

证券代码：688719

证券简称：爱科赛博

西安爱科赛博电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026 -001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与爱科赛博（688719）2025年度暨2026年第一季度业绩说明会的全体投资者 富国基金，永盈基金，易方达基金，中信建投，华夏基金，太平洋证券，广发证券，天风证券，南方基金，中国人寿资管，国泰海通，鹏华基金，国泰基金，万家基金，中银资管，景顺长城，华安基金，银华基金，大成基金，长盛基金，长信基金，西部利得基金，永盈基金，国信证券自营，招商信诺资管，大家资产，光大永明资产，信泰人寿，平安证券，汇丰晋信，博道基金，华富基金，园信永丰，华商基金，泰康基金，申万证券，东吴证券，东北证券，山西证券，华创证券，开源证券，长城证券等89家机构的212位投资者
时间	2026年05月15日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长/总经理 白小青 财务总监/董事会秘书 康丽丽

	<p>独立董事 陈俊</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、2026年4月公司因财务核算不规范、内部控制不完善收到监管警示，这对公司治理和投资者信心产生了负面影响。请问公司已经采取了哪些具体整改措施来完善内部控制体系？</p> <p>答：公司已全面开展内部控制自查，完善收入内控流程并制定相关管理办法，明确审批节点与职责权限；同时优化绩效考核导向，坚持合规优先，加强员工合规教育，强化全员合规意识，严格落实签收单、验收单等关键单据的多级交叉复核与审批，健全内部信息沟通机制，保障业务、财务、管理层信息传递及时准确，并强化内审监督、建立定期内控评价机制，及时整改内控缺陷；同时聘请第三方专业机构开展财务内部控制专项核查，以独立专业意见确认公司财务内部控制的有效性。目前公司已按监管要求全部完成各项整改工作，建立长效内控管理机制，持续提升公司治理规范水平。感谢您的关注！</p> <p>2、营业收入下降这么多的原因是啥？你们在手订单情况咋样？</p> <p>答：业绩波动主要系公司2025年度订单规模虽同比增长，但合同集中于下半年后期签订，导致订单增长与当期业绩实现存在不同步。截止目前公司在手订单充裕，感谢您的关注！</p> <p>3、25年为什么出现亏损？是否有扭亏的途径？</p> <p>答：市场竞争加剧导致产品毛利率下行，且公司为开发新产品、拓展新业务，研发投入较上年同期显著增长，导致归属于母公司所有者的净利润出现较大幅度下降。费用大幅度增加，主要因公司布局的创新业务市场周期前置，公司为快速响应市场需求，加大创新赛道研发投入，</p>

落实未来三到五年高质量快速发展，导致净利润下滑，短期业绩承压。公司后续扭亏路径清晰，一方面持续推进供应链及运营端降本增效；另一方面随着创新业务逐步放量放量，中高毛利产品收入占比提升，带动整体毛利率改善。同时2026年公司将基本完成创新业务前期布局的阶段研发目标，不再新增大规模研发资源投入，依托现有研发平台提升研发效率与成果转化，通过降本提利、业务结构优化及费用管控多措并举，实现业绩稳步扭亏修复。感谢您的关注！

4、26年毛利率是否能得到有效提升

答：随着研发技术迭代及供应链降本措施逐步落地，预计2026年公司毛利率改善成效将持续释放；同时公司创新增量业务逐步落地，中高毛利产品增多，产品结构优化，有望支撑整体毛利率提升。

5、海外业务的进展情况

答：公司积极拓展海外业务，截止目前已与16个国家渠道代理达成合作，主要覆盖东南亚及欧洲区域，2025年实现小规模订单签订，预计2026年仍保持快速增长，为后续海外业务拓展奠定良好基础。感谢您的关注！

6、研发费用持续增加的原因是什么；公司是否会继续加大研发投入

答：2023-2025近三年是公司创新布局研发投入的高峰期，基于公司战略发展需求，公司采取“双替”策略，替代进口电源，替代传统电源业务及研发模式，持续加大创新产品及产品升级的研发投入力度；基于现阶段创新业务布局进展，逐步呈现增量业绩成效。2026年公司将基本完成创新业务布局研发投入达成的阶段目标，暂不采取大规模研发资源引入政策，将在现有研发资源和平台的基础

上,进一步提升研发效率及研发质量,研发投入将保持平稳。感谢您的关注!

7、人工智能数据中心电源测试行业未来的整体发展前景如何,市场增长驱动力是什么?

答:人工智能数据中心电源测试行业正伴随全球算力爆发进入高速增长期,模型训练与推理需求持续攀升带动算力规模呈指数级扩张,直接推动数据中心供电容量、供电架构快速迭代升级,从UPS供电向HVDC、SST架构演进,电源功率、动态响应、效率要求不断提升,进而带动专业电源测试设备需求刚性增长,叠加全球算力中心建设向国内转移、国产供电设备加速替代的趋势,整个人工智能数据中心电源测试市场将长期保持高速增长,成为电力电子测试领域非常重要的细分赛道。感谢您的关注!

8、随着人工智能数据中心行业快速发展,电源测试设备会朝着哪些关键趋势发展?

答:未来人工智能数据中心电源测试设备将朝着高动态、大功率、高效率、高集成度四大方向发展,电流响应速度会向更微秒级提升,单机与系统测试功率持续向兆瓦级迈进,能量回馈效率不断优化以降低使用成本,同时设备会更加紧凑模块化,配合自动化测试软件形成一体化系统,适配数据中心供电架构快速迭代、产线高效测试、研发精准验证等全流程需求。感谢您的关注!

9、当前人工智能数据中心电源测试行业面临的核心痛点有哪些,公司有无针对性布局

答:当前人工智能数据中心电源测试行业最突出的痛点是高动态性能与大功率节能散热难以兼顾,传统线性负载动态响应好但能耗高、发热大、配电要求高,传统回馈负载节能高效却动态性能不足,同时兆瓦级大功率测试还

存在设备体积大、占地成本高、环控投入大等问题。公司全新推出PRL系列高动态回馈型负载产品，将高动态特性与电网回馈功能深度融合，既实现微秒级电流响应满足算力负载特性要求，又能将测试能量高效回馈电网大幅降低能耗与发热，配合高密度设计缩小设备体积，从性能、成本、空间三个维度解决行业核心痛点。感谢您的关注！

10、PRL系列的产能规划能否匹配人工智能数据中心行业爆发式的市场需求？

答：PRL系列采用标准化模块化设计，生产与组装效率高、扩产灵活性强，公司依托的电力电子产品制造平台与稳定的供应链体系，已针对人工智能数据中心行业需求做好充足产能储备，桌面型与机柜型产品均可实现规模化量产，能够同步支撑中小客户批量采购与头部客户兆瓦级测试系统的定制化交付需求。感谢您的关注！

11、PRL系列高动态回馈负载主要适用于人工智能数据中心电源测试的哪些具体使用场景？

答：PRL系列高动态回馈负载主要面向数据中心全链路电源测试场景，桌面型产品可直接用于50V/54V低压PSU模块的研发验证与产线测试，机柜型产品能够满足800V高压HVDC、SST系统的性能测试需求，多台并联后还可支撑兆瓦级算力柜、整站级大功率电源系统测试，全面覆盖从板级、模块级到系统级的EDPP脉冲、宽频动态、高过载等典型测试工况。感谢您的关注！

12、PRL系列产品的供货周期和交付能力具体是怎样的？

答：公司已为PRL系列产品建立完善的量产运营与交付体系，交付周期稳定控制在30至45天区间，具备快速响应市场的交付能力，可适配客户研发打样、批量产测及大

	型测试平台搭建等各类场景需求,能高效匹配项目推进节奏,为市场及客户提供稳定、及时且可靠的供货保障。感谢您的关注!
关于本次活动是否涉及披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	
日期	2026年05月15日