

证券代码：603108

证券简称：润达医疗

转债代码：113588

转债简称：润达转债

上海润达医疗科技股份有限公司

2025 年度暨 2026 年第一季度业绩说明会召开情况

一、本次业绩说明会召开情况

上海润达医疗科技股份有限公司（以下简称“公司”）2025 年度暨 2026 年第一季度业绩说明会于 2026 年 5 月 15 日 10:00-11:00 通过上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）以网络文字互动形式举行。公司董事长、董事会秘书张诚栩先生，副董事长、总经理刘辉先生，独立董事金盈女士，财务总监廖上林先生就公司业绩等情况与投资者进行了交流沟通。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

（一）网络预征集问题及回复

问题 1：第二季度能否实现单季度盈利？减亏驱动力主要来自传统业务修复还是 AI 业务放量？

回答：尊敬的投资者您好！2026 年第一季度，公司实现营业收入 15.11 亿元，归母净利润-0.54 亿元，同比亏损收窄。未来我们将继续通过深化业务结构调整，一方面加快剥离亏损较大、毛利率低的业务，同时加大在一些毛利率高、价值量大的自产产品、AI 医疗等新业务拓展，同时加强医院应收账款回款工作，减少应收账款信用减值对利润端的影响，争取主营业务能逐步企稳回升，实现逐季改善，具体经营业绩请以公司后续披露的定期报告为准。感谢您的关注。

问题 2：请问公司一体机的货款是按照验收节点支付还是按照年度服务协议分期支付？目前回款周期多长？

回答：尊敬的投资者您好！关于公司跟客户的货款结算方式及回款，均以签订的合同条款执行。感谢您的关注。

问题 3：公司担保余额已占净资产 85%，下半年是否还有新增大额担保计划？

子公司高负债率有无改善措施？

回答：尊敬的投资者您好！公司对控股子公司的担保业务均在年度预计额度范围内按需执行。公司对子公司的担保主要为满足其日常经营业务所需，符合公司整体发展战略。针对子公司高负债率问题，公司正通过加强应收账款管理、优化业务结构、推进降本增效等多种方式积极改善，提升经营效率。感谢您的关注。

问题 4：公司可转债若触发赎回条款，公司是否有足够资金应对？是否会通过下修转股价缓解压力？

回答：尊敬的投资者您好！公司发行的“润达转债”将于 2026 年 6 月 16 日到期，到期后公司将按债券面值的 109%（含最后一期利息）赎回全部未转股的可转债。公司资金能保障到期兑付，目前相关工作正有序推进。感谢您的关注。

问题 5：与华为在医疗大模型/昇腾算力上的合作是否排他？下半年有无联合发布或新增医院落地计划？

回答：尊敬的投资者您好！公司作为华为合作伙伴，双方基于各自在技术、渠道、场景上优势互补，持续深化医疗 AI 技术创新与场景深耕，共同推动 AI 数智化产品的商业化拓展。关于后续新的发展计划等事宜安排，敬请关注公司公开发布的信息。感谢您的关注。

（二）业绩说明会问题及回复

问题 1：集约化和区检业务是公司的优势传统赛道，请问管理层对这项业务的回暖拐点有何判断？

回答：尊敬的投资者您好！受集采降价等医改政策的全面深化，检验服务市场正经历深刻的结构性变化，市场规模整体阶段性承压，未来随着检验价格企稳，检验项目合理优化调整，新的诊断技术不断发展，检验服务市场将逐步筑底回升。面对市场挑战，公司正通过优化业务结构、加强精细化管理、推进降本增效等举措，努力降低相关政策影响，保障公司经营稳定性。感谢您的关注！

问题 2：请问公司在区域市场的 AI 一体机渗透率方面有无量化的目标？

回答：尊敬的投资者您好！公司携手华为、华鲲振宇联合推出十三款智慧医

院 AI 一体机全场景解决方案，凭借“全场景覆盖、软硬一体、开箱即用”的核心优势，双方开启“燎原千城”计划，以中边协同、全面 AI 为核心策略，中心侧统一模型迭代与标准输出，边缘侧快速部署、本地推理，将经过顶级三甲医院充分验证的优质、高效、安全的 AI 能力进一步全面推向全国各地基层医院，实现医疗资源普惠化。感谢您的关注！

问题 3：您好，我注意到贵公司所在行业已有部分上市公司通过视频直播召开业绩说明会，并在会后提供视频回放，以提升信息获取的便利性与透明度。然而，贵公司 2024 年及本次均未提供相关回放。在行业沟通方式逐步向数字化与可视化转型的背景下，请问贵公司在 2025 年的业绩说明会中，是否考虑引入视频直播并提供会后回放，以提升信息披露质量与投资者沟通效果？感谢您的解答。

回答：尊敬的投资者您好！非常感谢您对公司的关注，以及对公司投资者关系管理工作提出的宝贵建议。公司一贯高度重视与投资者的沟通交流，在后续的业绩说明会筹备中，我们将积极探索并尝试更多样化、可视化的沟通渠道，以进一步提升信息披露的透明度与沟通效果。再次感谢您的建设性意见！

问题 4：请问公司在 2026 年一季度 AI 出海方面有无新的订单或项目进展？

回答：尊敬的投资者您好！公司近年加大在海外市场的商业化拓展力度，目前在海外市场主要集中在自有检测产品及医疗大模型相关产品的商业化拓展。其中，公司两款自产糖化血红蛋白检测产品 MQ-3000/MQ-3000PT 和 MQ-8000/MQ-8000PT 去年均获得美国 FDA 认证，凸显公司产品力上全面接轨国际标准，去年公司糖化产品实现海外收入 0.85 亿元，同比增长约 70%，实现较快的增长。同时，公司也积极推动医疗大模型产品在海外商业化拓展，目前已在墨西哥、加纳、土耳其、沙特等拉丁美洲、中东地区一些国家逐步推广落地。未来，公司将继续加大海外市场拓展力度，致力于将优质的医疗 AI 解决方案推向全球。感谢您的关注！

问题 5：2025 年公司毛利率有所下降，主要影响因素是什么？未来如何改善？

回答：尊敬的投资者您好！2025 年，受集采降价影响，相关产品到院价格下降，但相关的营业成本未能同比下降，公司业务毛利率较上年同期出现一定程度下降。未来，公司将继续优化业务结构，剥离亏损及部分低毛利率业务，同时加大在一些毛利率高、价值量大的新业务拓展，努力提升整体业务毛利率水平，同时加强内部精细化管理，强化成本控制与费用管控，加强应收账款回款工作，逐步恢复公司净利率水平。感谢您的关注。

问题 6：请问公司如何平衡传统主业与 AI 新兴业务的发展？

回答：尊敬的投资者您好！公司坚持“稳基础、谋创新”的双轮驱动战略，在巩固传统主业的同时，积极布局 AI 医疗等新质生产力领域，推动公司长期可持续发展。在传统主业方面，公司积极顺应国家医改政策方向，保持战略聚焦，持续深耕集约化服务与区域检验中心业务；同时，通过 AI 大模型等新技术赋能，为客户提供更加智能化的服务解决方案，并通过加强精细化管理、优化业务结构、强化降本增效等举措，稳住基本盘业务，为长期发展奠定坚实基础。在 AI 新兴业务方面，公司持续深化 AI 战略布局，集中资源加大商业化拓展力度，推动形成“服务+制造+数字生态”协同发展的新格局，通过构建 AI 生态体系平台，为公司开辟新的增长空间。感谢您的关注。

三、关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明

本次活动不涉及应当披露重大信息。

四、其他事项

关于本次业绩说明会的具体情况，详见上海证券交易所上证路演中心(网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>)。公司对长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢。