

证券代码：600609

简称：金杯汽车

金杯汽车股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位 名称	鑫元基金 陆杨、保宁资本 唐旨怡、前海人寿 程靖刚、前海人寿 临海、前海人寿 吴伟
时 间	2025 年 9 月
地 点	公司 7 楼会议室
上市 公司 接待人员姓 名	公司董事、副总裁、董事会秘书：孙学龙先生 公司证券事务代表：杨秀丽女士 公司投资者关系：张雨童女士

投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 金杯汽车股份有限公司（沪市上市公司，证券简称“金杯汽车”，证券代码 600609）于 1984 年设立, 并于 1992 年 7 月在上海证券交易所挂牌上市。公司是一家从事汽车零部件设计、加工、制造和销售服务为一体的汽车零部件集团，产品涵盖汽车座椅、门板、仪表板、中控等，是中国百家优秀汽车零部件供应商。 2025 年半年度，公司实现营业收入 21.32 亿元；实现归属于上市公司股东的净利润 1.03 亿元。报告期末，公司总资产 39.26 亿元，归属于上市公司股东的所有者权益 17.95 亿元。 二、活动期间沟通交流的主要问题如下： 问题 1：与宝马配套的车型主要有哪些？ 回答 1：内饰：主要配套车型包括华晨宝马 5 系，X5、3 系和 X3 等；座椅：主要配套车型包括华晨宝马 5 系和 X5。 问题 2：新成立的产业投资基金主要投资范围是什么？ 回答 2：（1）聚焦汽车产业链相关的先进制造和硬科技领域，重点关注智能化、电动化、低碳化等方向 （2）投资行业包括但不限于电子信息、新材料、新能源、高端制造等。 问题 3：公司上半年专利情况如何？ 回答 3：2025 年上半年共获得授权专利 5 项，其中发明专利 4 项、实用新型专利 1 项。金杯李尔成功破解行业难题，实现突破性内饰工艺在国内首次规模化应用，并获沈阳国资科创基地定点。金杯延锋自研设备达到行业先进水平，成功应用于在产重点项目。
----------------------	---

	问题 4：25 年上半年业绩持续走弱，公司在改善业绩方面有措施？ 回答 4：首先，在夯实业务、强化管理方面，我们希望筑牢发展根基，稳稳守住经营基本盘。一是针对宝马业务，我们会投入更多精力做足做透，全力以赴稳住这一核心市场，这既是我们的优势所在，也是保障整体发展的关键；二是聚焦服务板块，我们计划携手团队做大业务规模，同时积极拓展汽车销售业务，整合内外资源搭建综合营销平台，为业务增长开辟新路径；三是主动走出舒适区，全力开拓外部市场，在探索中寻求业务结构的优化升级，为公司发展注入更多活力；四是从细节入手优化经营管理机制，通过流程完善、效率提升，全面促进经营质效的改善，让每一份努力都能转化为实实在在的成果。 其次，在寻求新增量的过程中，我们希望凭借科学方法实现事半功倍的效果，和团队一起高效突破。一是充分借助外部渠道资源，主动对接、有效利用各方优势，减少不必要的试错成本，让资源发挥最大价值；二是面对既定项目，我们会快速响应、高效推进，严格按照时间节点落实各项任务，确保项目按时落地，不辜负大家的期待；三是重视投后评价经验的总结，做到举一反三，把过往的经验教训融入新项目的推进中，避免重复问题，提升项目成功率。 最后，在苦练内功、激活赋能上，我们致力于提升团队整体战力，实现对市场和需求的快速响应。一是深入贯彻战略改革方向，优化组织架构与协作模式，让组织更具灵活性和响应力，确保决策能快速落地；二是鼓励创新、强化创新驱动，围绕核心业务探索新方法、新模式，不断提升公司的核心竞争力；三是把人才队伍建设放在重要位置，通过培训、实践等方式帮助大家成长，提升团队的专业能力和战斗力，让每个人都能在岗位上发光发热；四是深化党建与企业文化的赋能作用，通过思想引领、文化凝聚，让团队心往一处想、劲往一处使，凝聚起推动公司发展的强大向心力。
附件清单 (如有)	无

注：公司严格遵守信息披露相关规则与投资者进行交流，如涉及公司战略规划等意向性目标，不视为公司或管理层对公司业绩的保证或承诺，敬请广大投资者注意投资风险。