

证券代码：688369

证券简称：致远互联

北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	国金证券、开源证券、育泉资产、格林基金、中略投资、银杏资本、兴合基金、长城基金、大家资产、Polunin Capital、华创证券、财通证券、景顺长城、中银资管、国君资管、平安基金
时间	2025年09月01日-2025年09月30日
地点	公司办公楼M座、线上电话会、业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 徐石 财务负责人 孟长安 独立董事 徐景峰 董事会秘书 段芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍环节：</p> <p>公司坚持以“产品到平台及生态模式”的战略，按照“一体化、智能化、信创化”的策略，自研了协同技术平台，实现了从标准套装软件、到协同运营平台（COP）、再到智能协同运营平台（AI-COP）的持续升级。公司的目标客户覆盖企业和政务市场，设计了客户分层经营模式，按大型企业、中大型企业、中小型企业分层提供了A9、A8、A6等企业产品和解决方案，为政务客户提供了G9、G6政务产品及解决方案。公司在协同办公的基础上，基于AI-COP平台的低代码能力不断满足客户应用定制化服务的需求，进一步实现可持续的客户价值经营。</p> <p>在企业业务方面，公司依托AI技术升级和信创政策落地，深耕平台技术升级和客户分层覆盖策略，强化在央国企、政府、金</p>

融、教育、医疗及制造等行业数字化协同运营核心领域的市场领先优势，2025 年上半年，央企客户合同金额同比增长 57.79%。AI 深度融合也成为公司业务的关键突破点，公司以 AI 赋能客户场景，助力客户实现数智化转型。面向中型及中大型客户，围绕“体验、应用、数据、定制、技术”五大维度，结合 CoMi 完成 AI 能力升级，为客户带来智能化平台体验。公司推出包括智能办公、辅助决策、智能公文、报表分析等 30+开箱即用的 Agents，全面提升企业办公效率和智能化办公水平。

在政务业务方面，公司积极把握 AI 与新技术浪潮机遇，以“智能办公场景”为核心引擎，加速从传统产品提供商向政务智能运营领跑者的升级。2025 年上半年，政务业务合同金额同比增长 139.38%，政务信创产品合同金额同比增长 170.90%。公司聚焦公文、会议、督办、机关大脑等四大政务办公核心应用场景的智能化持续发力，以“三办三服务”为主线，围绕机关场景建设，打造了 AI+数字机关整体解决方案。基于自主研发的 CoMi 平台，公司推出了新一代政务智能体产品家族，支持 DeepSeek、盘古、通义千问等主流大模型的灵活接入，通过可视化编排显著降低智能体开发门槛，实现政务 AI 智能体的快速搭建，并内置了覆盖政务办公、政务治理等五大应用场景的 20+开箱即用智能体助手，有效助力党政机关快速实现智能化能力改造。

二、问答环节

Q: 上半年公司哪些业务板块为业绩贡献了主要力量?

A: 2025 上半年，公司核心业务贡献主要营收，协同管理软件产品营收 2.86 亿，占总营收比例达到 84.68%。公司是国内领先的企业级管理软件及服务提供商，专注于协同办公和协同运营管理领域，经过多年的行业深耕，已在创新能力、产品技术、客群基础、市场品牌、营销体系、服务体系等方面构筑了竞争优势，核心产品广泛受到市场认可。公司的客户有众多全球及国内 500

	<p>强企业，覆盖能源、金融、政府、卫生保健、电信、物流、零售等多个行业。2025 年上半年，公司直销签约金额同比增长 20.18%，其中，签约合同金额达百万以上的订单金额同比增长 72.70%，信创产品订单金额同比增长 124.28%；签约的 AI 关联合同订单金额为 4,669.11 万元。从具体客户来看，2025 年上半年央国企客户和政务客户合同增长明显，国央企客户合同金额同比增长 57.79%，政务业务合同金额同比增长 139.38%。</p> <p>Q: 面对不同客户的需求差异，公司是定制化开发还是采用标准化方式来满足客户需求？</p> <p>A: 目前采取双管齐下的策略。一方面，针对共性高、规范明确的协同相关需求采用标准化产品进行交付，以最低成本满足客户的核心需求，并主推围绕角色化、场景化的标准化产品输出；另一方面，基于公司智能协同运平台 AI-COP 和企业自主定制智能体的核心平台 CoMi Builder，通过低代码和可视化编排、数据/知识/流程智能引擎以及多端部署，满足定制化项目交付需求。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 10 月 10 日