在客户、渠道和金融产品的协同价值，提升综合金融服务能力，全面打造差异化、特色化核心优势，致力于通过双方业务整合实现“1+1>2”的效果从而实现湘财股份的跨越式发展。感谢您的关注。

**9、美国券商零佣金模式下的收入来源与业务转型探讨？**

回复：您好，当前美国券商普遍采取零佣金模式，主要收入来源包括ETF产品销售的管理费、客户保证金的管理收入等。其中，ETF产品销售类似于投顾费用，基于资产规模和委托金额收取管理费，费率相对较高。此外，券商还会对存款进行补偿和奖励，来达到吸引客户的目的。在业务转型方面，国内券商开始注重提供资产配置和管理服务，帮助客户构建投资组合。

**10、当下券商app的竞争态势与未来发展方向？**

回复：不同券商在吸引客户和提供服务方面有着不同的核心竞争力和定位。比如美国股票交易平台微牛和Robinhood定位不同，

	<p>微牛注重交易，而Robinhood注重资讯。国内软件方面各家公司也各有侧重。这些差异使得公司在市场竞争中各自占据一席之地，满足不同客户的需求。</p> <p>在券商app领域，竞争已经趋于激烈，大家都面临着存量时代新获客的问题。为应对这一挑战，我们围绕投顾业务进行战略调整，通过提供优质、专业的投资顾问服务来吸引和留住客户。未来券商app可能会向两个方向发展：一是提供优质的交易工具，帮助客户提高投资收益；二是提供专业的投资建议，帮助客户解决买什么的问题。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年5月30日