证券简称: 四方光电

# 四方光电股份有限公司 投资者关系活动记录表

**编号:** SFGD2025-043

	■特定对象调研	□分析师会议
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
活动类别	□现场参观	□电话会议
	■网络会议	□其他
	山西证券、泓德基金、井	轉时基金、创金合信基金、宝盈基金、方
参与单位名	正证券、杭州乾路投资、	中邮基金、国元证券、乾锦豪资本、益
称	安资本、广发基金	
会议时间及	2025年10月28日16:00-17:00 (腾讯会议)	
地点		
上市公司	董事会秘书:陈子晗	
接待人员姓	证券事务代表:罗翠	
名	血分事労刊 <b>次</b> : 夕卒	
投资者关系		系活动主要就以下方面与调研人员进行
	了沟通:	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
	一 、2025 年則二季 <u>[</u>	度各业务板块增长情况?
活动主要内	答: 公司 2025 年前	三季度的业绩延续了上半年的增长逻辑,
容介绍	其中增长较为显著的板块为工业及安全(冷媒泄漏监测传感器产	
	品持续放量)、低碳热工(控股子公司合并报表范围的期间增加)	
	以及暖通空调(整机 ODI	M 订单贡献收入增量),其余业务板块表
	现相对平缓,对整体收入	\增长的拉动作用较为有限。

#### 二、2025年Q3增速下降的原因是什么?

答: 2025年前三季度公司实现营业收入 7.22亿元,同比增长 33.56%。其中第三季度相较上半年增速下降主要是因工业及安全、低碳热工板块去年上半年收入基数低,推高今年上半年同比增速。具体而言,2024年下半年冷媒泄漏监测传感器产品开始批量出货、控股子公司诺普热能和精鼎电器并表周期差异(2024年5月开始并表,2025年全年并表),导致三季度同比增速明显回落。

### 三、公司对科学仪器业务未来的展望如何?

答: 2025年前三季度,公司科学仪器业务营业收入同比下降, 阶段性承压。尽管当前业务面临阶段性挑战,但公司对科学仪器 业务的长期发展仍保持信心。

公司将加快科学仪器业务新产品的研发上市进程(如大力推 广半导体领域产品),并通过强化内部管理与资源协同、深化渠 道建设等措施,积极提升业务质量。同时,国家在"十五五"规 划中持续强调高端仪器仪表国产化与自主可控,行业政策环境整 体有利。随着后续管理效能释放及产品结构逐步优化,科学仪器 业务有望实现稳健发展和价值提升。

#### 四、公司冷媒业务中长期市场空间及增长趋势如何?

答:公司冷媒泄漏监测传感器业务目前的主要收入来源集中在北美市场,且应用场景以家用空调为主。然而,随着欧美地区对高 GWP(全球变暖潜能值)制冷剂的限制政策逐步加强,以及全球环保政策的持续落地,新型环保制冷剂的应用正逐步从家用空调、商用空调扩展至汽车空调、冷链运输、工业制冷等领域,这将进一步拓宽冷媒泄漏监测传感器的市场需求。

自去年下半年开始,公司冷媒泄漏监测传感器这类产品已累 计贡献收入超过2亿元,尽管随着收入基数的扩大,该产品销售 增速将有所放缓,但从中长期来看,预计其出货量仍将保持稳健、 向好的发展态势。

# 五、公司在半导体领域的产品布局如何?有什么新品值得重点讲一讲?

答: 在半导体领域,公司依托多样化气体传感技术,已构建 覆盖气体供应、腔室气体监测、生产环境监测及尾气处理等关键 环节的产品布局。

在重点产品方面,公司自主研发的红外气体传感器、微量氧分析仪在腔室气体监测解决方案中取得积极进展。其中,红外气体传感器产品已实现批量供货,并形成持续性的业务贡献,获得了国内主要半导体设备厂商的采购订单;同时,该产品正在多家行业主流设备企业进行验证,客户导入工作稳步推进。

上述产品的积极进展,是公司在高端仪器仪表国产化方向迈出的重要一步,也与国家在"十五五"期间推动高端制造与科学仪器自主可控的政策导向相契合。

### 六、人形机器人领域业务进展及公司布局情况如何?

答:公司在人形机器人等前沿领域的业务发展,目前正经历从早期探索到系统性规划的过渡阶段。

过去一段时期,为保障公司整体经营的稳健性,资源主要聚 焦于已具备成熟市场需求、能够快速贡献业绩的业务板块。因此, 在机器人等新兴方向,公司前期未进行大规模战略性投入,各业 务单元在该领域的探索相对独立,整体协同效应尚未充分显现。

当前,基于对技术趋势的长期研判,公司已正式将人形机器 人等领域纳入中长期战略研究方向之一。由公司高层牵头,系统 性地开展包括技术路径分析、潜在合作伙伴对接及产业生态研究 在内的前期工作。

目前,公司已与多家机器人产业链企业建立了初步的沟通与 交流,旨在深入理解行业动态与技术需求。在此过程中,公司将 立足自身在气体传感器等领域的核心技术积累,积极探索相关的 业务契合点与发展机遇。后续,公司将根据市场成熟度与自身能 力建设情况, 审慎推进相关业务布局。

### 七、公司汽车电子后续订单释放情况及趋势如何?

答:近年公司获得的多个车载项目定点,将在 2026 年开始逐步释放订单,其生命周期主要为 5~8 年,可为公司汽车电子业务提供持续的增长动力。此外,匈牙利工厂已完成相关客户审厂,预计明年初释放产能。基于上述进展,预计汽车电子业务在明年的业绩将保持稳健增长态势。

### 八、公司未来费用率的控制措施与节奏如何?

答:近年来,公司费用率有所上升。自去年下半年起,公司持续加强精细化预算管理与成本审核机制,费用增长已得到有效管控。

基于当前的管控措施和业务发展规划,公司预计未来出现费用率大幅波动的可能性较低。明年费用率有望保持相对平稳态势,但随着公司业务规模扩张及必要人才投入,费用总额可能相应增长。伴随未来收入规模效应的逐步释放,费用率水平有望逐步优化。

在研发投入方面,公司坚持技术创新战略,保持合理的研发 投入强度,同时注重资源使用效率的提升,预计明年研发费用率 将维持在相对稳定的区间。

## 九、公司现有产业园的产能利用率情况如何?新规划的武汉产业园如何定位?

答:目前公司各产业园区的产能状况如下:武汉园区的产能已基本达到饱和状态;嘉善园区的产能利用率保持在较高水平,但仍具备一定的弹性空间;匈牙利工厂已完成相关客户审厂,预计明年初释放产能。

新规划的武汉高端传感器产业基地项目,将承载总部办公、 研发、营销及管理职能,并配套建设以执行器、控制器为核心的 制造单元,助力公司产能进一步提升。

附件清单	无
日期	2025年11月13日