

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-013

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
调研时间、 地点及参与 单位名称	2025 年 7 月 4 日下午 现场调研 天风证券
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 于浩，证券事务专员 王璐瑶、查君君
投资者关系 活动主要内 容介绍	董事会秘书于浩女士主要介绍了公司基本情况及经营情况，并就调研机构关注的问题进行了交流。 沟通交流环节 问题 1：请问公司产品的收入确认周期通常需要多长时间？ 答：公司仪器产品的收入确认周期一般为 3 至 6 个月，实验室工程项目的收入确认则根据具体工程进度而定。公司在境内销售的不需要安装调试的如电热板等使用便捷的仪器设备、实验室耗材等产品，客户收到货物即确认收入；境内销售需要安装调试的产品，以最终用户验收完毕出具的验收单或根据合同约定达到验收条件时确认收入；洁净环保型实验室解决方案和客户服务收入，在工程完工验收和服务提供完成后一次性确认收入。 问题 2：公司严控人员总量增长，主要出于哪方面的考虑？是否会对公司业务发展产生影响？ 答：公司严控人员总量增长主要出于匹配市场需求和提升经营效率的考虑，核心目标是优化现有人力配置、提高人均效能。在执行中，公司以保

	证正常经营为前提，虽严格管控人员规模扩张，但仍持续引进高端人才及必要岗位的核心人员，同时根据业务需求动态调整研发与销售团队。通过这种精准配置资源的方式，既有效控制成本，又支撑业务持续发展，因此不会影响公司成长。 问题 3：公司质谱仪的核心零部件是否需要外部采购？是否存在被限制供应的风险？ 答：公司质谱仪 ICP-MS 产品的核心零部件主要通过外部采购或外协加工两种方式获取，其中如真空泵、检测器会通过进口采购，其他主要部件如离子源、控制系统等由公司自主研发设计，外协加工后组装，四极杆委托国内上游厂商加工，软件自主开发等。以目前国内的发展状况来看，从零部件到整个仪器的研发生产全部实现国产替代尚需时日，这有赖于国家政策的持续推动和全产业链的自主可控进程。通过进口采购的零部件，目前不存在供应中断的风险。如果出现被限制供应的问题，国内存在可以替代的零部件厂商，届时公司会积极寻求合作，合作期间也会通过不断地技术沟通和交流，尽可能的逐步提升零部件的性能。 问题 4：公司总体发展战略是什么？ 答：公司的发展战略立足于内生增长与外延扩张的双重路径：首先，在内生增长方面，公司将持续加大研发投入，通过技术创新不断推出具有市场竞争力的新产品，完善产品线布局，带动销售规模与盈利能力的同步提升；同时着力构建与研发相匹配的销售网络和服务体系，打造完整的产业生态链。其次，在外部拓展方面，公司将审慎评估并购机会，重点选择能够有效补充产品线、增强核心竞争力的优质标的。通过这种内外结合的发展模式，公司致力于逐步提升市场地位和占有率，最终发展成为集产品创新、技术领先和市场优势于一体的综合性分析仪器龙头企业。在这一过程中，公司将秉持稳扎稳打的发展理念，循序渐进地实现战略目标。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 7 月 8 日