北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-012

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	√业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	√其他(线上会议、策略会)
参与单位名称	申万宏源证券、浙	商证券、宁银理财、汇添富基金、浙江国信投
	资、浦银安盛、博	道基金、安联基金、中财集团、含章基金、中
	信证券、粤开证券	、财东基金、东北证券、民生证券
时间	2025年11月01日-2025年11月30日	
地点	公司办公楼M座、业绩说明会、策略会	
上市公司接待人 员姓名	董事长、总经理	徐石
	财务负责人	孟长安
	独立董事	王志成
	董事会秘书	段芳
	证券事务代表	赵晨希
投资者关系活动	一、介绍环节:	
主要内容介绍	2025年是公司"八三规划"的关键破局之年,也是公司迈	
	"协同运营 AI 企业"目标的重要时间。公司坚持从协同办公到智	
	能协同运营平台(AI-COP)的升级路径,以"AI"和"信创"为重	
	要契机与核心抓手,加速从产品型向平台型的升级,推动 AI 技术	
	与协同运营的深度融合,夯实核心竞争力,持续为客户提供数字	
	化和智能化运营管理价值。	
	2025 年前三季度,在产品和业务方面,公司加速 V8 平台的	
	成熟与规模化交付,持续优化平台的稳定性和智能化能力,强化	
	V5 平台标准化与规模化能力,优化"AI+协同"功能,推动进一步	
	提升客户应用价值	。公司持续聚焦头部客户,持续推进面向政务

信创、央国企信创、行业信创的"新质计划",通过专属产品、体系服务、生态共进三大举措,全面推进政企数智化、信创化融合发展,成为大型组织信创综合办公首选品牌;在经营表现层面,公司持续加强内部管理,并采取多项举措加强经营活动现金流及收入质量的管理,并已见成效,截至2025年第三季度末,公司合同负债、应收账款、经营活动现金流等指标均同比改善。

2025年11月,公司正式推出以"人工智能+数字机关"为核心理念的基于可信知识库的党政机关智能问办平台,旨在通过AI技术重塑政务办公体验。它不仅仅是简单的问答工具,更是一个集成了政策导航、流程查询、模板生成、智能填单、事项办理和需求预判六大核心场景的一站式智能办公平台,实现了从"问到"到"办成"的无缝衔接。目前,该平台已在公文写作、审批辅助、智能会议等多个高频政务场景中深度应用,并正加速向更广阔的专业领域拓展。未来,公司将持续拓展低幻觉、高可靠、可落地的AI应用场景。

二、问答环节

Q:公司 AI 战略与新发布的 AI 产品家族"CoMi"在市场端的商业化落地情况如何?

A: 2025年前三季度,签约的 AI 产品关联合同金额已超过 1 亿元,新客户签约金额占比 37.1%,AI 业务取得了明显进展,AI 也成为公司拓展新客户、突破品牌局限的重要抓手。公司在 2025年第一季度发布了新一代 AI Agent 产品线 CoMi,并在 8 月份推出 CoMi Agent 平台 2.0,具备"全面信创 Agent 平台"能力,客户可以直接选用我们预制的各类智能体,如公文智能体、会议智能体、合同智能体、辅助决策智能体、问数智能体、流程智能体等,也可依托公司低代码能力通过 CoMi Builder 自定义专属智能体。多客户的多个产品线已全面融入 CoMi 能力,客户对具备协同基因的 CoMi 2.0平台反响积极,已上线多家行业标杆企业客户。

Q: 协同管理领域 AI 化竞争加剧,公司如何巩固"专业智能体提供商"的领先地位?在客户留存(尤其 5 万多家存量客户)及新市场开拓上有哪些具体策略?
A: 公司将依托自身客户资源和行业 Know-How 优势,积极推

A: 公司将依托自身客户资源和行业 Know-How 优势,积极推进人工智能技术与协同管理场景的深度融合,始终坚持横向拓宽与纵向深化并重,深入理解客户业务场景,不断争取与客户达成多元业务、长期合作的目标。公司紧跟趋势,通过创新技术、完善治理、优化销售等不断提升核心竞争力,坚持从协同办公到智能协同运营平台的升级路径,以 AI 和信创为重要契机和核心抓手,推动 AI 技术和协同运营的深度融合,持续为客户创造价值。公司全力推进"新质计划",以 AI 驱动的"新平台、新服务、新生态"为核心支撑,通过"AI 与低代码融合"、"数据与流程融合",推动更多大型组织从"数字化"迈向"智能化"。

附件清单(如有)

无

日期

2025年12月1日