航天南湖电子信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-019

投资者关系活动类别	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	√券商策略会
	□其他	
参与单位名称	天风证券、长城财富保	验、富达基金、循理资产、招商证券、
	长乐汇资本、东方阿尔法、圆石投资、德焱投资、云溪基金、	
	辰星私募、富荣基金、安信基金、诺安基金、华夏基金、中邮	
	保险、国泰海通、浙商i	正券、新华资产
时间	2025年11月4日-6日	
参与方式	现场会议	
上市公司接待	副总经理、董事会秘书贺民	
人员姓名	证券事务代表肖小红	
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、请介绍一下公司	前三季度的经营情况?
	答: 2025 年前三季	度,公司各项科研生产履约任务按计划
	有序推进,实现营业收,	入 5.85 亿元,归属于上市公司股东的
	净利润 0.37 亿元, 较上	年同期均实现大幅增长。
	2、请问一下对军贸	业务未来的市场空间怎么看?
	答:在目前复杂多数	变的国际安全形势下, 许多国家急需建
	设和完善防空预警能力	,对防空预警雷达产品的需求较为强
	烈;同时,随着技术水	平的不断提升,防空预警雷达产品的国
	际竞争力不断增强,预	计军贸业务未来具有较好的发展前景。
	3、军贸业务的主要	客户有哪些?

答:公司军贸业务主要通过总体单位、军贸公司销售,最终客户为境外客户。

4、公司雷达产品的生产交付周期一般为多久?

答:公司雷达整机产品生产交付周期一般为 1-3 年,主要 受产品型号、客户需求、运输条件等因素影响,公司会根据具 体合同约定进行履约交付。

5、公司低空业务有没有什么进展?

答:公司积极布局和拓展低空产业领域,围绕特定用户低空安全管控需求,积极开展低空安全探测系统和产品的研发,获得用户批量订货合同,同时围绕低空经济市场需求,进一步加大低空目标检测识别等关键技术研究和民用低空安全市场拓展力度,参与低空经济建设。

6、公司未来业务展望是怎样的?

答:未来,公司一方面将聚焦主责主业,围绕防空预警雷达核心主业,不断完善防空预警雷达及模拟训练设备、防护设备等配套装备产品谱系,进一步拓展产品应用平台,持续拓展国内军品业务以及军贸业务;另一方面,公司将积极布局低空业务,围绕军用和民用低空应用领域,开展低空安全体系、低空探测等方面的产品研制和业务开拓,培育新的业绩增长点;此外,公司积极发展高端制造业务,发挥公司的技术优势拓展微波器件和特种镀覆业务,推动业务向产业链上游延伸。

7、公司毛利率情况如何?

答:随着公司新产品的研制定型、销售产品型号及类型结构变化、科研生产保障能力提升,公司毛利率存在一定的波动性。公司积极实施低成本战略,实行降本增效,包括在产品研制过程中推行低成本方案设计,从源头降低产品成本;利用信息化、数字化手段推动自动化、智能化制造,提升生产效率,降低生产和管理成本;加强供应链管理,控制外协成本;提升产品质量,降低服务保障费用等。

	8、公司有并购重组计划吗?	
	答:公司未来将积极发挥资本市场平台作用,推动产业布	
	局和结构调整,培育和发展新质生产力,目前尚无明确的并购	
	重组计划。	
附件清单	无	