

证券代码: 688283

证券简称: 坤恒顺维

成都坤恒顺维科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关	 □媒体采访	□业绩说明会
系活动类	 □新闻发布会	□路演活动
别	 ☑现场参观	☑线上会议
	 □策略会	□其他(请文字说明其他活动内容)
参与单位 名称	东北证券、工银瑞信基金、长盛基金、华福证券、国投证券、招商	
	基金、信达证券、华泰证券、广发证券、景顺长城基金、申万宏源	
	证券、平安养老、招银理财	
时间	2025年7月16日-2025年7月30日	
地点	公司会议室、线上会议	
上市公司		
接待人员	 董事会秘书赵燕	
姓名	至4.2亿亿亿	
	交流问答环节的主要问题	
	文机内合外 1 的工安内和	些 :
		型: 在产品层面将会做哪些具体的布局?
		_
机次型头	问题 1. 2025 年公司 回答:	_
投资者关	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针	在产品层面将会做哪些具体的布局?
系活动主	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真
系活动主 要内容介	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱。 型号的研发。2025 年 1	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真分析仪等产品做持续的产品迭代升级及更多
系活动主	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱。 型号的研发。2025 年 1 一步丰富了公司射频微流	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真 分析仪等产品做持续的产品迭代升级及更多 目公司发布了 KSW-SGM01 模拟信号源,进
系活动主 要内容介	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱/型号的研发。2025 年 1 一步丰富了公司射频微/景;另一方面,公司将领	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真分析仪等产品做持续的产品迭代升级及更多用公司发布了 KSW-SGM01 模拟信号源,进坡信号发生器的产品型号,拓宽下游应用场
系活动主 要内容介	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱。型号的研发。2025 年 1。 一步丰富了公司射频微》 景;另一方面,公司将领 发和迭代新的测试仿真何	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真分析仪等产品做持续的产品迭代升级及更多目公司发布了 KSW-SGM01 模拟信号源,进坡信号发生器的产品型号,拓宽下游应用场针对一些新兴的重点下游的前沿需求持续开
系活动主 要内容介	问题 1. 2025 年公司 回答: 一方面,公司将针 仪、信号发生器、频谱。 型号的研发。2025 年 1 一步丰富了公司射频微》 景;另一方面,公司将针 发和迭代新的测试仿真作 及解决方案。随着研发打	在产品层面将会做哪些具体的布局? 对现有的一些核心仪器,如无线信道仿真分析仪等产品做持续的产品迭代升级及更多用公司发布了 KSW-SGM01 模拟信号源,进坡信号发生器的产品型号,拓宽下游应用场针对一些新兴的重点下游的前沿需求持续开义器,例如终端综合测试仪、接收机等产品



问题 2. 今年卫星领域相关用户测试仿真仪器需求如何展望? 回答:

目前而言,卫星行业还处于快速投入期,对相关测试仿真设备的需求正处于逐步释放阶段,预期将会带来持续的增量需求。今年公司也将继续紧跟行业的投资需求,推进产品研发以及市场拓展工作。

问题 3. 今年公司人员规划如何?

回答:

目前公司各个业务板块的业务都在稳步推进中,研发方面各个产品线在持续迭代性能及丰富产品型号,同时也在积极布局各类通用类和行业专用类仪器的开发;市场方面随着公司产品线的扩展,下游应用领域和应用场景不断丰富,覆盖的客户群体也在稳定增长;同时公司各方面经营管理需求发展都需要持续引进优秀人才进行支撑,因此预计 2025 年公司将继续引进各个业务条线的优秀人才,保持人员的持续增长。

问题 4. 公司 2024 年毛利率同比下降的主要原因?

回答:

2024年公司部分系统级解决方案订单因外购件成本较高,导致综合毛利率有所下降。

问题 5. 公司 2025 年一季度亏损的主要原因?

回答:

2025年一季度公司营业收入同比增长23.09%,但由于公司收入存在季节性,一季度收入在全年占比较低,而人工成本、费用等支出全年相对均衡发生,随着公司快速发展,各项期间费用持续增长,从而对一季度的净利润及扣除非经常性损益的净利润产生影响。一季度公司研发费用同比增长 10.56%,销售费用同比增长



23.26%,信用减值损失同比增长以及利率下行导致现金管理收益同比下降等因素综合导致一季度净利润为负。

问题 6.2025年的全年展望如何?

回答:

从市场需求看,目前国内诸多新兴产业、新兴技术、新兴应用场景的发展对高端测试仿真仪器的需求呈现出稳中向上的趋势。公司也在积极跟踪下游行业的发展趋势,不断优化产品性能、丰富产品矩阵,随着公司产品性能和解决方案能力提升、市场渠道拓展以及运营管理能力的持续优化,公司将紧抓行业机遇,实现公司业务的持续发展。

附件清单

(如有)

无