江苏隆达超合金股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-012

投资者关系活 动类别	☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他:投资者集体接待活动
参与单位名称及人员姓名	长江金属、工银瑞信、国海证券、华泰保兴基金、上善如是私募基金、国金证券、招商基金、银河基金、财通基金、喜世润投资、海富通、高毅资产、Pinpoint、淳厚基金、泉果基金、中银基金、大朴资产、知新资管、WT、常春藤资产、华商基金、铂绅资产、中金公司、广发证券、融通基金、银河基金、招商证券、银河基金、西部证券、惠升基金、宁银理财、鑫元基金、建信基金、兴业证券、长江证券、广发基金、上银基金、中国人寿资产管理、湘财基金、国泰基金、景顺长城、中信证券、易方达、深圳亿阳投资、嘉实基金、赋格投资、中邮基金、合晟资产、德邦基金、国泰海通、宝盈基金、东方财富、华泰证券、银华基金、长江证券、天风证券、高盛证券、前海开源、华夏基金
时间	2025年11月份
地点	无锡
上市公司接待 人员姓名	 1、浦益龙 董事长 2、陈佳海 董事会秘书 3、蔡晓斌 证券事务代表 4、浦 昱 证券事务助理
投资者关系活动 主要内容介绍	一、 签署调研承诺书 二、 公司主营业务简介

公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金,下游领域应用广泛,包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管,主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。

三、 公司 2025 年第三季度业绩情况介绍

2025 年前三季度,公司实现营业收入 1,309,515,755.69 元,同比增长 25.14%;公司实现高温合金产品收入 904,791,990.42 元,同比增长 36.67%。实现归属于上市公司股东的净利润 70,946,290.03 元,同比增加 118.66%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 66,431,362.21 元,同比增加 46.6%。

此外,报告期内,公司高温合金业务除油气化工领域外, 在航空航天、燃气轮机及汽车涡轮领域同比去年都实现了较 快的增长。

四、 问答环节

1、燃机领域的主要的客户有哪些?

答:燃机领域的主要客户有万泽股份、江苏永瀚、应流股份、贝克休斯、GE Vernova、西门子能源、安萨尔多公司等。

2、对燃机市场未来规模有何展望?

答:全球燃气轮机市场已进入订单的大幅增长期,未来整机交付持续增长的确定性较高。公司将继续紧抓机遇,加快产品验证导入进度,积极推进长协订单的落地,并加强对新客户的开发力度。

3、目前与公司签订长期协议的客户有哪些?

答:公司目前已与多家高温合金海外客户赛峰、罗罗、柯

林斯宇航、霍尼韦尔、贝克休斯、Doncasters、斯伦贝谢等签订了相关长期供货协议。

4、毛利率是否有提升空间?

答:一方面,公司积极开展精益生产、降本增效工作,产销实现了较好的增长。公司将通过规范完善业务流程、加快推进"数智工厂一体化"、"智能立体仓储"和"精益生产"项目进程等各方面措施,提高运营效率,降低成本,进而提升盈利能力。另一方面,随着规模效应的逐渐体现以及产品结构、客户结构的逐步优化,公司盈利能力将得到进一步加强。

5、海外生产基地的产能情况及建设进度?

答:目前,新达马来西亚公司已完成规划审批和建筑审批,并已开工建设,工程进展顺利。公司马来西亚生产基地建设项目总设计年产能为50,000吨,其中:铸造高温合金母合金年产能为1,800吨,耐蚀合金(非真空)及特种合金年产能为48,200吨。

6、未来是否还有扩产计划?

您好! 截止 2025 年 9 月末,公司拥有变形高温合金产能 5,000 吨,铸造高温合金母合金 5,000 吨产能规模。公司后续 将依据具体经营情况合理规划整体产能。

7、未来是否会开展新一轮的股权激励计划?

答:公司后期如有开展新的股权激励计划,将严格按照规 定履行信息披露义务。

8、从在手订单来看,排产情况如何?

答:公司各业务板块发展良好,并严格按照客户任务节点

的相关要求进行生产并交付。

9、金属铬、钴等涨价,对公司是否有影响?
答:公司目前通过对主要原材料镍、铜开展套期保值业务,有效规避生产经营活动中因原材料和产品价格波动带来的风险。同时,公司还通过批量采购、合理安排采购时点等多种措施应对其他原材料价格上涨的风险。

10、公司经营是否受到关税的影响?
答:公司长期以来秉持多元化的市场战略,积极开拓全球多个地区的市场,不依赖单一市场,有效分散了贸易风险。公司将密切关注关税政策变化情况,灵活应对。

2025年12月1日

日期