证券代码：688655 证券简称：迅捷兴

**深圳市迅捷兴科技股份有限公司**

**2025年9月18日-9月26日投资者关系活动记录表**  编号：202511

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ☑现场参观 □其他 |
| **参与单位名称** | 平安证券；中信证券；光大证券；华安证券；东北证券；信达证券；申万宏源证券；长江证券；太和致远私募基金；奇盛基金；前海百创资本；吉石资本；疆亘资本；必达控股集团；交银施罗德基金；申万菱信基金；春晖私募；广州泽恩投资；前海岳瀚资产；二进制资产管理；中邮证券等 |
| **时 间** | 2025年9月18日; 2025年9月26日 |
| **地 点** | 深圳迅捷兴、珠海迅捷兴 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长兼总经理马卓、董事会秘书吴玉梅 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 主要内容整理如下：  **1、公司目前产能是怎样的？**  答：公司目前有三个生产基地，其中深圳基地定位于快件样板，是一家小而美的量身定制样板厂；赣州信丰基地有两个工厂，信丰一厂则定位于高多层、HDI的高端PCB，信丰二厂则定位于智能化的批量工厂，2023年10月释放了60万㎡/年大批量产能，信丰产能已跨过产能磨合期；珠海基地致力于打造互联网+智慧型项目，2025年上半年珠海一期智慧型样板厂投产，释放了72万㎡/年样板产能，大大提升了公司样板能力。  **2、怎么看公司未来成长空间？**  答：公司目前拥有深圳、信丰、珠海三个制造基地，其中截至目前，有四个工厂产能已全部释放，公司已具备规模化发展基础。我们管理层对公司未来成长空间充满信心，伴随着产能逐步爬升，公司也将迎来业绩好转拐点。敬请投资者长期关注迅捷兴发展。  **3、怎么看未来毛利率情况？**  答：近年来，伴随着新增产能建设和新释放产能磨合期，公司产能仍未充分利用使得单位固定成本较高：主要是公司自2021年底开始筹建信丰智能化工厂，于2023年底实现投产，释放了60万㎡年产能；并于2022年开始筹建珠海智慧样板厂，于今年上半年实现投产，释放了72万㎡年产能。  未来伴随着产能稳步爬升，公司规模效应将快速显现，叠加降本增效工作持续推进，公司毛利率未来将回归至合理水平。  **4、公司业绩增长点体现在哪些方面？**  答：公司业绩增长点主要来源于两个方面：一是信丰产能爬升带来的边际改善；二是珠海一期智慧样板厂投产，目前正处于产能磨合阶段，伴随着未来网上商城订单导入，以及工程自动化智能合拼助力智慧样板厂样板批量化生产实现，公司未来业绩将实现爆发式增长。感谢您的关注！  **5、请问珠海基地战略定位以及战略意义？**  答：尊敬的投资者您好！公司珠海基地将打造互联网+智慧型项目，分二期建设。其中一期智慧型样板厂定位于标准化样板，年产能72万㎡，产品以2-8层为主，兼具样板和批量特色，开创了合拼样板批量化生产模式，该工厂已于2025年上半年投产，目前正处于产能磨合期。珠海二期拟筹划HDI、软硬结合板项目，具体以未来规划为准。  **6、珠海智慧样板厂特点**  答：公司一期智慧型样板厂已于今年上半年完成投产，该项目有以下几个看点值得关注：  1、PCB网上商城即将上线，改变传统销售模式实现PCB线上下单。  2、工程自动化实现智能合拼；  3、标准化产品，专注于快速交付2至8层的快件样板生产；工厂具有智慧化、数字化、自动化特点，开创了样板批量化生产的新模式，兼具样板和批量板的生产特性，实现了样板合拼订单批量化生产。  **7、公司网上商城什么时候可以上线？**  答：公司网上商城可实现PCB线上下单，实现“即时报价、线上下单、自动审单、进度追踪”闭环，将可极大提高样板服务质量，同时还将为公司拓展客户群体，提供订单支持。  目前珠海智慧样板厂已投产，伴随着智慧样板厂逐步跨过早期产能磨合阶段，公司将尽快推动网上商城上线，敬请各位投资者期待。  **8、公司产能能力如何？是否具有高阶HDI能力？**  答：公司以高多层为主，基本覆盖了 HDI 板、高频板、高速板、厚铜板、挠性板、刚挠结合板等多种特殊工艺和特殊基材产品。公司具备1-3阶HDI产品批量能力，五六阶HDI已具备样品能力。另外，公司已在积极开发应用于高速通信领域和智能硬件方面的任意阶HDI板、800G光模块等产品。  为了提高高多层、HDI产品占比，公司信丰一厂将以高端多层板、HDI产品为主，且已具备相关产品工艺能力，我们将继续加快高端PCB批量订单导入，持续优化公司产品结构，提高产品附加值，改善盈利能力。  **9、未来公司将如何填满目前释放的产能以实现业绩增长？**  答：首先，深圳和珠海基地智慧样板厂定位于样板小批量，主要面向于全球电子终端制造商、创客、初创型企业等需求，客户众多且较为繁杂，为此除了公司累积的丰富客户资源外，为了获取更多长尾订单市场，公司将重塑营销模式，推出网上商城，以拓宽获客渠道。  另一方面，公司信丰基地整体定位于批量，其中信丰一厂定位于高多层、HDI产品，致力于承接更多服务器光模块、智能硬件、汽车电子、通信类等高端PCB产品；信丰二厂则定位于大批量，将服务汽车电子、通信类、智能安防类等领域客户及外销客户主要大批量订单需求，以增强与客户之前粘性。 |
| **附件清单（如有）** |  |