

证券代码:688280

证券简称:精进电动

精进电动科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号:2025-013

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容) _____
参与单位名称及人员	平安资管: 樊建岐
时间	2025年12月10日 10:30-11:30
地点	北京市朝阳区博大路20号院金辉时八区10号楼, 董秘办公室
接待人员姓名	董事会秘书, 财务总监: 谢文剑
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书向调研人员详细介绍了公司的发展历程, 业务和产品, 以及本年度1-9月的业绩表现, 重点介绍了公司产业布局, 并于会后带领调研人员参观了公司主要产品展区。在此将会上的问答环节做如下记录。</p> <p>问题1: 精进电动在现有业务之外, 是否会在其他领域拓展?</p> <p>答: 公司近几年在积极探索在新领域拓展业务的机会。公司在新能源汽车电驱动系统之外的市场已经取得了阶段性进展, 如已经量产的应用于电动摩托车的产品, 以及在开发的船用、飞行用驱动系统的产品。同时公司还在研究一些公司的产品和技术在机械人领域应</p>

用的市场、评估机器人相关的驱动产业产品的技术及应用等等。公司会持续关注新技术和新业务领域，对重点板块进行技术储备。

问题 2：公司是否在减少研发投入，近期看公司的研发费用比前期低？

答：公司 2025 年前三季度研发费用较上年同期有所下降，主要原因是本年度在执行的受托外部开发项目较多，这些项目会为公司带来技术服务收入。公司将有限的研发资源向受托开发项目倾斜，项目未完成前，相关研发支出计入技术存货，待项目达到收入确认条件后，再结转为营业成本。受托研发项目增多，意味着未来可商业化的项目机会增加，因为客户完成开发后，大概率会转化为后续量产需求。因此，受托研发可视为公司未来收入增长的前置信号。

问题 3：公司毛利是否会进一步提升？

答：今年前三季度，公司毛利率得到改善。我们会在前三季度的基础上继续努力，专注主业、提升经营效率、强化市场竞争力。如果公司能够快速增长收入，同时高效控制成本，毛利还是有提升的空间。

问题 4：前三季度公司出口量不高，请说明一下？

答：今年出口额不高实际主要是北美业务比较疲弱，欧洲市场还好，而且公司今年开始批量向欧洲客户供应商碳化硅控制器。北美市场目前看还是受区域政府的政策影响。由于公司采取国内市场和海外市场并举的战略，本年度国内市场大幅度的增加完全弥补了海外市场的不足。

	<p>问题 5：今年公司业务增长都是来源有哪些业务？</p> <p>答：今年前三季度，公司营业总收入较上年同期大幅增加的主要原因是公司主营业务中的新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有大幅增长。这部分收入的增长主要来自于公司上年底投产的境内乘用车项目持续放量。具体而言，我们 24 年下半年投产配套了一个国内主要整车厂越野车项目的一系列产品。该车型是一个平台级的产品，公司向该客户配套了多个产品，可以说提供的整车驱动系统解决方案级的产品系列。客户在 24 年向市场投放了一个新车型，在 25 年又投放了另外两个新车型。两个车型叠加放量。本年度还有新项目投产放量，我们在 6 月投产配套了另外一个国内知名主机厂的三合一产品，由于是年中投产，所以驱动了三季度的收入增长。另外一个 24 年已经投产的国内乘用车项目，本年度需求有增量。以上因素综合，所以收入增长较为明显。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 12 月 10 日