|  |  |
| --- | --- |
| 证券代码：601607 | 证券简称：上海医药 |

**上海医药集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2025-005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 ☑路演活动□现场参观 □其他  |
| 参与单位名称 | 参与机构、人数：兴业证券、天风证券、西部证券、华创证券、国投证券、中金公司、甬兴证券、农银汇理、华夏基金、诺安基金、国君资管等43人次。 |
| 时间 | 2025年9月1日—2025年9月29日 |
| 地点 | 上海医药大厦会议室、策略会 |
| 上市公司接待人员姓名 | 证券事务代表 孙诗旖IR 王梓安 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **Q：公司的现金流情况如何？**A：公司整体财务状况保持健康状态，2025年上半年的经营性现金流为9.89亿元，同比增长91.98%。**Q：公司商业板块的发展？**A：得益于公司早年进行的多元化业务布局，公司商业板块业绩持续向好。2025年上半年，公司商业板块创新业务如进口总代、创新药服务、CSO服务、医美业务等均呈现良好增长态势。未来，公司将继续提升价值创造能力，保持业绩持续稳健向好。**Q：商业板块CSO业务今年是否有新合作？**A：2025年上半年，公司积极拓展CSO业务边界，与欧加隆、益普生、博安生物等多家公司签订合作。未来，公司将重点发展CSO团队已具备专业能力的治疗领域，积极引进具有协同效应的产品，并密切关注国内创新企业在产品商业化方面的需求。**Q：公司收购上海和黄药业后的规划？**A：今年，上海医药完成了上海和黄药业的收购交割工作，此次交易为上海医药引入了麝香保心丸、胆宁片等市场表现较好的重磅品种，丰富了公司中药板块的品类资源。此外，和黄药业的营销体系具备强大的终端覆盖能力，这将为公司心血管类产品提供广阔的协同发展空间。未来，双方将依托彼此在产业链和渠道网络等方面的资源优势，整合大品种开发、循证医学研究等核心资源，在确保上海和黄药业现有业务稳定增长的基础上，进一步强化公司在中药领域的核心竞争力。**Q：公司的研发体系建设情况？**A：公司积极提升研发效率，对在研管线进行审慎评估及梳理，以进一步聚焦优势研发项目，目前公司44项创新药研发管线正有序推进。此外，公司依托上海前沿打造开源创新生态，积极发挥“链主”作用，集合“产学研医资”等资源，推进创新成果转化和产业化。未来，公司将围绕上海医药的优势治疗领域继续深化管线，实现创新驱动发展的目标。**Q：公司对于研发费用的规划？**A：2025年上半年公司研发投入11.48亿元，占医药工业销售收入的9.44%，其中研发费用9.59亿元。未来，公司将继续紧密围绕公司重点治疗领域，丰富管线布局，持续夯实研发根基，构建创新生态。**Q：已申报并获得受理的创新药I001目前进展？**A：公司自研的新一代口服非肽类小分子肾素抑制剂I001项目关于高血压适应症的NDA上市申请已获得受理。截至6月30日，已根据CDE要求完成注册检验与注册核查。未来有望为广大的轻、中度高血压患者提供更丰富的治疗手段。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 注意事项 | 公司严格遵守信披规则进行投资者交流，如涉及公司未来计划、发展战略等前瞻性描述，不构成公司对投资者的实质性承诺。 |