**证券代码：688651 证券简称：盛邦安全**

**远江盛邦安全科技集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-002

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 ☑业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 通过上证路演中心线上参与的所有投资者。 |
| 时间 | 2025年10月14日10:00-11:00 |
| 地点 | 上证路演中心<https://roadshow.sseinfo.com> |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理 权晓文；副总经理、董事会秘书 袁先登；财务总监 李慜丰；独立董事 谢青 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、关注到公司近期自主研发的200G高速链路加密网关产品完成了内部测试，产品具体的先进性是什么？市场空间如何？答:尊敬的投资者，您好。近期，公司200G高速链路加密网关完成内部测试，性能数据首次公布：加密速率、吞吐量等指标较传统方案提升数倍至数十倍，加解密能力超200Gbps，时延低于5微秒。该产品性能已至国际水平，实测性能超国际主流百G产品，突破填补了“东数西算”及智算中心时代100G/200G骨干链路安全防护技术空白，为数字中国筑牢安全根基，在当前市场环境下，这个成果极具分量。产品推出后将广泛应用于金融、智算、数据中心等高价值领域，如金融高频交易等低时延场景、智算中心建设、数据中心建设、二地三中心等骨干网络安全互联互通场景。感谢您的关注与支持！2、近一年，公司收购了卫星通信安全与密码领域的天御云安、投资了卫星通信设备商星展测控以及卫星制造独角兽微纳星空。请问贵司并购及投资这几家企业的思路是什么？答:尊敬的投资者，您好。作为重要的战略发展方向，公司高度关注卫星互联网产业的安全需求与发展机遇，通过战略投资微纳星空、星展测控，并购天御云安，形成资本与产业协同。微纳星空专注小卫星研发制造，契合低轨星座化趋势；星展测控提供动中通设备和无人机系统，拓展低空经济与应急场景；天御云安强化卫星通信加密与安全检测能力。三者优势互补，助力公司构建“制造—设备—安全”全产业链布局，完善空天地一体化安全防护体系，推动卫星互联网安全业务快速发展。感谢您的关注与支持！3、公司在网络空间地图领域今年上半年的需求订单情况如何？展望全年在这一块的情况如何？答:尊敬的投资者，您好。2025年上半年，公司看到网络空间地图类产品商机增多，公共安全行业对接明显增加。同时，公司针对产品在基础功能、漏洞库、AI引擎应用等方面进行升级，丰富了产品矩阵，并扩展到卫星领域。目前，网络空间地图类产品赛道竞争格局较为宽松，行业内具备成熟技术与完整解决方案的企业较少，全年业务增速主要依赖公共安全等核心需求端的持续稳定及公司在其他行业的推广情况。综合行业趋势与公司布局来看，公司对该业务板块未来发展依旧呈积极态度。感谢您的关注与支持！4、请问随着卫星发射数量增加，对公司卫星产品开拓是否有带动效果？答:尊敬的投资者，您好。公司持续深耕卫星互联网安全领域，看到行业需求正在逐步加速，同时公司也在此方向持续投入研发及销售力量。卫星发射数量的增加，对公司业务产生积极影响，主要体现在两个方面：一是我们有星载安全的产品，它直接跟卫星的数量是线性相关；二是随着发星组网进程加快，地面端的建设也将逐步加速，公司产品在地面端的很多设备中可广泛应用，如低空场景、深海场景、能源类场景等。相信随着产业的不断发展，公司星载与地面端产品的市场空间将持续拓宽，公司将会继续完善卫星互联网安全产品体系，以更优质的产品与服务响应需求，为投资者创造更稳健的回报，与产业共成长。感谢您的关注与支持！5、公司有哪些自主研发设计的芯片？对外单独销售吗？答：尊敬的投资者，您好。公司自主研发的产品包括嵌入式卫星加密模块、无人机加密模块等，已在市场上进行销售，并在公共安全、应急管理、交通、能源领域和乡村振兴领域实现落地应用。感谢您的关注与支持！6、公司的嵌入式卫星加密芯片模块为卫星制造企业供货吗？答：尊敬的投资者，您好。公司的嵌入式卫星加密模块由公司自主设计开发，并在市场上进行产品销售，最终用户包括卫星制造企业、卫星运营企业和卫星应用企业等。感谢您的关注与支持！7、公司在量子科技方面有哪些业务？此外，一份2024年的调研纪要显示，盛邦安全投资的公司（天御云安）服务的客户也包括国盾量子、国科量子等量子科技企业。请问公司为以上两家企业提供具体什么业务？答：尊敬的投资者，您好，公司的高速链路加密产品支持量子密钥分发的接入，可广泛使用于量子通信及量子加密领域。感谢您的关注与支持！8、公司上市以来，一直处于破发状态，管理层对此有何措施？答：尊敬的投资者，您好。股价受宏观经济环境、行业周期波动、市场情绪等多重因素综合影响，存在一定不确定性。公司上市以来，为增强核心竞争力，扩充了销售团队规模，持续增加研发投入，研发投入2024年同比增长32.87%、2025年上半年同比增长33.43%，持续的研发投入为持续创新提供了有力支撑，为公司未来的发展打下良好基础。公司始终高度重视股东回报与市值管理工作，主要通过两个方面推进：一是持续深耕核心业务领域，通过优化经营管理、推进技术创新等举措提升核心竞争力，不断提升公司内在价值与可持续发展能力，加强优化财务管理工作，推进降本增效，持续提高运营效率，为市值稳定提供根本支撑；二是科学运用合规的市值管理手段，平衡好短期波动与长期价值的关系，多举措开展市值管理，包括完善公司治理、加强投资者关系管理、提升信息披露透明度、建立持续、稳定、科学的投资者回报机制等，切实向市场传递公司经营理念与投资价值。感谢您的关注与支持！ |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2025年10月14日 |