

证券代码：688690

证券简称：纳微科技

苏州纳微科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-015

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）：
调研机构	广发基金、方正证券、华夏基金、东方证券、兴业证券、交银施罗德、红土创新基金、东吴证券、博时基金及参与公司 2025 年第三季度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 11 月 04 日-11 月 07 日
地点	公司会议室及价值在线（www.ir-online.cn）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 江必旺博士 独立董事 吴安平教授 董事会秘书、财务总监赵顺先生 证券事务代表 马佳荟女士 证券事务专员 魏骁先生
投资者关系活动主要内容介绍	通过现场交流以及在价值在线（www.ir-online.cn）网络互动的形式，公司接待人员与投资者就公司 2025 年三季度报告所披露的业绩进行了解读，并就投资者关心的市场拓展、公司战略、产品研发和内部经营等情况进行了交流，沟通主要内容与公告、定期报告内容一致，部分延伸探讨内容如下： 1、公司在分析检测方面营收占比有多少？ 答：2025 年前三季度，公司整体营业收入 6.71 亿元，同比增长 22%，其中色谱分析耗材前三季度营收 6975 万元，色谱分析仪器前三季度营收 1.28 亿元，合计约占公司前三季度营收的比例为 29%。 2、扣非归母净利润同比增幅显著高于营收增幅，是否有产品提价或产品结构优化的因素？ 答：公司前三季度利润端实现明显增长，主要有以下原因：一方面公司聚焦主业深耕细作，色谱填料核心业务实施“3+2”的中长期市场发展战略，聚焦热点行业，在技术上迭代创新，早期阶段及商业化变更等新应用项目不断增加，核心业务色谱填料和层析介质产品的营收增速持续回升；另一方面，本年度公司继续深入推进费用精细化管控，持续优化资源配置，提质增效成果显著，各项成本费用得到有效控制。 3、您好，后续有无分红计划？ 答：公司重视投资者回报，统筹公司发展、业绩增长与股东回报的动态平衡，自 2021 年上市后，公司每年执行利润分配政策，已累计现金分红 11,000 余万元。公司严格执行股东分红回报规划及利润分配政策，持续与投资者共享公司的发展成果，实现投资者可持续的价值回报。

	4、贵公司未来的核心发展目标有哪些？ 答：公司坚持在色谱填料核心业务实施“3+2”（聚焦多肽、双抗/ADC、血制品等三个热点行业，拉动业绩增长；关注疫苗、小核酸等细分增长领域，捕捉新机会）市场发展策略，通过重磅产品的技术创新、重点产品的质量提升来巩固竞争优势，布局应用于溶剂回收以及药物浓缩等方面的耐有机溶剂膜处理系统，解决医药客户大规模生产中存在的痛点问题，关注业务的协同效应，给客户提供全国产化的整体解决方案，持续扩大存量市场份额，抓住增量市场机会；公司实施战略客户营销策略，助力药企实现“纯化工艺升级”和“供应链安全”的双重目标，支撑生物药纯化环节的降本增效需求；公司还需要关注跟随客户产品出海，积极拓展海外市场，从一个技术创新型公司转变成一个国际化的公司，对标国际巨头公司，巩固市场地位，做客户信赖的伙伴，用业绩的成长回报投资者。 5、研发投入主要是在哪些领域？ 答：公司聚焦分离纯化和分析检测主业，打造色谱技术平台，通过重磅产品的技术创新、重点产品的质量提升来巩固竞争优势，持续专注工艺解决方案的深入研究，并在高性能微球材料的横向拓展方面持续投入，目前药物合成载体微球新产品及耐有机溶剂膜处理系统已推广上市，公司将持续重视研发工作，争取在更多微球应用领域实现创新突破和国产替代，培养新的业务增长点。 6、公司产品在色谱填料方向上的渗透率如何，核心竞争优势是什么？ 答：高性能微球材料是许多产业不可或缺的核心基础材料，门槛与技术壁垒极高。公司突破并掌握了微球精准制备底层技术，拥有齐全的产品阵列、规模化生产和专业的技术服务能力、丰富的应用案例和客户积累等先发优势，产品技术门槛高，客户黏性强。公司抓住了中国生物医药产业快速发展的时期，切入了丰富的研发和生产项目，国产色谱填料和层析介质龙头地位会得到不断巩固。公司拥有微球的底层精准制备技术，致力于打造从色谱填料、色谱柱、蛋白纯化仪到液相色谱仪/气相色谱仪的整体色谱技术平台，为客户提供更有价值的整体解决方案。公司持续在高性能微球材料实现横向拓展，争取在更多微球应用领域实现创新突破和国产替代。
--	--