证券代码： 600909 证券简称：华安证券

**华安证券股份有限公司投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □ 分析师会议□ 媒体采访 √ 业绩说明会□ 新闻发布会 □ 路演活动□ 现场参观 □ 其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 投资者网上提问 |
| 时间 | 2025年9月15日 (周一) 下午 14:00~17:00 |
| 地点 | 公司通过全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）采用网络远程的方式召开业绩说明会 |
| 上市公司接待人员姓名 | 1、董事会秘书兼办公室（党办、董办、总办）主任储军2、计划财务部总经理陈宏3、证券事务代表于琪 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **投资者提出的问题及公司回复情况** 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：**1、公司当前资本充足率、净资本与风险资本准备的比例是多少？是否符合监管要求？**投资者您好，截至 2025 年6月末，公司净资本为184.69亿元，流动性覆盖率 366.75 %，净稳定资金率 160.06%，公司净资本与各项风险准备之和比例为224.26%，符合相关监管要求。**2、公司是否有稳定的分红政策？2025年分红比例是否会提升？**投资者您好，公司按照相关法律法规及公司章程相关规定，在兼顾对投资者的合理投资回报以及公司的可持续发展前提下，实施连续、稳定、积极的利润分配政策；2025年，公司完成2024年度利润分配4.68亿元，并积极推进实施中期分红，拟每10股派发现金红利0.4元，共计派发1.87亿元，占2025年半年度合并口径归属于母公司股东净利润的18 %，进一步提升公司投资价值和投资者回报。**3、2025年投行业务（IPO、债券承销）的市场份额及排名如何？**投资者您好，根据中国证券业协会统计数据，2025年1-6月，公司“投行业务净收入”指标市场份额0.66%，行业排名34位；“股票发行主承销家数”指标市场份额0.54%，排名行业30位；“债券发行主承销家数”指标市场份额0.23%，行业排名第49位。**4、作为第六家与中证中小投资者服务中心建立战略合作的券商，合作项目（如持股行权、纠纷调解）目前落地情况如何？**投资者您好，华安证券自2021年与中证中小投资者服务中心签订战略合作协议以来，双方在知识普及、投资者联络、持股行权、诉讼与支持诉讼、纠纷调解等全方位深入合作，建设覆盖全国的3个“投资者之家”和60个“投资者联络站”，连续三年获“年度优秀投资者联络点”称号。公司建立了一套相对完善的投诉处理与纠纷解决机制，设立客服部为专门投诉部门，接收投资者的书面、电话、邮件投诉并进行调查处理，保障投资者合法权益；同时在公司国家级投教基地设置中证安徽调解工作站，构建调解工作多方协调联动格局，深化安徽区域证券期货纠纷多元化解机制，优化调解服务。2024年，配合投服中心对“永悦科技""ST红相”支持诉讼室案件选取适格投资者，联系ST宏图、合众思壮、恒宝股份等投资者维权，进一步强化投资者服务，夯实投保基础，提升投保质效，推动资本市场稳定健康发展。**5、公司在金融科技（如智能投顾、大数据风控）方面的投入比例是多少？**投资者您好，公司高度重视对金融科技的战略性投入，持续推进科技创新，金融科技应用成效明显，2024年公司在信息技术方面投入23,998.52万元，占公司上一年度营业收入的比重为5.28%。**6、最近监管政策（如新“国九条”、行业合规要求）对公司业务有何影响？**投资者您好，当前监管层对资本市场的重视前所未有，党的二十届三中全会对资本市场改革作出一系列部署，第三个“国九条”描绘资本市场高质量发展路线图，一系列有关资本市场稳定发展的措施渐次落地。在当前经济环境下，资本市场的预期改善有望带动实体经济预期改善，形成向上螺旋，提振居民消费潜力和企业投资意愿；资本市场具有风险共担、利益共享、定价市场化等特征，在支持科技企业、增强核心科技能力等方面具有独特优势，是培育新质生产力的重要支撑。推动科技创新和产业创新融合发展、以科技创新引领新质生产力发展的相关部署，将为资本市场带来新的逻辑变革与更多的投资机遇。**7、公司如何应对证券行业低佣金率、交易量波动对经纪业务的影响？未来是否有进一步优化成本的措施？**投资者您好，面对低佣金与交易量波动，公司正在升级迭代公司经纪业务的商业模式：一是加快财富管理转型，推进产品与资产供应体系、投顾服务体系建设，发力基金投顾、产品销售等高附加值业务，实现业务创收和客户体验并重；二是提升数智化经营能力，不断拓展新的应用场景，提高运营质量和效率；三是树立买方思维，推动客群标准化服务体系建设，丰富服务内容，改善客户体验，优化客群结构。**8、请问你们什么时候和国元证券合并，不说冲击头部券商，起码在中部和长三角地区更有竞争力，合并后先在省内进行营业部整合再打出去，国元投行比华安强，华安资管比国元强，有些地方是能形成11＞2的合力的**投资者您好，公司将围绕既定战略目标，继续专注于内涵式发展、提升核心竞争力，同时把握政策机遇、积极寻求外延式扩张的机会。重大事项公司将按规定进行公告。**9、请问： 有关2025年证券公司合并，重组的事宜， 华安有最新的计划和更新与股民分享吗？**投资者您好，公司将围绕既定战略目标，继续专注于内涵式发展、提升核心竞争力，同时把握政策机遇、积极寻求外延式扩张的机会。重大事项公司将按规定进行公告。**10、投行业务、资管业务、经纪业务的收入占比及同比变化如何？**投资者您好，2025年半年度公司投行业务收入1.11亿元，同比增长214.50%，营收占比3.96%；资管业务收入3.10亿元，同比增长9.21%，营收占比11.05%；证券经纪业务的收入7.65亿元，同比增长62.63%，营收占比27.23%。**11、在安徽省内及全国券商中，华安证券的核心竞争优势是什么？如何应对头部券商的竞争？**投资者您好，华安证券作为安徽省属上市券商，具备国有企业的治理优势、省属企业的区位优势和综合型券商的功能优势。公司实际控制人为安徽省国有资产监督管理委员会，主要股东均为国有企业，对公司资本 运作、公司治理和经营发展给予了有力支持；公司形成了集团化、国际化的发展架构，形成了“扎根安徽、深耕长三角、面向全国、对接亚太”的区域布局，在融入安徽打造“三地一区”和长三角一体化高质量发展中实现自身高质量发展；公司坚持“资本市场中介”的功能定位，坚持“综合化经营，差异化突破”的发展策略，坚持“稳健偏进取”的风格定位，保持了连续争先进位的良好发展势头，较好地统筹了发展与安全。面对新的行业竞争格局，公司将坚持功能型、集约型、专业化、特色化发展方向，围绕打造“一流投资银行”长期目标持续创新创业，推动主营业务调结构、补短板、促转型、强基础，提升集团化、数智化、专业化、规范化运营管理能力，提升零售、产业、机构三大业务集群作战能力，提升价值创造能力和市值管理能力，打造差异化、特色化竞争优势。**12、如何通过数字化手段提升客户粘性（如线上开户、交易体验优化）并降低运营成本？**投资者您好，华安证券坚持“以客户为中心，与客户共成长”的经营理念，持续推动金融科技赋能，不断完善研发体系和安全体系，通过大数据、人工智能等技术优化业务流程，提升运营效率，通过APP智能化，优化用户使用体验，提升用户粘性和满意度。2024年度，公司客户满意度达97.5%。华安证券APP鸿蒙客户端测试正式通过，成为安徽省内首批鸿蒙上架单位及国内金融行业首批实现全面适配券商之一。**13、是否存在对单一业务（如投行承销）的依赖？未来是否有计划拓展新兴业务（如衍生品、跨境金融）以分散风险？**投资者您好，2025年半年度公司证券经纪业务收入7.65亿元、收入占比27.23%，自营业务收入7.65亿元、收入占比27.25%，证券金融业务收入3.13亿元、收入占比11.14%，资管业务收入3.10亿元、收入占比11.05%，整体收入结构较为均衡。公司不断加强创新业务和业务创新研究，加强金融科技运用，完善国际业务布局，努力打造“第二增长曲线”。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2025-09-15 18:08:01 |