

江苏隆达超合金股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他：投资者集体接待活动
参与单位名称及人员姓名	国联证券、武当资产、通达投资、银河证券、国泰海通证券、广发证券、景顺长城
时间	2025 年 6 月
地点	无锡
上市公司接待人员姓名	1、陈佳海 董事会秘书 2、蔡晓斌 证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	一、 签署调研承诺书 二、 公司主营业务简介 公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管，主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。 三、 公司 2024 年度及 2025 年第一季度业绩情况介绍 2024 年度，公司实现营业收入 1,391,473,375.70 元，同比增加 15.22%；其中高温合金产品营业收入 89,689.07 万元，较上年同期增长 23.96%。实现归属于上市公司股东的净利润 66,114,023.48 元，同比增加 19.38%；剔除股份支付费用的影响后，实现归属于母公司所有者的净利润 9,813.75 万元，较上年

同期增长 42.95%。实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 44,381,255.23 元，同比增加 51.21%；剔除股份支付费用的影响后，实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 7,640.47 万元，较上年同期增长 79.25%。

截至 2025 年 3 月 31 日，公司实现营业收入 34,397.26 万元，比上年同期增长 8.67%；其中高温合金产品营业收入 22,599.99 万元，比上年同期增长 9.95%。公司实现归属于上市公司股东的净利润 2,853.91 万元，比上年同期增长 3.20%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,860.36 万元，比上年同期增长 84.85%。

四、 问答环节

1、关注到公司国际业务增长速度较快，主要的国际客户有哪些？公司怎么应对地缘政治风险？

答：公司目前主要的国际客户有罗罗、赛峰、柯林斯宇航、贝克休斯等国际知名航空航天、燃气轮机及油气产业链企业。为进一步匹配国际客户及市场需求，公司已在马来西亚布局生产基地，同时当面临加征关税等贸易政策变化时，海外基地能够发挥重要的缓冲作用，有效降低地缘政治的影响。

2、海外生产基地建设进度情况？

答：目前，新达马来西亚公司已完成相关建设用地的购置程序及登记备案手续，并已通过地质勘探及环评报批等手续。公司已聘请专业设计机构完成了主厂房和配套设施的总体规划方案，该项目将于 2025 年 7 月正式开工建设，预计建设周期为 15 个月。

3、公司在手订单情况？预计上半年业绩情况如何？

答：公司各业务板块发展良好，公司产品严格按照客户任务节点的相关要求进行生产并交付，公司将严格按照规定履行

	信息披露义务。 4、公司毛利率水平是否有提升空间？ 答：2024 年公司积极开展精益生产、降本增效工作，产销实现了较好的增长。公司将通过规范完善业务流程、加快推进“数智工厂一体化”、“智能立体仓储”和“精益生产”项目进程等各方面措施，提高运营效率，降低成本，进而提升盈利能力。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 7 月 1 日