**证券代码：688767 公司简称：博拓生物**

**杭州博拓生物科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2025-002**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 路演活动  □现场参观电话会议  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中信建投：王在存、李虹达、朱红亮、喻胜锋；  百年保险资管：李翘楚、陈兴；  万家基金：王霄音、耿嘉洲、刘洋、况晓、郎彬、杨梦朝；富国基金：孙笑悦、曾新杰、吴栋栋、娄圣睿、吕泽楠；  国泰基金：邱晓旭；  华安基金：戴杰妮、杨磊；  宁银理财：姚爽、徐厚犇；  华源证券：林海霖、吴琼；  信达证券：曹佳琳；  天风证券：周海涛；  申万宏源：张静含、凌静怡；  方正证券：周超泽 |
| **时间** | 2025年5月6日-2025年5月29日 |
| **地点** | 现场、线上 |
| **参会人员** | 董事长：陈音龙；副总经理、董事会秘书：费其俊；证券事务代表：黄聿峰 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **问：2024年度及2025年第一季度情况如何？**  答：2024年度公司实现了营收、利润双增长，其中：营业收入55,940.19万元，较上年同期增长26.53%；归属于上市公司股东的净利润16,951.55万元，较上年同期增长59.01%。2025年第一季度公司营业收入为8,788.67万元，较上年同期减少35.20%；归属于上市公司股东的净利润873.24万元，较上年同期减少77.97%。  **问：2024年利润大幅增长的主要原因是什么？**  答：1、在滥用药物检测系列方面，公司产品维持稳定市场渗透，配合新品的不断推出，细分行业地位进一步稳固，报告期内实现营收较快增长；2、在传染病检测系列方面，季节性公共卫生事件影响以及常规慢性病营收增长；3、上期与存货相关的资产减值金额较大，导致本期与上期相比利润增加；4、新冠疫情期间，境外客户预订检测试剂的合同于2024年度终止履行，无需返还的订单预收款及代收运输费转为收入，导致利润增加。  **问：2025年第一季度业绩下滑的原因是什么？二季度经营情况怎么样？**  答：一季度业绩下滑的主要原因是2-3月份美国加征的所谓“芬太尼税”影响产品价格波动，出于风控考虑，公司采取了谨慎的销售政策，进而使得毒品检测系列产品销量同比出现短暂下滑。同时，上年同期国内流感季较为明显，相应的传染病检测系列产品销量较多，而本季度该因素影响减弱。第二季度由于美国政府加征了所谓“对等关税”导致公司自4月以来对美出口产品处于暂停发货状态。近期随着美国暂缓部分対华加征的关税，公司目前已加快向美国市场供应产品。同时考虑到中美关税的不确定性和反复性，公司已做好在美子公司进行生产的相关准备，以备在畸高关税下，发挥其本土生产实现销售之需。此外，公司加快欧洲市场、俄罗斯市场以及东南亚等市场的开拓力度，力争实现新的增长。  **问：公司未来增长规划如何？**  答：在传统五大系列检测产品方面，公司推出的差异化产品竞争力正在显现，如在药物滥用（毒品）检测领域，公司推出了一系列新精神活性类物质检测与创新的饮料中毒品检测产品，同时创新采用了如微量唾液、粉末检测等新的样本检测方式，进一步丰富了产品组合。这些新产品不仅满足了市场对快速、准确检测的需求，还开拓了市场增量。特别是在美国，随着药物滥用问题的加剧，公司推出的饮料检测产品迅速获得了市场的认可，提升了公司在毒品检测领域的市场份额。在传染病检测领域，公司成功开发涵盖寄生虫联合检测、高尔基蛋白73（GP73）的试剂，并创新推出单孔加样呼吸道多联检产品。在生殖健康与肿瘤检测领域，通过推出精子活力SP10检测试剂及前白蛋白检测试剂，进一步丰富该系列产品类目。针对慢性病管理需求，公司重点扩展糖化血红蛋白、尿微量白蛋白等检测试剂的临床应用场景，有效覆盖疾病全周期管理需求。在检测设备领域，公司研发的免疫层析分析仪已形成移动便携与高精度检测并重的产品体系，多款新型号仪器凭借优异的检测性能获得市场认可。此外，公司正在持续投入开发新一代POCT诊断产品-微流控荧光免疫检测产品，通过微流控技术进一步增强公司产品系列综合竞争力，开拓POCT检测新市场。  **问：公司新推出的微流控荧光免疫系列产品的进展、市场及优势如何？**  答：公司重点推进FluidicNowTM微流控免疫荧光分析系统的研发，该系统包括微流控免疫分析仪和微流控生物芯片,通过微流控及免疫荧光定量分析技术的融合实现高灵敏度检测技术在非实验室环境下的应用。公司微流控荧光免疫系列产品致力于让精准与便捷不再矛盾，该类产品具有精准度高（定量检测）、检测速度快（3-5分钟即可出结果）、仪器操作简单便携、试剂运输保存方便、性价比高等特点，能够满足国外多数非检验科实验室适用场景需求，尤其适用于化学发光仪器难以覆盖的市场。目前公司首先将切入心肌标记物检测项目并已取得部分CE注册备案，目前正在加快推进欧盟、东南亚以及中国市场的产品注册，后续还将陆续拓展肿瘤、感染/炎症、激素、甲状腺功能、糖尿病/肾病、免疫性疾病等方向的产品矩阵。该系列产品的推出，在细分市场具有明显的差异化竞争优势，预计是公司未来新的业务增长点。  **问：公司账上有较为充沛的资金，使用规划是怎么样的？**  答：公司将聚焦主业，深耕POCT诊断检测领域，踏踏实实投入研发不断推出新的产品；在创造利润的前提下，每年保持较为稳定的现金分红；公司将围绕产业方向进行战略布局，开辟第二增长赛道。通过并购重组等方式，进一步巩固和提升公司竞争力，实现公司长期可持续发展。此外，公司将参与医疗大健康前沿技术领域的投资，目前已设立产业投资平台（全资子公司）杭州博肽智投企业管理有限公司，在近期已通过其参股了杭州青石永隽医疗设备有限公司，该公司是由浙江大学侵入式脑机接口团队创办成立，是南湖脑机交叉研究院首个科技成果转化企业。  **问：公司投资了脑机接口的公司，能否介绍下相关情况？**  答：公司近期通过子公司投资了杭州青石永隽医疗设备有限公司（投后占比5%），该公司是由浙江大学侵入式脑机接口团队创办成立，是南湖脑机交叉研究院首个科技成果转化企业。该公司的首款产品面向全球3亿抑郁症患者中近30%的难治性重症抑郁患者，通过装备AI算法的三类有源植入医疗器械，为患者提供因人、因病、因时的个性化治疗方案。目前，项目团队已完成一代产品的开发，内测动物实验产品性能达到设计标准，且第一例科研型临床效果显著，已经开始进入型检阶段。公司此次投资是基于对脑机接口未来市场前景以及浙大研发团队的深度分析做出的，是一次探索由诊断向诊疗一体化前沿技术迈进的重要尝试，后续公司将持续跟进该公司的投后进展，积极推进相关合作。  **问：公司在并购重组方向上的规划如何？**  答：目前，国家政策鼓励支持上市公司并购重组，同时相关产业的估值已经经历了价值重估，相较前两年的价格更为合理。我们认为现在是一个非常好的时机，如果有产业协同或技术互补的优质标的，公司将抓住机遇。因并购本身存在较大的不确定性及整合难度，公司将始终保持审慎负责的态度，稳妥推进。上述表述仅为公司对待并购重组的态度，具体相关事宜请以公司披露的公告为准。 |
| **是否涉及应当披露重大信息的说明** | 不涉及 |
| **附件清单（如）** | 无 |
| **日期** | 2025年5月 |