

证券代码：688646

证券简称：ST 逸飞

武汉逸飞激光股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☐网络会议 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	通过上证路演中心参加公司 2025 年第三季度业绩说明会的全体投资者
会议时间	2025 年 11 月 20 日 14:00-15:00
会议地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：吴轩 董事、副总经理、财务总监：王树 副总经理、董事会秘书：曹卫斌
投资者关系活动主要内容介绍	公司本次业绩说明会在遵守信息披露相关规定的前提下回复投资者提问，回复内容不涉及未披露的重大信息。现将本次业绩说明会投资者提出的问题及公司答复情况整理如下： 一、预征集问题： 1、截至目前为止，公司股东人数是多少？ 回答：尊敬的投资者您好，截至 2025 年 9 月 30 日，公司股东人数为 5,146 户。关于公司最新的股东人数情况请您提供

股东账户卡、持股证明以及本人身份证复印件等有效材料，并将联系电话发送至公司投资者邮箱 ir@yifilaser.com，经核实股东身份后将电话回复您公司股东户数情况，感谢您的关注。

2、《第八届先进高功率电池国际研讨会暨首届高比能圆柱电池技术与市场论坛》中提到，逸飞代表了我们大圆柱行业制造的第一股。请问公司认可这个说法吗？

回答：尊敬的投资者您好，公司前瞻布局圆柱全极耳电池装备领域，在业内率先突破圆柱全极耳电池制造工艺与装备技术难题，推出了圆柱全极耳电芯装配段全工序设备和圆柱全极耳电芯自动装配线等系列装备，入选了国家级制造业单项冠军产品，整体技术水平、市场份额处于行业领先地位。未来，公司也将持续推进技术能力迭代、产品性能提升以及工艺水平优化，开发更高效、更高精度、更智能、更绿色的产品，以进一步提升公司品牌知名度和市场影响力。感谢您的关注。

3、比亚迪目前也在同步开发大圆柱电池，请问比亚迪是否是公司的客户，比亚迪的大圆柱电池是否用的公司的生产线？

回答：尊敬的投资者您好，比亚迪是公司重要客户之一，具体合作内容涉及商业秘密不便透露。敬请注意投资风险，感谢您的关注。

4、各锂电公司海外订单增长迅猛，请问公司今年的海外市场开拓情况怎么样？

回答：尊敬的投资者您好，公司持续深化全球化战略，海外业务发展顺利。今年以来，在新加坡设立全资子公司作为海外运营总部，同时在中国香港、韩国等地设立孙公司，与海外本土企业建立战略合作关系，进一步完善海外服务体系，不断提升海外客户关系，海外订单同比大幅增长，单个订单规模也

	取得新突破，2025 年 11 月 3 日，公司披露与海外某客户签订总金额为 2,681.16 万美元的《采购订单》（Purchase Order），折合人民币约 1.9 亿元。感谢您的关注。 5、亲爱的吴总：你好！1、请问截止到 11 月 18 日目前公司的总订单到底多少呀，目前的净利率到底有没有提升呀！2、为什么去年年底公司订单总量还有 10 几亿而到今年 3 季度报营业总收入才 5 个多亿并且公司每股是亏损的。3、为了挽救公司 ST 的形象今年年报预约请提前准备并给出年报业绩报告不要再等到 4 月底了，这样有利于公司形象提高公司和管理层的信誉。毕竟戴了个 ST 帽子形象不好忘管理层用实际行动早日摘了公司的 ST 帽子。4 看准市场切入跑道找半导体或者新质生产力好的公司进行并购增加公司体量做大做强公司。谢谢！ 回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与宝贵建议，公司管理层将会认真听取并根据公司实际情况进行分析与论证。受益于新能源电池行业复苏以及大圆柱电池规模化量产加速，公司 2025 年新增订单同比大幅增长，但装备制造业的订单转化需要一定的时间周期，公司的订单将在未来逐步转化。公司将严格按照相关规定披露公告，现已着手开始进行审计与年报准备工作，争取尽早披露公司 2025 年年度报告；同时，公司一直致力于提升内在价值，在聚焦主业的同时积极拓展新兴业务领域，通过一系列“提质增效”的运营手段提升盈利能力，实现高质量发展，并推动业务与资本协同发展，推进多维度市值管理策略，促进股价水平与公司内在价值相匹配，以切实回报广大投资者。谢谢！ 二、线上投资者问题： 1、吴总你好，公司海外订单的回款时间与国内订单是否有区
--	--

别？

回答：尊敬的投资者您好，公司国内客户和海外客户均采用按项目节点分批支付的付款方式，但不同项目的付款比例可能会有所差异，部分项目在设备报关出口时会收到大部分货款，海外订单的回款效率整体会更高一些。未来，公司将会持续深化全球化发展战略，进一步加大海外市场的拓展力度，并积极拓展海外产业合作伙伴，结合不同国家和地区的市场需求和法规政策，通过本地化合作快速提升全球营销和服务体系建设，践行从设备出海到全球化的新路径。感谢您的关注。

2、吴总你好，请问公司对全年的业绩预期是多少？

回答：尊敬的投资者您好，关于公司 2025 年全年业绩情况请关注公司公告及定期报告。感谢您的关注。

3、吴总你好，公司一直说自己订单大幅增长，请问目前的产能是否够用？有没有扩充产能的需求？

尊敬的投资者您好，目前公司产能利用率处于高水平状态，已经在加速推进募投项目的建设，同时将根据订单和市场需求情况进一步扩建产能或者外租厂房。感谢您的关注。

4、吴总您好！公司 2024 年收购无锡新聚力科技，新聚力股东承诺目标公司 2024 年、2025 年、2026 年度实现净利润分别不低于 2400 万，3600 万和 6000 万。请问吴总，第三季度中新聚力承诺的利润在公司总利润占比大概多少？

回答：尊敬的投资者您好，今年以来，新聚力经营发展稳中向好，订单充裕，具体新聚力业绩详情请关注公司定期报告。公司战略并购新聚力后，双方加速人才、技术、客户、供应链等多方面的资源融合，一起积极推动业绩目标的达成。感谢您的关注。

5、曹总你好，请问公司与松山湖合作开发固态电池的进展怎么样？公司后期是否会自己开发固态电池？

回答:尊敬的投资者您好，公司与松山湖材料实验室联合开发新型结构化极片与激光微加工技术，进一步探索锂电池新材料新工艺的产业化应用路径，目前已开发相应设备处于推广和验证阶段。公司为锂电设备企业，没有开发固态电池的计划。感谢您的关注。

6、曹总你好，逸飞激光荣获了“第十届动力电池应用国际峰会(CBIS2025)”的“年度影响力企业”和“年度创新企业”两项殊荣，请问公司目前在全极耳圆柱电池设备的市占率是多少？

回答:尊敬的投资者您好，公司自主创新核心技术，率先突破圆柱全极耳电池制造工艺与装备技术难题，推出圆柱全极耳电芯装配系列设备，具有高精度、高效率、高良率、高智能化等优势，获得了国内外众多知名客户的高度认可，入选了国家级制造业单项冠军产品，市场占有率连续多年处于行业领先地位。感谢您的关注。

7、吴总你好，今年以来，新能源电池行业复苏以及大圆柱电池规模化量产加速，其他公司的业绩和股价有了大幅起色，为什么公司的业绩和股价不温不火？

回答:尊敬的投资者您好，二级市场股票价格受宏观经济、行业政策、市场情绪等多重因素综合影响。受益于新能源电池行业复苏以及大圆柱电池规模化量产加速，公司2025年新增订单同比大幅增长；但是，装备制造业的订单转化需要一定的时间周期，订单增长趋势一般会早于业绩显现，公司的订单将在未来逐步转化。公司一直致力于提升内在价值，在聚焦主业的同时积极拓展新兴业务领域，以推动公司实现长期可持续发

展，并通过一系列“提质增效”的运营手段提升盈利能力，公司后续也将持续推进市值管理策略，促进股价水平与公司内在价值相匹配，以切实回报广大投资者。感谢您的关注。

8、请问荆楚人形机器人有没有大规模量产的计划？

回答:尊敬的投资者您好，荆楚人形机器人公司为公司的参股公司，关于其经营计划情况请关注荆楚人形机器人公众号及其外部公开信息。感谢您的关注。

9、王总你好，请问公司目前在手订单数目是多少？为什么三季度公司销售额这么低？公司的低价订单数什么时候能完成？

回答:尊敬的投资者您好，受益于新能源电池行业复苏以及大圆柱电池规模化量产加速，公司 2025 年新增订单同比大幅增长，在手订单充裕，2025 年前三季度公司合同负债近 4 亿元、存货 7.84 亿元，较去年末增长均超过 30%。从行业特性以及公司过往业绩来看，公司业绩存在一定的季节性特性，主要受客户验收进度等因素影响。关于订单完成情况，请关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注。

10、吴总你好，第二期回购剩下的金额是否会继续进行？是否会开启第三期回购？

回答:尊敬的投资者您好，截至 2025 年 10 月 31 日，公司第二期回购计划已回购公司股份 2,287,800 股，占公司总股本的 2.40%，回购资金总额为 77,578,807.08 元，公司将在回购期限内择机做出回购决策并实施回购。公司将持续推进市值管理策略，促进股价水平与公司内在价值相匹配，以切实回报广大投资者，后续若有回购计划，公司将按照规定及时披露。感谢您的关注！

11、公司目前闲置资金达到 9.5 亿，请问是否有投资并购的计划？

回答:尊敬的投资者您好，公司推动建立业务与资本协同发展机制，持续关注激光与光电产业、高端智能装备产业、机器人产业、新能源电池产业、泛半导体以及其他新兴领域内的相关机会。后续如有投资并购计划，将会及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

12、请问摘帽事宜目前是什么进展？为什么这几个月 st 进展公告都没有什么变化？

回答:尊敬的投资者您好,相关事项进展请关注公司每月底披露的《逸飞激光关于公司股票被实施其他风险警示的进展公告》，后续如有其他进展情况，公司将会及时履行披露义务，感谢您的关注。

13、请问你怎么看待未来大圆柱电池的发展？

回答:尊敬的投资者您好，大圆柱全极耳电池具有高安全性、快充电、长寿命等产品性能优势，且生产效率更高、产品一致性更好、生产成本更低，便于进行大规模的应用与推广，应用场景广阔，已由动力、储能等领域延伸拓展至 eVTOL、人形机器人、BBU 等新兴领域。目前，全球主流新能源汽车厂商、锂电池厂商纷纷布局大圆柱电池路径，部分厂商开始进入加速扩产阶段，市场渗透率不断提升，未来，大圆柱全极耳电池将成为主流的电池技术路径之一，感谢您的关注。

14、公司公众号发文称针对激光、机械、数字化等专业方向持续创新，已实现圆柱、软包、方形固态电池等不同工艺路径的覆盖，并实现了设备与产线的交付，为多家固态电池企业赋能。是否意味着公司已经打通了固态电池设备的生产路径？

回答:尊敬的投资者您好,公司在固态电池激光应用与制造装备方面均有技术储备,公司电芯装配设备、模组 PACK 设备以及整厂智慧物流系统等核心设备与相关技术可应用于半/全固态电池制造领域,并开发了激光刻槽设备、固态电池极片激光表面处理设备等新产品,可用于固态电池极片制片环节。感谢您的关注。

15、公司上市好几年,目前价格还是低于发行价,请问高管有新一期的增持计划吗?

回答:尊敬的投资者您好,基于对公司整体战略发展以及长期投资价值的坚定信心,公司董事长吴轩、副总经理赵来根已于 2025 年 11 月 6 日以自有资金完成股份增持合计 16,577,142.82 元(含佣金等交易费用),后续若有相关增持计划,公司将会依照有关信息披露规则进行公告。谢谢!

16、荆楚人形机器人荣获全国博士后创新创业大赛金奖,并于近期发布灵巧手准备进入量产阶段,请问荆楚人形机器人目前在人形机器人企业中处于什么地位?

回答:尊敬的投资者您好,“湖北荆楚人形机器人”公众号已发布荆楚精灵灵巧手技术方案,关于其具体情况请您关注其官方公众号以及外部公开信息。荆楚机器人公司为公司的参股企业,对公司业绩影响较小,敬请注意投资风险,感谢您的关注。

17、公司作为全极尔圆柱电池设备龙头企业,为什么毛利率这么低?

回答:公司 2025 年前三季度毛利率为 23.08%,较去年同期有所下滑,主要是受行业竞争、收入结构、当期项目验收、原材料价格等多方面因素的影响,短期内存在一定的波动。未来,

	公司会通过不断加强技术与产品创新，持续提升产品竞争力，并通过规模化、精细化管理强化成本与费用控制，来保障公司持续盈利能力。
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 20 日