**苏州科达科技股份有限公司**

**投资者互动记录**

1. **主要活动形式**

☑特定对象调研（详见附表） ☐机构策略会 ☐路演活动

☐电子邮件 ☐电话沟通 ☐电话会议 ☑投资者留言板

1. **投资者关心的主要问题**

1、公司目前海外业务情况及发展规划？

答：公司紧跟“一带一路”倡议，积极参与沿线国家的平安城市及信息化建设，为马尔代夫建设系列安全防范系统，携手阿联酋探索未来智慧交通前景，助力埃塞俄比亚和吉尔吉斯斯坦打造“平安城市”等，已累计服务了40多个国家的100多个城市。公司海外业务重心主要围绕东南亚、中东、非洲、东欧及拉美等区域，并在海外新设了两个分支机构以加大区域营销力度，并正与合作伙伴筹划设立海外智能制造中心，满足海外部分区域的产品供应需要。为了使海外业务持续快速健康发展，公司制定了明确的海外业务发展战略，为公司与海外业务相关经营活动指明了方向。预计今明两年，公司海外业务的收入规模有望进一步快速提升。

2、公司后续业务发展情况？

答：公司将持续深度参与国内新型智慧城市建设和政府部门及各行业的数字化转型，积极把握新型基础设施建设和人工智能发展的时代机遇，维持在音视频核心技术领域的前瞻性投入，加大海外市场业务开拓力度，推进边缘计算和算力一体机等新产品相关业务，着力提升公司传统产品和解决方案在国内的行业覆盖范围。公司在海外业务发展以中东、非洲、东南亚、南美等“一带一路”沿线国家为重心，在几大重点区域逐步建立立足当地的运营团队，进一步完善产品的多语言版本，优化公司现有的营销资源并适当向海外市场倾斜。此外，公司正积极开拓政府以外的音视频产品和解决方案应用场景与市场机会。

3、边缘计算这块业务有发展前景么？

答：随着人工智能技术在各行各业的普遍应用，作为国内重要的音视频基础软硬件产品、行业数字化解决方案及综合服务提供商，我们相信未来将会涌现出越来越多在边缘端的人工智能应用场景和边缘计算等的相关需求，公司始终密切关注音视频应用及人工智能等相关的技术及行业的发展趋势，积极拓展公司产品和解决方案在不同行业、不同场景下的应用范围。

4、公司现金流一直紧张何时能得到改善？

答：根据公司《募集说明书》的相关规定，"科达转债"转股价即将触及有条件赎回条款的触发条件。若最终满足提前赎回条件，如果公司行使赎回权的话将有效缓解公司当前的现金流压力。

5、原有业务视频会议、安防监控行业未来发展趋势如何？

答：在视频会议行业，国产化和信息安全、分行业应用的逐渐深入，以及政务视频会议云服务和企业云视频会议等模式的兴起都将带来更大的发展机遇。在安防监控行业，城市智慧化进程、安防智能化升级、5G促进的无线监控等都将大大增加监控产品及解决方案的需求量。同时，随着海量视频资源的接入，后端应用及智能化应用需求增长都将会给监控行业带来新的机遇。

除此之外，技术发展越来越向着贴合场景、客户实战的应用方向发展。公司的解决方案有很多也突破了视频会议和视频监控的边界，有的是两者融合的产品，也有跟客户业务流融合形成的硬件、软件和解决方案。

公司不仅具备端到端的视频会议和视频监控全系列产品，更是通过打造以云平台能力基座和数据中台、媒体中台及解析中台为基础的“一基座三中台”架构，构建了包含前端智能、大数据分析与存储、融合通信以及云原生应用等几十种行业智能应用整体解决方案，助力智慧城市建设和行业客户数字化转型。

**附：苏州科达现场接待记录表**

| **时间** | **来访机构简称** | **来访人员** | **公司接待人员** | **调研主题** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 2025年9月15日 | 坤溪私募 | 金\* | 董秘张文钧证代曹琦 | 公司市场、业务、战略等。 |