

证券代码：688690

证券简称：纳微科技

苏州纳微科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-012

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）：
参与单位及人员	参加 2025 年半年度科创板生物制品及 CXO 行业集体业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 9 月 15 日 15:00-17:00
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长 江必旺博士 独立董事 吴安平教授 董事会秘书、财务总监 赵顺先生 证券事务代表 马佳荟女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>通过在上海证券交易所上证路演中心采用网络文字互动的方式与投资者进行互动交流，交流纪要如下：</p> <p>1、海外市场拓展的具体策略和重点区域是什么？目前的高增长主要是由哪些海外市场和产品应用驱动的？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司在海外药企实现抗体、血液制品、胰岛素、抗生素等应用方向不同阶段的项目导入。公司在印度取得了生产型的变更项目，在俄罗斯导入中试阶段的项目，在欧洲取得生产型项目。其中，多肽、胰岛素等小分子项目占海外业务的 40%左右，小核酸和血液制品项目各占海外业务的 25%左右，抗体项目占海外业务的 10%左右。</p> <p>公司通过完善海外营销体系，加强海外销售力量，提升海外销售团队的直销能力，增加与战略合作伙伴的合作等措施，针对公司产品在海外不同地区的优势，制定差异化市场营销策略，国际业务实现明显增长，上半年国际业务收入 4,402 万元，同比增长 136%，已实现年初设定的营业目标。2025 年，公司计划进一步增加北美和印度应用技术中心的建设，有力支撑填料产品导入海外客户应用。谢谢！</p> <p>2、公司如何看待下半年的市场需求和趋势？公司有哪些新的研发洞察和方向？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司所聚焦的生物制药和分析检测两大业务板块，预计下半年延续整体温和复苏的趋势，其中 GLP-1 类多肽药物、抗体偶联药物、色谱分析柱耗材等细分方向有望实现高速增长。</p> <p>公司继续坚持年初既定战略，在色谱填料核心业务实施“3+2”（聚焦多肽、双抗/ADC、血制品等三个热点行业，拉动业绩增长；关注疫苗、小核酸等细分增长领域，捕捉新机会）市场发展策略，通过重磅产品的技术创新、重点产品的质量提升来巩固竞争优势，布局应用于溶剂回收以及药物浓缩等方面的耐有机溶剂膜处理系统，解决医药客户大规模生产中存在的痛点问题，持续扩大存量市场份额，抓住增量市场机会。公司实施战</p>

略客户营销策略，助力药企实现“纯化工艺升级”和“供应链安全”的双重目标，支撑生物药纯化环节的降本增效需求。谢谢！

3、公司采取了哪些具体的“提质增效”措施来实现如此显著的费用管控效果？

答：尊敬的投资者，您好！公司积极应对经营环境变化，落实提质增效各项措施，健全绩效考核体系，费用增长得到严格管控。

公司从 2023 年初开始实施战略客户营销策略，持续优化营销组织体系和提升业务协同能力，在产品研发、应用技术支持、安全库存等方面集中资源，优先响应，有效控制了公司销售费用的增长。

在公司内部治理方面，持续提升企业的数字化运营能力，紧密围绕“降本、增效、控风险”三条主线，通过使用契约锁电子签章平台、银企直联以及梳理产品线并制定科学合理的计划等方式，聚焦合同签署、生产计划、子公司业务高效协同、财务结算四个业务链，全力推动重点项目落地，助力集团业务高质量发展。

在研发端，面向关键重大需求布局产品研发规划，保持较高的研发投入强度，重视跨部门技术交流提升研发效率。谢谢！

4、未来公司将如何进一步抓住 GLP-1 等热门药物领域带来的机遇？

答：尊敬的投资者，您好！近两年 GLP-1 行业需求旺盛，公司加大相关填料产品研发投入，优化生产工艺，提高相关产品产能，提升产品竞争力，构建从多肽合成、分离纯化、分析检测以及药物浓缩、溶剂回用等更完整的解决方案。同时，持续加大应用技术支持及市场营销推广力度，抓住了行业快速发展的机会，实现了上百家客户 GLP-1 项目的导入，在 GLP-1 类药物方向收入增长明显。2025 年上半年，公司在包括 GLP-1 在内的多肽类药物实现色谱填料销售收入约 0.75 亿元，较上年同期增长约 108%。未来，随着注射药物剂型普及到口服药物的量产，单靶点药物到双靶点、多靶点的拓展，药物功能的不断丰富，GLP-1 等多肽类药物市场规模和产品需求将进一步扩大。谢谢！

5、近期与外部监管部门是否进行汇报和沟通，情况怎样？

答：尊敬的投资者，您好！公司全力配合监管指导，认真填写交易所的调研内容，积极配合交易所《提质增效重回报》报告制定的号召，主动参与交易所“科创 3 分钟”2024 年年报短视频的拍摄宣传，在重大事项发布之前，主动与监管部门汇报沟通，公司连续两年在交易所信息披露评价中取得 A 级。谢谢！

6、贵司现在国内的市场份额较上市前有多大的提升？趋势是怎样的？

答：尊敬的投资者，您好！高性能微球材料是许多产业不可或缺的核心基础材料，门槛与技术壁垒极高。公司上市后，先后收购两家仪器公司，在核心技术、客户和渠道资源方面发挥协同作用，提升了公司在生物医药与分析检测领域的竞争能力，增强公司全产业链覆盖和服务能力，构建色谱技术平台，拉动业绩的增长。

公司突破并掌握了微球精准制备底层技术，拥有齐全的产品阵列、规模化生产和专业的技术服务能力、丰富的应用案例和客户积累等先发优势，产品技术门槛高，客户黏性强。公司抓住了中国生物医药产业快速发展的时期，切入了丰富的研发和生产项目，国产色谱填料和层析介质龙头地位会得到不断巩固。谢谢！

7、贵司是否开发微球新的用途？

答：尊敬的投资者，您好！公司当前阶段的战略重心仍是进一步聚焦分离纯化和分析检测主业，打造色谱技术平台，以客户为中心，加强营销、应用技术开发和产品迭代创新，不断提高市场占有率。公司在高性能微球材料的横向拓展方面持续投入，药物合成载体微球新产品已上市销售，争取在更多微球应用领域实现创新突破和国产替代，培养新的业务增长点。谢谢！

8、贵司南通项目的进展？资金安排是否就绪？

答：尊敬的投资者，您好！公司在南通如东洋口港经济开发区设立全资子公司南通纳微新材料有限公司，购买土地使用权和进行产能建设项目。今年上半年已完成土地招拍挂和工艺流程设计、设备布置图等前期工作，目前环评、安评报告的编制及审批等手续正在执行中，预计今年下半年完成施工图设计，土建施工招标等工作。谢谢！