

证券代码：688610

证券简称：埃科光电

## 合肥埃科光电科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表(2025年12月23日)

编号：2025-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人员姓名	线上参与埃科光电 2025 年第三季度业绩说明会全体投资者
时间	2025 年 12 月 23 日
地点	价值在线 (www.ir-online.cn)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：董宁先生 财务总监：张茹女士 董事会秘书：黄欣杨先生 独立董事：孙怡宁先生
投资者关系活动主要内容介绍	交流的主要问题及回复：  一、预征集问答  1、公司目前正在研发哪些前沿新品？公司产品(包括待开发产品)能适用在机器人、军工(深海潜艇、雷达火箭、军车等)、航空航天等领域吗？公司产品在生物医药领域应用推广情况如何？公司产品在国外布局销售情况进展到哪一步？公司未来只止步于相机产品开发而不进行产业链延伸吗(比如封测服务)？ 公司的终极发展战略是什么？  回复：尊敬的投资者您好：  一、公司在工业相机产品线上不断刷新速率、分辨率上限，

实现从单光谱到多光谱的升级，现有大面阵、高速、短波红外等系列多款相机在研；持续扩充智能光学单元产品线，完善智能对焦系统、线光谱共焦传感器、2.5D 工业相机等高端产品系列，并针对市场需求推进多系列新产品开发中。

二、机器人、军工、航空航天等领域均有对高速、高分辨率工业相机等传感器的需求。目前公司相机产品已应用于工业机器人的引导定位，同时与航空航天等领域相关客户不断探讨需求方案，未来将结合行业发展等因素进行产品定义及开发，积极推动在相关领域的布局。

三、公司产品在生物医药领域已实现广泛布局，在基因测序、细胞检测等多个领域得到应用。2025年上半年，该领域销售收入同比增长达 58%，展现出良好的增长势头。

四、公司产品已进入日韩、东南亚等市场，并进一步向欧盟、中东等地区拓展。公司将持续推动海外市场布局，提升营收贡献，增强整体竞争力。

五、公司在业务发展时，始终关注产品在上下游产业链的延伸，为行业需求提供国产高端传感解决方案，而不仅局限于相机产品的开发。

六、公司致力于成为全球最领先的高端工业传感器供应商，为国内外智能制造行业提供高质量的技术支持与先进的解决方案。

感谢您对公司的关注。

## 二、互动交流

**1、受益于 AI 和锂电行业需求，公司营收翻倍，这些行业的需求明年还能保持吗？**

回复：尊敬的投资者您好！下游行业的需求受到宏观经济、产业政策、技术迭代及客户自身策略等多重因素的综合影响。公司近年来持续深耕行业客户需求，多型号产品在关键性能指标上达到国际先进水平，并在电子制造、新能源等领域的终端

客户中实现批量应用与良好覆盖，公司市场竞争力不断提升。综合当前市场动态来看，公司对 AI 及锂电等领域需求保持积极乐观。我们将持续关注行业趋势，不断提升产品竞争力与客户服务能力，以把握市场发展机会。感谢您的关注！

**2、今年四季度能保持二季度的增长速度吗？**

回复：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和支持！今年以来，由于下游需求增加、新产品产生营收贡献等原因，公司前三季度营收增长态势良好，第四季度生产经营平稳有序，具体经营成果及财务数据，敬请关注公司后续相关公告披露情况。

**3、技术能力销售增长率效益提升各方面都表现很好，为什么股价水平和活跃度这么令投资者失望？**

回复：尊敬的投资者您好，公司始终高度重视市值和投资者回报，上市公司股价受宏观经济、市场情绪、投资偏好等多因素影响，期待投资者更多关注公司的基本面和长期价值。公司一直致力于通过提升技术实力、优化产品结构、扩大市场份额等措施来增强公司的盈利能力和市场竞争力，从而为股东创造更大价值，并提升公司在资本市场的表现。感谢您的关注与支持！

**4、董总您好，请问：1.半导体领域导入或准备导入到了哪些头部企业？2.可预见的未来2年是否保持高速增长。3.国外市场今年开拓怎样，是否需海外设厂，以及未来发展2预期？3.工业相机天花板是否很高，如果总高度是10米，我们公司处于哪个位置？有无拓展其他领域的计划，请举例。4.您认为目前公司管理、技术以及人才上的短板是什么，未来1-2年是通过内生增长，还是通过收购兼并发展？**

回复：尊敬的投资者您好：

一、在半导体领域，公司已与国内数家头部量检测企业形成业务合作，实现产品销售，应用场景包括明暗场检测、图形

检测、无图形检测、金线工艺检测等，具体请关注公司后续的披露信息；

二、公司对未来两年的业绩增长持乐观态度，主要增长动力包括 AI 带动的 PCB 及半导体等行业需求持续增长、机器视觉核心部件国产替代进程加速、新领域和新产品的潜力释放等；

三、公司已在日韩、东南亚、欧洲等地逐步建立稳定且高质量的代理商合作关系，品牌影响力持续增强。2026 年，在常规代理合作的基础上，我们将进一步围绕重点客户开展深度协同，以实现营收突破。目前暂无海外设厂的计划。

四、工业相机作为机器视觉系统的核心感知单元，其帧率、分辨率等关键性能指标随下游应用场景对检测精度的需求而不断迭代升级。当前，Dalsa、Vieworks 等国外厂商在前述关键指标上仍保持领先地位，公司基于长期的技术沉淀，产品性能不断提升，已达到国际第一梯队水平。近年来，公司积极推动半导体、生物医药等新兴领域的布局应用，持续助力相关产业发展，服务高端智能制造。

五、公司业务规模目前还相对较小，仍需持续提升经营水平。公司计划未来 1-2 年以内生增长为主，加大研发投入和客户开发力度，提升市场占有率，提高营收规模；同时持续关注并购重组机会，考虑收购战略契合的相关标的。

感谢您对公司的关注和支持！

**5、公司前两年业绩波动巨大，后期是否能够保持持续增长？**

回复：尊敬的投资者您好，公司上市后受全球经济放缓、宏观经济环境波动及新能源行业周期变化、下游客户需求放缓等多种因素影响，导致了公司业绩的阶段性波动。管理层积极应对，围绕长期发展布局：一、引进高端人才，强化技术创新与团队建设；二、优化资源配置，聚焦重点行业重点客户，提升资源投入效率；三、依托产品应用优势，优化现有产品设计，

	<p>提升产品性能、降低成本；四、以技术优势不断扩展产品线，为公司发展持续注入动力。2025年随运营优化、管理提效及下游行业回暖，业绩逐步恢复。公司管理层将持续夯实发展质量，对未来业绩充满信心。感谢您对公司的关注。</p> <p><b>6、目前公司在研项目有哪些？</b></p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司在研项目覆盖高精度时序控制、非接触式测量技术、多光谱成像技术等核心技术和前沿方向，不断推出高阶TDI线扫描相机、光谱共聚焦传感器、全自动对焦技术、超分辨率工业相机等新产品，具体项目进展请关注公司定期报告。感谢您的支持！</p> <p><b>7、今后公司分红能否持续？怎样看待和平衡客户，股东，员工三者的利益。</b></p> <p>回复：尊敬的投资者您好！</p> <p>一、公司将兼顾未来发展、经营效益等多方面因素，严格遵守利润分配相关规定，以相对持续、稳定的分红机制积极回报广大投资者。</p> <p>二、公司秉持“为客户创造价值，为股东创造效益，为员工提供平台”的使命，三者利益紧密关联、相辅相成。公司始终以客户需求为导向，不断加大研发投入、提升产品性能的同时，通过优化产品设计以降低成本，为客户提供更高价值；长期良好的客户关系进一步增强了公司的市场竞争力和盈利能力，为实现对股东的长期回报提供了基础；公司的持续健康发展，也为员工提供了稳定的成长平台，切实保障了员工利益。</p> <p>感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年12月23日