

证券代码：603421

证券简称：鼎信通讯

青岛鼎信通讯股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2025年11月21日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长刘敏 独立董事董桂武 董事会秘书胡四祥 财务总监陈萍 董事范建华
投资者关系活动主要内容介绍	<div>1. 尊敬的刘董事长，您好，您具有政企与央企双重背景，下一步会否推进国资委和保利地产收购鼎信战略投资工作？比如出资收购王建华先生的14%和其他中高层管理者的部分股权。</div> <div>答:尊敬的投资者您好，关于您的提出的问题，目前没有具体安排。</div> <div>2. 范总，您好，在之前的一个视频中获悉您主管研发和部分区域业务，在此斗胆向您提一个建议：广西广电已通过资产置换将广西交科纳入主体业务，转型智慧交通领域，且因之前业务主要来自西南地区，资产重组时曾被监管部门问询，有非常迫切的全国范围业务扩展需求，。而鼎信通讯深耕智能电网与消防领域，二者在</div>

	<p>智慧交通电力保障、交通消防安防、交通数字化建设等方面存在极大合作空间，请公司加快与其接洽，强强联合，降低双方共同存在的客户过于集中的问题。</p> <p>答:感谢您的建议，从业务角度上是可行的，我们可以接触一下。</p> <p>3. 新上市的南网数字301638是不是公司的客户？最近有没有新项目在谈？</p> <p>答:尊敬的投资者您好，感谢您的提问！2024年4月之前公司与301638南网数字有业务往来，当前没有新业务。</p> <p>4. 尊敬的刘董您好！！请问你跟曾董有没亲属关系？本科毕业院校可以说明一下吗？上任几个月就上位董事长？源于什么样的信任？</p> <p>答:感谢您的提问！我和曾总相识多年，但是没有亲属关系。本人毕业于天津大学。</p> <p>5. 尊敬的刘董！您好!请问上任以后主要做了哪些实质性工作提升鼎信业务拓展？鼎信营收每况愈下、感觉上任以来没一点起色？市场一直质疑你的能力？地产跟制造业完全不相干？对此如何评判自己上任以来的效果</p> <p>答:感谢您的提问！上任以来我和经营团队一起重点在降本增效，规范经营、拓展市场上下功夫，但是业绩好转并非一蹴而就的事情，我们会尽全力的。</p> <p>6. 尊敬的范董您好！请问鼎信储能目前业务拓展如何？鼎信拉黑两年了、为何不向海外市场新能源拓展？</p> <p>答:感谢您的关注！鼎信储能为了便于业务开展，已经成立了子公司鼎信智电储能科技有限公司，目前正在实施几个小项目。拓展海外新能源市场的提议很好，适合海外的产品需要经过开发和认证这些过程，需要时</p>
--	---

	<p>间，目前相关工作已在筹划进行中。</p> <p>7. 尊敬的独董您好！其实市场包括很多媒体都质疑刘董能力、毕竟地产跟电网企业不一样、国企跟民企不一样！刘董上任以来没一点起色、营收利润都创下历史新低！利润在青岛在上市公司都是倒数！给人感觉除了等待解禁没别的办法！能客观评价一下董事长作用吗</p> <p>答:感谢您对公司的关注！上次业绩说明会，相似的问题也被询问过。今年八月份，鼎信的另外两名独董和我一起到鼎信现场工作了，我们对相关管理人员进行了访谈。我也参加了后续的审计委员会、董事会等会议。基于此，我试着回答一下您的问题。第一，通过访谈，我们了解了刘总当时的一些工作、工作方法以及对公司的规划，我个人认为刘总具有带领公司走出现在困境的能力。第二，目前鼎信公司的营收情况，受部分市场禁入的影响，新董事长上任后的相关工作，不可能立即反映到营收、利润等指标上。公司经营的好转有赖于市场情况的好转、公司业务开展等情况。第三，公司的发展，需要公司全体人员的不懈努力，以及政府、社会的关心与支持。</p> <p>8. 尊敬的独董您好！曾王总两位创始人解体侧面说明对新上任董事长的不信任！能力的置疑！为何不考虑市场公开招聘职业经理！</p> <p>答:尊敬的投资者您好！感谢您的提问，两位原始创始大股东解除一致行动人关系的原因和背景，公司已经过证监会和上交所的审核，并在公告中阐述，并不是因为对董事长的质疑和不信任，相反是充分信任董事长及管理团队，是为了董事会良性运作的考虑。因为曾总和王总一致行动人合计占有公司41%以上的股份，占比过大，重大事项表决必须一致，表决权合并计算，对董事</p>
--	---

	<p>会的决议存在潜在的风险。拆分后各自表达自己的意愿，不需要合计股权。</p> <p>9. 尊敬陈会计！鼎信今年亏损基本成定局了吗？有没注意年度连续亏损对后期电网招标都有影响？你自己有不少股份、有没经常关注市值？范袁总zhunb减持准备了、你考虑过减持吗</p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司积极提升经营业绩，具体经营结果请关注上市公司年报。我个人比较关注资本市场情况，对公司未来经营充满信心，目前没有减持计划，谢谢关注！</p> <p>10. 公司研发费用主要投入到哪些项目，有哪些研发成果落地？</p> <p>答:感谢您的问题。公司虽被限制参与网招业务，但是相关产品的研发不能停滞，所以原有业务（电表，终端，低压载波）都必须保持研发投入；新增业务投入主要有中压载波，光伏四可逆变器，一二次深度融合柱上断路器，锌铁液流储能等。</p> <p>11. 为何大股东实控人不参加、感觉不够有诚意！！</p> <p>答:感谢关注！业绩说明会是正常的投资者关系管理，董事、高管和相关负责人都可以履职。</p> <p>12. 尊敬的刘董事长，您好，您具有政企与央企双重背景，下一步会否推进国资委和保利地产收购鼎信股东股权和引进战略投资工作？比如出资收购王建华先生的14%和其他中高层管理者的部分股权。</p> <p>答:尊敬的投资者您好，关于您的提出的问题，目前没有具体安排。</p> <p>13. 公司在技术创新、产品迭代方面有何规划，未来将重点突破哪些核心技术？</p>
--	--

	<p>答:感谢参与！公司虽被限制参与网招业务，但相关产品的研发没有停滞，重点是基础业务（电表，终端，低压载波）都保持与国网南网新技术规范同步研发。新增业务主要针对中压载波，光伏四可逆变器，一二次深度融合柱上断路器，锌铁液流储能等。</p> <p>14. 上市十年市值跟高点缩水到八分之一、沪深指数创十年新高、鼎信背道而驰、创十年新低！作为民营企业研发前五百强上市公司怎么向投资者交待？</p> <p>答:尊敬的投资者您好！公司近两年经营困境是暂时的，当前的股价真实反应了公司价值，公司有充分的提示经营风险。</p> <p>15. 未来有无分红计划？</p> <p>答:感谢关注！鼎信自上市以来一直遵循盈利即分红原则。</p> <p>16. 公司为何不聘请一个真正懂资本会管理资本市场董事长或总经理远远好于现在局面！作为公众上市公司首要的是市场形象！目前董事长即不专业又不懂资本市场、市场是最好的反应、鼎信表现远比很多St公司都要差！这届董事会任期什么时候为止</p> <p>答:感谢提问！本届董事会任期三年截止2027年7月28日。公司经营是复杂的系统工程，不是简单的个人行为，二级市场是多方合力的结果。股市有风险，企业经营也有波峰低谷，当前鼎信遇到的困境，公司正在从多角度努力解决，请投资者保持耐心和本心。</p> <p>17. 鼎信被拉黑根本原因不响应上面政策、所有智能电表电网公司都进军海外、为何鼎信拉黑了都不开拓海外市场？目前海外市场有何进展？</p> <p>答:感谢关注与参与！公司已有海外业务开拓团队，如何寻找突破口正在探索。</p>
--	---

	<p>18. 公司针对电力业务恢复，已采取哪些具体拓展措施，预计何时能看到业绩拐点？</p> <p>答：感谢您的关注！公司电力业务的研发和相关送检活动一直都没有停止，确保业务恢复时产品和资质都是就绪状态。随着主营业务恢复，业绩提升是必然的。</p> <p>19. 尊敬范董！这次太空上了一个储能方面科学家、可见国家对储能行业重视！鼎信储能氢能方面有何规划布局？科陆电子一年做储能就翻身了？鼎信技术竞争力如何？</p> <p>答：鼎信目前开展了锌铁液流储能，也是国家倡导发展的新型储能之一。锌铁液流储能是有希望成为低成本的长时储能方案的，做到这个目标是需要持续产品迭代的，这也是公司的业务目标。关于氢能，您说的很对，氢能也是国家战略，公司目前未有涉及。</p> <p>20. 三季度期间费用率升至56.65%，是否因安排了大量销售活动的支出？请问公司将如何通过成本管控、回款优化等方式改善盈利质量与现金流状况？</p> <p>答：感谢您的关注！三季度期间费用率同比上升23个百分点，主要是收入下降的比例远高于费用下降的比例，公司积极开展降本增效，期间费用绝对值较同期下降22%。</p> <p>21. 研发投入同比减少22.32%，是否会影响核心技术迭代与新能源等新业务推进？</p> <p>答：感谢您的关注！研发投入在减少，会一定程度上减缓技术迭代的步伐，但影响有限，公司通过战略聚焦，对于战略核心业务仍然会注重构建技术竞争力。</p> <p>22. 公司在海外市场、液流储能等新业务领域已有突破，且消防业务通过拓展央国企客户实现逆势增长，请问当前新业务的在手订单规模、收入贡献占比如何？</p>
--	---

	<p>未来是否会加大资源倾斜，新业务有望在何时成为公司业绩增长的核心支撑？</p> <p>答:感谢您的关注！新业务目前收入占比仍然比较小，公司的策略是积极开拓，稳扎稳打，力争在未来的一两年内贡献公司的业绩增长。</p> <p>23. 尊敬的刘董您好！你既不是专业技术出身、又不是经济类专业、对一个技术要求很高的智能电网上市公司有没信心、有哪些举措提升、有没具体行动计划和两年目标！目前你没有股份、是不是想通过股权激励搞一些股份吗？是不是已经在考虑之中了？</p> <p>答:感谢您的关注！管理是相通的，隔行不隔理。无论哪个行业的公司，要发展都离不开人才、团队合作、资源的高效利用、对于客户、市场、行业规则和规律的认知等等。我努力会和整个经营团队一起把公司的业务推动到新的高度。股权激励是重要的激励办法和选择，待合适的时机，董事会是会考虑的。</p> <p>24. 公司对第四季度的经营业绩有何预期？</p> <p>答:感谢您的关注。第四季度时间过半，经营状况略有改善，但没有显著提升，缓慢爬坡是下一阶段的状态。</p> <p>25. 对于目前鼎信来说、市场形象是首要的任务、作为公众上市公司来说、市值上去了市场形象名誉提高了、业务自然会上去！目前对于市值管理公司管理有哪些举措？有没资本运行股权转让打算？尤其跟国资企业合作有没计划</p> <p>答:感谢您的分析与建议。公司在努力改善经营，提升公司形象。</p> <p>26. 不同区域市场的收入表现是否存在差异？</p> <p>答:感谢参与！公司的经营范围覆盖了全国绝大部分</p>
--	--

	省区，包括西藏新疆青海等区域都设立了办事处，不同区域的市场表现差异比较大，主要与人口和基础设施建设有关。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年11月21日