证券代码：603215 证券简称：比依股份

**浙江比依电器股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □现场参观调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ☑线上会议 |
| 参与单位 | 公开电话会 |
| 时间 | 2025年8月26日 |
| 地点 | 公司 |
| 接待人员 | 财务总监：金小红 |
| 投资者关系活动主要内容 | 1. **半年度整体情况如何？**   2025年上半年，公司实现营业收入11.57亿元，同比增长34.53%；归属于上市公司股东的净利润5,371.22万元，同比下降21.04%。  受到地缘政治、全球经济形势及国补政策等众多因素的影响，小家电赛道竞争日渐激烈。作为立足于高品质小家电的上市公司，比依股份一直积极布局，内外兼修，为企业的长久稳定发展奠定了坚实基础。产能上国外泰国厂区自4月初以来已顺利承接部分订单，完成有效交付；国内中意厂区一期工程已进入项目验收阶段，并已同步推进二期项目。研发上自研的蒸烤炸一体机，已初步尝试品牌直销；新秀产品扫地机正加快推进各代机型的研发进度，目前一代产品已实现交付。销售上公司大力拓展新客户，已斩获SharkNinja意向订单，预计将于国内国外厂区同步生产。同时，公司在快速反应和订单交付、自动化及规模化生产、质量体系管理等方面优势明显。  2025年上半年对比依来说是相对辛苦的时期，也是收获颇丰的时间，希望随着产能布局、产品研发及市场拓展的不断推进，比依股份能不断提升自身硬实力，向市场交出一份满意的答卷。   1. **各区域市场占比情况如何？**   欧洲大约为59%，亚洲20%左右，北美大约占比11%，其余地区相对比较分散。   1. **咖啡机拓展情况如何？**   咖啡机目前是小米胶囊咖啡机和意式半自动咖啡机，以及自有品牌露茉的咖啡机，同时目前已经全新接入sharkninja订单，可以期待明年的表现。   1. **是否有其他产业的收并购计划？**   收并购方面需要一定的契机，公司目前还是专注于主营产品空炸、咖啡机及环电产品的深耕，再以AI扫地机器人和AR眼镜作为支线产品寻找发力点。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 备注 | 接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照相关法律法规、公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。 |