**深圳市三旺通信股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**（2025年7月）**

证券简称：三旺通信 证券代码：688618 编号：2025-003

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ■现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | |  |  | | --- | --- | | 林锐基金 | 姬永锋 | | 联储证券 | 李贤达、熊小钱 | | 个人投资者 | 曹伟、刘科秀、欧兴宇、高洪亮、张云、杨少华、姜婉春、文建钟、李泉昆、戚润东、刘娟、黄贵开、代强、庄俊杰、孙筠 | |
| **时间** | 2025年7月4日 |
| **地点** | 深圳市南山区西丽街道百旺信高科技工业园1区3栋五楼会议室 |
| **公司接待人员**  **姓名** | 董事会秘书：熊莹莹  证券事务代表：邹榕容 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **问题1：公司在海外市场的布局情况以及未来的发展规划？**  回复：公司发展初期，海外市场目标瞄准东南亚地区，而后对于市场需求的预判、客户购买力、行业发展的潜在需求等因素的重新定位，将海外市场重心转移至欧美地区。因为欧洲地区对于品质、品牌、认证体系要求比较高，公司在海外客户中有良好的口碑和认可度，我们的产品在海外市场得到了很好的反馈和测试，且公司前期在欧洲市场有项目积累，比如比较有代表性的德国保时捷项目。截至目前，公司设立了波兰子公司，以继续拓展欧洲市场。  公司将积极巩固之前在东南亚、中东等新兴市场的初步拓展成果，建立本地化的销售和服务团队，深入了解当地市场需求和文化差异，提供更贴合当地客户的产品和服务。同时，加大对欧美等成熟市场的开拓力度，通过积极参加国外知名会议及展览、与当地经销商合作等方式不断加强海外市场营销力度，提升产品在国际市场的知名度，以提升自身国际竞争力。  **问题2：公司与运营商之间是如何开展合作的？**  回复：目前公司与运营商之间主要是在数字化领域展开合作，合作模式比较多元化。公司能够给运营商提供整体解决方案，也能够在项目过程中给运营商提供支撑硬件平台。后续公司也将与运营商紧密互动，期待携手加大市场营销工作，争取更多项目机会。  **问题3：公司在轨道交通领域有什么比较成熟的市场案例吗？**  回复：三旺通信在轨道交通领域的应用案例包括600公里高速磁悬浮、上海1/7/8/12号等多条地铁、中老铁路等。其中，600公里高速磁悬浮列车项目是世界轨道交通领域的尖端科技成果，对完善我国立体高速客运交通网，支撑“科技强国”、“交通强国”战略具有深远意义。公司根据列车车载需求，为其运行系统提供满足需求的带宽和良好的QoS保障机制，实现列车通信数据的有效传输。  **问题4：能否预测一下公司未来几年各行业的增量占比情况？**  回复：公司初步判断可能还是能源板块占比会更大，因为近年来无论是储能还是煤矿都在发生比较大的变化，能源板块的子行业我们认为可能还是传统电力、新能源、储能行业占比会更大。轨道交通板块主要是与国家政策相关。智能制造板块从长远发展来看，可能会是公司的一个增量空间，这个增量主要取决于公司的新技术研发以及新技术能否真正用到控制系统当中去，公司对于这一块还是比较有信心的。 |
| **附件清单**  **（如有）** | 无 |
| **风险提示** | 公司郑重提醒广大投资者，以上如涉及对行业发展趋势、公司发展战略规划、未来经营情况等内容的预测，不能视为公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证。有关信息请以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。 |
| **日期** | 2025年7月4日 |