证券代码：688710 证券简称：益诺思

**上海益诺思生物技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2025-002**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  √现场参观  √其他（电话交流会） |
| 参与单位名称 | 平安证券、信达证券、中信证券、东北证券、国泰海通证券、招商证券、易方达基金、申万证券、华林证券、华泰证券、浙商证券、长江证券、交银国际、中欧基金、兴业基金、平安资管、中金基金、银河基金、Lakebleu Capital、Cephei Capital、TruMed Investment、Sequoia Capital、AIHC Capital、Open door、泰康资产、人保资产、凯辉赛诺菲基金、中信自营、明汯投资、中信兴业等。 |
| 时间 | 2025年7月 |
| 地点 | 益诺思 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书：李 燕  董事会办公室：白 雪、王敏斐 |
| 交流内容及具体问答记录 | **一、公司背景介绍**  益诺思是一家专业提供生物医药非临床研究服务为主的综合研发服务（CRO）企业，作为国内最早同时具备NMPA的GLP认证、OECD的GLP认证、通过美国FDA的GLP检查的企业之一，与国际标准接轨，具备了行业内具有竞争力的国际化服务能力，为全球的医药企业和科研机构提供全方位的符合国内及国际申报标准的新药研究服务。  公司服务主要涵盖生物医药早期成药性评价、非临床研究以及临床检测及转化研究三大板块，其中非临床研究板块具体包括非临床安全性评价、非临床药代动力学研究、非临床药效学研究。  **二、投资者互动环节**  **1.公司客户类型大致是什么样？**  答：公司与全球900多家制药公司、新药研发机构和科研院所建立了合作关系，构建了覆盖全球的大型传统药企（Pharma）、创新生物制药（Biopharma）及高速增长型创新药研发生物技术公司（Biotech）的全维度客户网络，形成“以科学为引领、以客户为中心”的可持续营销生态。公司在创新药物研发领域，持续布局小核酸、多肽、双/多特异性抗体、放射性药物等新兴领域，彰显公司在创新疗法赛道的战略卡位能力。  **2. 公司南通二期产能进展情况如何？**  益诺思全资子公司益诺思生物技术南通有限公司（以下简称“南通益诺思”）所实施的募投项目“高品质非临床创新药物综合评价平台扩建项目”已于今年逐步投入使用，该项目扩建设施约2.4万平米。该设施的设计规划充分结合了公司未来发展需求变化，布局更加合理，设施工艺功能设计在补齐当前短板的基础下，兼顾市场需求的前瞻性，投产后将进一步提升益诺思在创新分子、先进疗法以及复杂制剂方面的能力，巩固公司在国内非临床研究领域的领先地位，提升公司整体服务规模和水平，满足客户需求的多样性、全面性。  **3.公司在赋能创新药物研发方面的主要情况？**  答：作为高新技术企业，公司长期致力于创新技术和方法的探索和开发，不断提高创新药物的评价研究能力，赋能客户。经过多年的技术创新积累，不断完善眼科药物、吸入药物、放射性药物、双/多特异抗体、双分子ADC、纳米双抗ADC、基因和细胞治疗产品等新品类、新靶点和新技术药物的评价方法和技术，同时新建了多个非肿瘤药效模型。公司积极布局科技创新，进一步完善以市场化需求为导向、前瞻性研发为动力的双轮技术创新机制，深度契合国内外药物研发领域需求，在持续优化原有核心技术的同时，前瞻性布局药物评价新技术和新方法的开发，不断提升公司在新药评价研究领域的核心竞争力。  截至2024年末，公司已评价偶联药物（XDC）160余项、双抗/多抗100余项、基因治疗项目100余项、小核酸类药物80余项、免疫细胞类项目80余项、多肽类项目50余项、放射性药物50余项、干细胞类药物50余项、mRNA类药物20余项。除了药物品类全面，经验丰富外，公司还积累了丰富的给药技术。除了常规口服、皮下、静脉等给药途径外，公司还建立了嗅区恒流滴注技术、经皮微针给药技术、24小时持续静脉滴注给药技术、椎间盘给药技术、椎管内给药技术、幼年非人灵长类动物侧脑室注射技术等。  **4. 公司今年的订单情况如何？**  答：近两年CRO行业受宏观环境变化等多方因素影响，同时叠加行业竞争加剧等因素，销售订单利润空间被压缩。面对阶段性困难，公司持续深化“以客户为中心”的服务理念，深入洞察客户需求，以组织变革为契机，加大力度开拓国内国际市场，在核心业务领域精耕细作，截至25年6月末公司在手订单金额相较于上年度末稳中有升。上半年整体的经营情况详细信息请关注公司后续披露的2025年半年度定期报告。  **5.目前****实验猴价格情况怎样？**  答：整体上从近期市场趋势情况来看，供需处于平衡但相对偏紧状态。公司建立了多层次的实验用猴保障体系，以保证实验用猴的稳定供应；此外，公司子公司黄山益诺思，主要承担实验猴的繁育和饲养业务，以进一步加强猴资源战略储备，有效保障开展业务所需的实验用猴供应。  **6.公司海外市场拓展情况如何？**  答：国际化拓展是公司重点发展战略，通过专设海外销售部，同时充分联合产业链上下游、产业资本合作伙伴等搭建多元化营销渠道，重点拓展国际市场，公司已实现2025年一季度海外市场新签订单金额同比大幅增长，公司在国际市场上的认可度和影响力逐步提升。  7**、公司关于类器官和器官芯片的布局情况？**  答：类器官和器官芯片作为生物医学领域的新兴技术，近年来发展迅速，其应用场景持续扩展，为药物研发的重要工具之一。公司重视产业链协同，从2022年开始布局类器官平台的建设，不仅建立了肿瘤类器官，应用于体外药物筛选以及药效研究，还积极探索类器官在非临床安全性评价领域的应用，包括探索心脏类器官、肠道类器官、睾丸类器官、致畸模型在药物诱导心脏毒性、肠道毒性和生殖毒性中的应用，类器官平台的建设和应用有望为非临床评价动物替代提供支持。  我们将根据业务规划及研发动态的变化，密切关注并积极探索与公司主营业务相关前沿技术的结合与应用。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2025年7月 |