天津银龙预应力材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-020

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□电话会议
	■其他(反路演)	
参与单位名称	大家资产管理有限责任 亚太财产保险有限公司	公司
	上海慎知资产管理合伙企业(有限合伙)	
	上海远策投资管理中心 天风证券股份有限公司	(有限合伙)
时间	2025年11月27日	
地点	北京中国大饭店会议室 大家资产管理有限责任公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书:谢昭庭 证券部部长:杨晓菲 证券部专员:陆雨	
	问题一:公司在目	前在国内的产能布局情况是什么样的?
投资者关系 活动主要内容 介绍	答:公司在国内已	形成系统化、多区域的产能布局,以支撑主
	营业务协同发展。在预应力材料领域,公司依托天津北辰、河北河	
	间、辽宁本溪、新疆乌鲁木齐及江西九江五大战略区域,建设六大	
	生产基地,年产能规模 60 余万吨,实现全国主要市场覆盖与快速	
	响应。在轨道交通用混凝土制品产业方面,公司通过独资、合资等	
	灵活模式持续推进布局, 控股子公司银龙轨道已在河北河间、安徽	
	淮北、江西赣州、河南郑州、天津宝坻、山东济南及广东阳江等多	
	地建成多个生产基地,	逐步构建起辐射全国的轨道板、轨枕及混凝

土预制构件供应网络。

问题二:公司预应力材料产品的加工工序和生产工艺是什么?

答:公司以技术创新与工艺优化为核心竞争力,在预应力材料领域积累了显著优势。公司以"高精度、高性能、高可靠性"为标准,打造贯穿原材料预处理、冷轧、拉拔、热处理至多种表面处理(镀锌、镀锌铝合金、环氧涂层等)的全流程精密制造体系。为保持技术领先,公司积极协同科研院所与产业链上下游,共同致力于开发更高效、更环保的高性能预应力材料产品。

问题三:如何看待未来整体基建行业的发展趋势?

答: 当前基建行业正呈现竞争深化、开放加速与技术迭代并行的趋势。在政策支持与市场需求的双重推动下,水利、铁路、桥梁等重点基建项目持续落实,行业整体仍具备稳健发展空间。作为上游核心供应商,公司业务紧密贴合基础设施建设需求,重点聚焦预应力材料、轨道交通用混凝土制品及新能源领域布局。凭借多元产品结构和在高性能细分市场的提前布局,公司已形成较强的业务韧性与发展潜力。基于对行业趋势的研判及自身竞争力的信心,公司对未来持续稳健发展保持积极乐观态度。

问题四:公司的原材料主要是来自哪里?

答:公司在原材料采购方面始终坚持"质量优先、成本可控、供应稳定"三位一体的核心原则,结合市场需求与技术发展趋势,科学制定采购策略,持续优化供应链管理。目前,公司已与沙钢、荣钢、本钢等国内多家大型钢铁企业建立了长期稳定的战略合作关系,原材料主要来源于国内采购。本土化供应不仅有效缩短了交货周期,提高了响应灵活性,也为公司实现产品质量的稳定控制和成本优化提供了有力保障。未来,公司将持续深化与国内龙头钢企的协同合作,强化技术交流与资源整合,不断夯实供应链基础,支撑企业实现更高质量、更可持续的发展目标。

问题五:海外市场方面未来公司是如何布局的?

答:公司在海外市场已形成了扎实的业务基础,预应力材料产

日期	2025年12月1日
附件清单 (如有)	无
	际市场竞争优势。
	化国际化布局,强化技术输出与品牌建设,致力于构建可持续的国
	力与全球竞争力。未来,公司将继续拓展新兴市场和应用场景,深
	个海外重点工程中,公司产品与装备的成功应用充分验证了技术实
	在肯尼亚蒙内铁路、马来西亚东沿海铁路、坦桑尼亚中央线路等多
	公司为其提供轨枕用钢丝、自动化生产线及相关配套产品;同时,
	施建设。在"一带一路"倡议下的代表性项目——印尼雅万高铁中,
	覆盖全球 90 余个国家和地区,通过多种形式积极参与国际基础设
	品取得包括德国、韩国、日本在内的十余个国家的质量认证,市场