

证券代码：603859

证券简称：能科科技

能科科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：(投关)2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他 <u>线上电话会议</u>
参与单位名称及人员姓名	兴业证券、东吴证券、浙商证券、太平资产管理、东兴基金、中航信托、富安达基金、南方基金、长江证券、海通证券、工银资管全球、国投瑞银基金、招商信诺资产管理、中加基金、国寿安保基金、博道基金、财通基金、中信保诚基金、富荣基金、广州君创私募证券投资、上海呈瑞投资、银华基金、北大方正人寿保险、广东正圆私募基金、上海光大证券资产管理、东方阿尔法基金、嘉合基金、兴全基金、诺安基金、深圳量度资本投资、东方证券、中泰证券、西部证券、银河基金、华胥（广州）产业投资基金管理合伙企业、新华基金、东北证券、华泰证券、上海水璞私募基金管理中心（有限合伙）、丰道资本、农银理财、合众资产管理、国金证券、招商证券、泰信基金、渤海人寿保险、中信证券、上海世诚投资、珠海高瓴股权投资、华源证券、泰康基金、信泰人寿保险、红土创新基金、申万宏源、中国人寿保险、华安基金、北京鸿道投资、华泰资产管理、光大保德信基金、复星保德信人寿保险、金鹰基金、格林基金、建信基金、汇丰晋信基金、中融基金、交银施罗德基金、金库骐骥（杭州）私募基金、中银国际证券、浦银安盛基金、华夏未来资本、明世伙伴私募基金管理（珠海）有限公司、平安证券、信达澳银基金、深圳大道至诚投资管理合伙企

	业、上投摩根基金、光大证券、南华基金、华安证券、国融基金、同泰基金、中国民生信托、璟镕基金、交银人寿保险、国信证券、上海大筹资产管理、上海晶通国际贸易有限公司、宁波梅山保税港区灏浚投资、万杉资本。
时间	2025 年 7 月 22 日
地点	线上交流
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书刘景达先生
投资者关系活动主要内容介绍	能科科技股份有限公司副总裁、董事会秘书刘景达先生对公司基本情况、发展历程、总体业务情况进行了介绍。同时具体介绍了公司AI业务的发展和战略定位： 公司于2022年底战略性布局AI业务， 2023年和2024年大力投入AI产品研发与市场拓展，2023年AI业务起步，2024年取得显著突破。2024年下半年，公司正式确立“ALL IN AI”的发展战略，近期目标全面提升AI Agent产品和技术能力，成为国内领先的工业智能化产品和服务提供商；中期目标聚焦工业领域，打造具有国际水平的AI产品，成为行业核心的智能化生态构建者。 之后，就投资者相关问题进行了如下交流： 1、请介绍一下AI业务产品结构和形态 回复：公司依托在重工装备、汽车、高科技电子及通用机械领域二十年的场景和技术积累，利用AI技术为上述行业客户提供如下AI产品和服务： 一是AI+具身产品智能化，主要赋能于具身智能和无人装备等产品的智能化。主要产品为基于具身产品智能化的垂域模型（具身大模型和决策大模型）及基于垂域模型的泛场景应用Agent。 二是AI+工业研制智能化，主要赋能于产品研发与制造各

	环节的智能化。主要产品为基于专属领域和专项功能的垂域模型及基于垂域模型的泛行业应用Agent。 三是工业软件+AI智能助手，主要赋能工业软件产品的智能化。主要产品为各类用于提高工业软件使用效率、便捷性与精准度的各类AI智能助手。 2、请介绍一下AI业务市场进展与规划 回复：在AI+具身产品智能化方面，公司已完成两款垂域模型和若干场景应用Agent的开发，并在若干项目上实现应用。公司在持续深耕原有行业的基础上，将向民用工业领域延伸和拓展。 在AI+工业研制智能化方面，公司已完成五款垂域模型和十余款场景应用Agent的开发，并在多个项目上实现应用。公司将继续加大专属领域和专项功能垂域模型的开发，并加速推进泛行业同类场景的应用。 在工业软件+AI助手方面，公司已有近十款AI智能助手实现成熟应用。后续将依托公司现有的丰富的工业软件产品线，在更多客户中推广部署AI智能助手。 3、请问公司开展AI业务的优势是什么？ 回复：公司核心优势主要但不限于以下三个方面： 第一，深厚的行业理解与客户基础：公司深耕制造业二十年，深刻理解业务场景与客户需求，拥有丰富的行业know how。 第二，类别丰富的研发、制造类工业软件和工业数据产品，有着开展AI业务非常好的技术基础。 第三，良好的生态合作基础，公司与国内领先算力、模型厂商有着长期的合作，在产品和市场上有深度融合。 4、请介绍一下AI业务在民用工业领域的拓展情况？
--	---

	回复：当前看民用工业领域市场需求旺盛，项目效果显著，客户降本增效提质诉求迫切，成功案例有望快速复制，市场空间广阔。同时各地也在陆续出台一系列支持制造业智能化升级的政策，有利于民用领域AI应用的快速推广。 5、请介绍一下公司AI技术团队的情况？ 回复：公司非常重视AI技术团队的建设和投入，目前拥有模型开发团队、Agent开发团队、数据工程团队和AI场景应用团队四大AI核心团队。 6、请问公司员工持股激励的考核标准是如何考量的？ 回复：回复：公司本期员工持股计划的考核标准纳入了AI业务收入增长目标，以 2024 年度 AI 产品与服务收入为基数，2025年度AI收入增长率不低于30%；2026年度AI收入增长率不低于70%；2027年度AI收入增长率不低于120%。公司将AI收入和增速目标纳入持股计划考核标准，符合公司业务近期发展规划。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 7 月 22 日