

甘肃蓝科石化高新装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 路演活动 ☐ 其他
参与单位名称	华泰证券股份有限公司 中信证券股份有限公司
时间	2025 年 6 月 27 日
地点	上海上证路演中心
上市公司接待人员姓名	董事长：王健 董事会秘书：王发亮 证券事务代表：谷传龙 战略投资部总经理助理：鲍琪
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司情况简介 2024 年，面对复杂的外部市场环境和艰巨的改革发展任务，公司内强管理提质增效，外拓市场智启未来，持续发挥创新驱动作用，不断培育发展新质生产力，聚焦“高端化、智能化、绿色化”，加速产业、产品结构转型升级，持续推动创新和绿色发展战略，依托公司在石油化工装备研发和制造方面的坚实基础，以及在新能源装备业务上的优势，积极拓展氢能、光热储能、煤化工、精细化工和新材料等新兴市场和领域，同比减亏超 5,100 万元。2025 年一季度，公司实现营业收入 1.29 亿元，同比增长 35.83%，归属于上市公司股东的净利润同比实现盈利。 二、投资者问答纪要 1.请介绍公司的在新能源领域的布局。 公司作为国家一类科研院所转制的上市企业，公司在能源装备领域深耕多年。公司核心产品换热器、反应器等产品可应用于光伏产业链；近年，公司在新能源储运装备及工程上持续发力，在光热熔盐储能领域保持细分市场领先。先后参与了南非红石光热发电项目、阿克塞汇东 750MV 光热+光伏项目、新疆哈密综合能源 100MV 光热项目等一批国内外具有影响力的重大项目。此外，公司在氢能制备装置、液氢储运装置上也有在研项目，正在积极推进中。 2.请简要介绍公司一季度经营亮点及盈利情况改善的原因？ 2025 年一季度，公司实现营业收入 1.29 亿元，同比增长 35.83%，归属于上市公司股东的净利润同比实现盈利，扣非净利润实现大幅增长。同时，公司在手订单情况、毛利率情况均实现明显提升。 上述业绩改善得益于公司在成本管理、精益生产、市场开拓、风险管理等方面采取的一系列长效举措。此外，公司在中亚、南美等海外市场、精细化工装备、海洋油气装备、火电灵活性改造等领域均实现了较好的突破，相关领域的市场需求持续增长将支撑公司的长期发展 3.请简要介绍公司在 ESG 领域的情况？ 公司作为央企上市公司，高度重视 ESG 领域的实践。并于 2024 年专门

	制定《ESG 管理办法》；积极发挥董事会“定战略、做决策、防风险”作用，将董事会战略委员会更名为董事会战略与可持续发展委员会，进一步提升公司对 ESG 的战略重视程度。在公司治理上，公司充分发挥独立董事“参与决策、专业咨询、监督制衡”作用；积极对话中小投资者，规范开展信息披露工作，向投资人展示经营状况与发展蓝图，提高公司的透明度和公信力。 在业务经营上，公司持续加大在清洁能源装备及综合服务领域的研发投入，由单一装备制造企业向以客户节能减排需求为中心，提供集“产品、工程、服务”于一体的整体解决方案服务商转型发展。在自身生产运营中，公司也坚持“久久为功”，不断优化设计与生产工艺，积极推广节水节电技术，实现节能降耗，并获评国家级“绿色工厂”，有效降低公司的碳排放量与工业废弃物排放量，减少对环境的影响。 4.请简要介绍公司海外市场布局情况？ 公司近年贯彻“双循环”发展战略，深度参与国内外能源装备供应网络建设，新设沙特分公司、迪拜分公司、摩洛哥分公司等主体作为海外市场的桥头堡，在海外油气田、能源储运装备、光热熔盐储能等领域均斩获标志性订单。海外市场业务贡献有效提升，此外，公司与苏美达股份、中工国际等国机集团下属企业进行协同发展，发挥装备制造能力，进一步形成差异化的海外市场竞争优势。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 6 月 30 日
注意事项	公司严格遵守信披规则进行投资者交流，如涉及公司未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质性承诺。