

证券代码：688690

证券简称：纳微科技

## 苏州纳微科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）：
调研机构	参加十五五·科创惠民——科创板企业成果转化与民生赋能之 2025 年度生物制品行业集体业绩说明会暨 2026 年第一季度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 5 月 13 日
地点	上证路演中心（ <a href="http://roadshow.sseinfo.com">http://roadshow.sseinfo.com</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：江必旺博士 董事会秘书、财务总监：赵顺先生 独立董事：吴安平教授 证券事务代表：马佳荟女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>通过在上海证券交易所上证路演中心采用网络文字互动的方式与投资者进行互动交流，交流纪要如下：</p> <p><b>1、请问公司今年是否有信心完成较好的业绩，来回馈公司的投资者？公司今年的增长点主要是哪些？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2026 年，公司实施大分子与小分子两个应用领域“双轮驱动、均衡发展”的市场策略，大分子以抗体为核心基本盘，抓住血制品及疫苗的市场机会；小分子以多肽 GLP -1 为基本盘，抓住小核酸及其他产品的增长机会。</p> <p>2026 年一季度，公司业绩呈现良好增长势头，大小分子业务均有明显增长。在大分子方向的抗体药物项目中，公司亲和、离子交换、疏水层析介质强势恢复；小分子方向，多肽、小核酸药物带动硅胶、聚合物产品实现明显增长，整体来看，公司希望在 2026 年实现整体营收 20%-30% 的增长目标，利润增速优于营收增速，持续提升盈利能力指标，用良好的业绩回馈投资者。谢谢！</p> <p><b>2、领导您好，请问公司未来的分红计划和派息政策？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司重视对投资者的合理回报，按照分红政策的要求制定分红方案，上市后已连续四年进行股东分红，打造可持续的股东价值回报机制，以维护广大股东合法权益。关于公司未来的分红计划与派息政策，请查阅公司于 2026 年 4 月 16 日在上海证券交易所网站（<a href="http://www.sse.com.cn">www.sse.com.cn</a>）披露的《苏州纳微科技股份有限公司未来三年（2026-2028 年）股东分红回报规划》。谢谢！</p> <p><b>3、请问公司如何鼓励科研人员创新？在激励制度方面做了哪些工作？能否简单介绍一下？谢谢</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司作为一家研发驱动型的高新技术企</p>

业，始终将研发创新置于核心地位。公司研发投入常年保持在 15%以上，为科研人员提供了持续创新的基础。公司重视科研人员创新，通过员工持股平台、限制性股权激励、员工持股计划等多种工具将核心员工利益与公司长期价值深度绑定，有效地激发了内部创新活力。

为激发研发团队开展创新活动，公司建立了研发项目价值、个人贡献相匹配的激励机制，将研发人员收入水平与创新成果、产品绩效直接挂钩，实施《研发团队激励方案》《员工申请专利奖励制度》等，设置重大技术突破奖、研发工艺优化奖、专利奖励等项目奖项，为每位研发人员建立“研发贡献档案”，作为评优、晋升的重要依据，充分发挥科研人员的积极性，不断推动公司技术积累与产品能力提升。谢谢！

**4、面对药品集采规范化制度化常态化推进，公司是否有产品纳入集采，集采对产品销量、毛利率的影响如何，采取了哪些应对措施？**

答：尊敬的投资者，您好！公司的色谱填料/层析介质是药品大规模生产环节中的核心耗材，产品本身不纳入药品集采的范围。“医保控费”“药品带量采购”等政策对制药企业的成本控制提出了更高要求，对性能优异、供应稳定、价格合理的国产分离纯化材料产生了迫切需求。作为国产色谱填料和层析介质供应龙头，公司已积累形成齐全的产品线和丰富的应用案例。公司紧跟国家政策导向，已与许多大型知名药企形成合作关系，助力关键材料进口替代、降低生产成本，同时为提升我国医药产业的生产工艺水平、资源使用效率及产业附加值作出努力。谢谢！

**5、当前生物制品行业竞争格局呈现“头部效应显著、分化加剧”的特点，公司如何应对行业竞争，在细分领域打造差异化优势？**

答：尊敬的投资者，您好！对标国际领先企业的发展路径，公司当前阶段的战略重心是深耕分离纯化与分析检测主业，前瞻性布局涵盖色谱填料、色谱分析柱、分离/分析设备、耐有机溶剂膜系统等产品的“色谱全生态平台”，加速从单一填料供应商向“分离纯化整体解决方案提供商”的转型升级。同时，公司重视高性能微球材料的横向拓展，加大优秀人才和合作资源的整合力度，争取在更多相关应用领域实现创新突破和国产替代，培养新的业务增长点；对于微球材料以外的有明显协同效应的周边业务，公司会积极把握成熟的时机，丰富业务布局。

2026 年，公司将继续聚焦色谱填料和层析介质核心业务，实施“双轮驱动、均衡发展”的市场策略。公司具有完备的产品矩阵与大小分子应用均衡发展的核心竞争优势，在持续深耕多肽/GLP-1 和抗体这两大主应用领域的基础上，更积极把握小核酸药物爆发式增长及胰岛素硅胶国产替代两大机遇，同时深入拓展血液制品、疫苗、重组白蛋白等潜力市场机会。谢谢！

**6、请问今年行业竞争情况如何？公司的订单单价是否回升？**

答：尊敬的投资者，您好！近年来，随着中国生物药市场的快速增长以及公司成功在科创板上市，药物分离纯化这一细分领域获得了更高的关注与重视。长期以来垄断色谱填料/层析介质供应的大型跨国公司，愈发重视其在中国的业务布局；与此同时，国内同行业公司也比以往更容易获得股权融资，发展步伐加快，新产品更新迭代速度提升。目前，市场竞争仍然激烈，并已呈现出行业集中与分层的发展趋势。受供给端竞争加剧和需求端降本压力等因素影响，部分产品仍面临降价压力，但相比前两年已趋于温和。谢谢！

**7、请问除了 glp-1 和抗体项目，还有哪些领域的需求比较旺盛，公司的有比较大的竞争优势？**

答：尊敬的投资者，您好！公司持续聚焦色谱填料和层析介质核心业务，已形成较为完备的产品矩阵与大小分子应用均衡发展核心竞争优势，2025 年及 2026 年一季度，公司业绩呈现良好增长势头。除大分子方向的抗体药物及小分子方向的多肽 GLP-1 药物项目带来公司填料业务的增长外，公司积极把握小核酸药物的爆发式增长及胰岛素色谱填料国产替代的历史机遇，同时深入拓展血液制品、疫苗、重组白蛋白等潜力市场。另一方面，公司积极布局开拓性与创新性技术突破，如耐有机溶剂膜，不断建立溶剂回收以及药物浓缩的耐有机溶剂膜处理系统案例，为医药客户提供包含溶剂处理的更全面的分离纯化整体解决方案，进一步巩固竞争优势，培育新的业务增长点。谢谢！

**8、请问管理层如何看待 GLP-1 等相关领域对公司色谱填料需求的长期驱动力？今年来自临床后期及商业化阶段项目的贡献占比是多少？**

答：尊敬的投资者，您好！近两年，GLP-1 多肽类药物迎来爆发式增长，国内外药企持续加大在新药研发和产能建设方面的投入。公司相关色谱填料产品收入增长明显，2025 年在多肽类药物领域实现色谱填料销售收入约 1.47 亿元，同比增长约 63%。目前，公司已导入多个 GLP-1 多肽类原料药生产项目；在药物稳定生产过程中，硅胶色谱填料用量大，且存在定期更换需求，将为公司带来持续、稳定的应用机会。从临床研究进展来看，未来将有更多 GLP-1 类新药申报上市，尤其是口服剂型药物用量更大，有望带动色谱填料需求的进一步增长。

2025 年，公司应用于药企商业化项目（含新药注册阶段）的色谱填料和层析介质销售收入约为 1.28 亿元，约占本年填料和介质产品收入的 23%。在小分子领域，公司应用技术部门全年累计支持重点项目 251 个，其中多肽及 GLP-1 类项目 108 个，进一步巩固了公司在重点赛道的领先优势，这些技术服务有助于公司在客户项目落地实施中赢得应用机会，为填料业务的持续提升提供有力支撑。谢谢！