**西藏卫信康医药股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 √路演活动  □现场参观 √其他：电话会议 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中信资管：彭康；相聚资本：邓巧；长盛基金：洪靖怡；安信基金：刘潇；华夏未来资本：唐勇；开源证券策略会等（以上排名不分先后） |
| **时间** | 2025年5月 |
| **地点** | 北京 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：于海波  证券事务经理：万慧 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司基本情况介绍**  董事会秘书于海波先生介绍公司基本情况。  **二、主要互动交流内容**  **1、请****介绍公司2024年度扣非净利润增长的原因。**  答：主要系公司核心产品注射用多种维生素（12）在部分区域纳入集采后，配送费、市场投入等均有不同程度下降，随着市场覆盖范围的扩大以及成本费用的降低，对应的收益会有所提升，该产品也有望为公司发展做出更多的收益贡献。  **2、请介绍公司分红情况。**  答：公司2024年度利润分配方案为：以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数分配利润，向全体股东每10股派发现金股利1.80元（含税）。  2024年度，公司现金分红（包括中期已分配的现金红利）总额1.48亿元，占本年度归属于上市公司股东净利润的比例60.25%。2024年度，公司以现金为对价，采用集中竞价方式已实施的股份回购金额0.30亿元，现金分红和回购金额合计1.78亿元，占本年度归属于上市公司股东净利润的比例72.43%。  同时，公司董事会提请股东大会授权董事会在满足一定分红条件及上限的前提下，制定2025年中期利润分配方案。  未来，公司将继续积极响应政策号召，在不影响持续经营能力的前提下，通过现金分红等利润分配方式为投资者带来长期、稳定的投资回报，切实提升投资者获得感，坚定投资者对公司未来发展的信心。  **3、请介绍公司研发布局。**  答：在研发及产品线方面，公司将进一步增强自主创新研发能力，加强技术积累，在优势领域深挖护城河（注射剂一致性评价），形成差异化、高壁垒的产品群；巩固公司在静脉维生素、静脉微量元素、静脉电解质、静脉氨基酸、静脉补铁剂等领域的市场地位，加快推进同类产品的市场布局和协同；发掘新的差异化细分赛道产品，践行“上市一批，储备一批，在研一批，立项一批”的研发思路；积极探索与国内外科研机构的合作模式，加快推进新获批产品的市场布局，逐步积累培养做创新药的能力和储备产品。  **4、请介绍公司主要研发项目进展。**  答：公司主要在研新产品项目40多项，研发进度均符合预期。2024年度，公司研发投入合计1.17亿元，占营业收入比重9%，公司2个产品取得药物临床试验批准通知书，3个产品通过一致性评价，多种微量元素注射液（I）、多种微量元素注射液（III）等4个产品取得药品注册证书。2025年初至今，公司产品复方氨基酸注射液(18AA-Ⅸ)、复方氨基酸注射液(18AA-Ⅶ)、吸入用乙酰半胱氨酸溶液取得药品注册证书，门冬氨酸钾镁注射液、门冬氨酸钾注射液通过一致性评价，酮洛芬贴剂、琥珀酰明胶电解质醋酸钠注射液、琥珀酰明胶注射液申报临床并取得临床批件。  **5、请介绍公司注射用多种维生素（12）的集采情况。**  答：公司注射用多种维生素（12）在河南十九省联盟集中带量采购、浙江第四批药品集中带量采购、河北牵头的京津冀赣化学药品集中带量采购、江苏省第五轮药品集中带量采购中中选，截止目前，共有22个省（区、兵团）执行中选结果。2025年5月，四川省药械招标采购服务中心发布66个化学药品省际联盟带量联动拟中选结果，公司注射用多种维生素（12）拟中选。  **6、请介绍公司多种微量元素注射液的集采情况。**  答：公司多种微量元素注射液在京津冀“3+N”联盟集中带量采购、河北省国家、联盟（省）集采到期接续药品集中带量采购、江苏省第五轮药品集中带量采购、昆明市第三批药品带量联动采购中中选，截止目前，共有14个省（区、兵团）执行中选结果。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2025年05月30日 |