

江苏隆达超合金股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-013

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input type="checkbox"/>现场参观</div><div><input type="checkbox"/>其他：投资者集体接待活动</div></div>
参与单位名称及人员姓名	招商证券、信达澳亚基金、汇鸿资产、博时基金、君和资本、平安养老、富国基金、兴业证券、汇添富基金、中信证券、西部证券、中欧基金、水璞基金、合众易昇投资、国联民生、国泰海通、华创证券、朱雀基金、平安资管、长江证券、华夏基金
时间	2025 年 12 月份
地点	无锡
上市公司接待人员姓名	1、浦益龙 董事长 2、陈佳海 董事会秘书 3、蔡晓斌 证券事务代表 4、浦 昱 证券事务助理
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、 签署调研承诺书</div> <div>二、 公司主营业务简介 公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、燃气轮机、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管，主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。</div> <div>三、 公司 2025 年第三季度业绩情况介绍</div>

2025 年前三季度，公司实现营业收入 1,309,515,755.69 元，同比增长 25.14%；公司实现高温合金产品收入 904,791,990.42 元，同比增长 36.67%。实现归属于上市公司股东的净利润 70,946,290.03 元，同比增加 118.66%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 66,431,362.21 元，同比增加 46.6%。

此外，报告期内，公司高温合金业务除油气化工领域外，在航空航天、燃气轮机及汽车涡轮领域同比去年都实现了较快的增长。

四、 问答环节

1、燃机领域的主要的客户有哪些？

答：燃机领域的主要客户有万泽股份、江苏永瀚、应流股份、贝克休斯、GE Vernova、西门子能源、安萨尔多公司等。

2、对燃机市场未来规模有何展望？

答：全球燃气轮机市场已进入订单的大幅增长期，未来整机交付持续增长的确定性较高。公司将继续紧抓机遇，加快产品验证导入进度，积极推进长协订单的落地，并加强对新客户的开发力度。

3、合金管业务的应用方向？

答：公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、贯通地线合金管、镍基合金管、高温合金管等，主要用于船舶电力、石油化工、轨道交通、核电等领域。

4、公司目前产能规模情况？

答：截止 2025 年 9 月末，公司拥有变形高温合金产能 5,000 吨，铸造高温合金母合金 5,000 吨产能规模。公司 2026 年年内将有 3,000 吨新增变形高温合金产能的落地，该等产

	<p>能够满足公司未来一段时间的产能需求。</p> <p>5、未来是否会开展新一轮的股权激励计划？</p> <p>答：公司后期如有开展新的股权激励计划，将严格按照规定履行信息披露义务。</p> <p>6、是否有再融资计划？</p> <p>答：公司拟向中国银行间市场交易商协会申请注册发行规模不超过 10 亿元（含 10 亿元）的科技创新债券，具体品种为定向债务融资工具。后续公司将根据自身实际情况、未来发展战略、外部融资环境等因素综合考虑资本运作安排，如有相关计划将严格按照要求及时履行信息披露义务。</p> <p>7、是否有并购计划？</p> <p>答：公司致力于加强研发创新，保持产品优异的质量，同时兼并收购作为上市公司做大、做强的主要手段，尤其是结合国家政策对这块的支持力度，公司一直在积极研究并购工作，寻找产业相关的优质标的。</p>
附件清单（如有）	
日期	2025 年 1 月 4 日