

证券代码：688569

证券简称：铁科轨道

北京铁科首钢轨道技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 一对一沟通
参与单位及人员	通过上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com ）参加十五五·科创惠民——科创板企业成果转化与民生赋能之 2025 年度先进轨道交通行业集体业绩说明会的投资者
召开日期	2026 年 5 月 15 日（星期五）15：00-17：00
召开地点	上海证券交易所上证路演中心 （网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
召开方式	上证路演中心网络文字互动
接待人员	董事长：李伟先生 董事、总经理：田德柱先生 独立董事：陈建春先生 财务总监：刘龙先先生 董事会秘书：许熙梦女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参与了由上交所主办的十五五·科创惠民——科创板企业成果转化与民生赋能之 2025 年度先进轨道交通行业集体业绩说明会，与投资者进行互动交流和沟通，主要内容如下：</p> <p>一、嘉宾致辞</p> <p>尊敬的各位投资者朋友，大家下午好！欢迎参加“十五五·科创惠民”——科创板企业成果转化与民生赋能之 2025 年度先进轨道交通行业集体业绩说明会，我是铁科轨道董事会秘书许熙梦。非常高兴能在此与大家就公司 2025 年度的经营成果及</p>

业绩情况进行沟通交流，希望大家畅所欲言，提出宝贵的意见和建议。公司将认真解答大家关心的问题，悉心听取各方意见，也希望通过这次交流，进一步增进大家对铁科轨道的了解。未来，公司将持续做好生产经营，以实际成果回馈广大投资者，同时衷心希望继续得到大家的关注与支持。

二、预征集问题及回复

问题 1：公司一季报收入结构，铁科翼辰占大头，少数股东分走大部分利益，造成增收不增利，这种情况会持续吗？有没有什么措施能让大部分股东受益？

回复：尊敬的投资者您好，2026 年一季度，公司归母净利润未能与营收同步增长，主要是由于总公司为保障后续交付，向控股子公司铁科翼辰采购扣件用非金属类部件用于备货，相关产品暂未对外销售，导致总公司归母净利润未实现所致。该情况属于正常的阶段性备货行为。感谢您的关注！

问题 2：公司为什么定位科创板？

回复：尊敬的投资者您好，公司自设立以来十分重视技术研发，已建立了高效的研发体系，并具备在产品设计、制造和检测等方面的持续创新能力和突破关键核心技术的潜力；通过持续不断的研发投入，公司掌握了高铁扣件系统、高铁特殊调整扣件系统、重载铁路扣件系统等多项核心技术。公司始终以市场需求为导向，在技术创新方面充分考虑到我国高寒、高温、潮湿、多山等特殊环境，有针对性地解决了不同应用场景下高铁工务工程产品耐疲劳性、稳定性、耐腐蚀性、绿色环保处理等方面需求，为高铁安全、稳定运营并保障旅客舒适性提供了坚实的技术基础。同时，公司是国内唯一一家掌握高铁特殊调整扣件技术的扣件系统集成商，该技术确保高铁线路遇到路基工后沉降变形和低温冻胀等特殊情况时能在短时间内紧急恢复线路平顺性。截至 2025 年 12 月 31 日，公司共拥有有效专利及软件著作权 370 项，其中发明专利 97 项、实用新型专利 255 项、外观设计专利 1 项、软

件著作权 17 项。2025 年 11 月，公司获评“北京市知识产权优势单位”。

问题 3：社保基金减持，是不是不看好公司后续发展，公司有什么核心亮点，如没有，建议加大分红力度，30 提升 45%，即使 45%也才刚刚和定期持平，不算高？

回复：尊敬的投资者您好，社保基金的持股变动属于其自身投资组合的策略调整，并不代表对公司基本面的判断；公司是国内唯一掌握高铁特殊调整扣件技术的系统集成商，拥有完整的高铁工务工程系列产品研发体系和生产制造核心技术，并率先通过 IRIS 国际铁路行业标准认证，经营稳健且订单充足。利润分配方面，公司长期保持稳定分红，最近三个会计年度累计分红金额达 225,413,369.00 元。关于您提升分红比例的建议，公司已充分记录并将在今后的利润分配决策中予以认真研究和审慎考虑，持续平衡好发展需求与股东回报的关系，感谢您对公司的关注与信任！

问题 4：公司后续业绩保障在哪？全国交通网也趋于饱和，未执行订单，预计什么时候能体现到公司业绩上？

回复：尊敬的投资者您好，公司主要根据铁路线路项目建设物资需求计划的进度要求进行产品交付，2025 年度，公司新签合同额同比增长 71.81%至 23.60 亿元；截至 2025 年底，公司在手未执行订单金额为 255,752.12 万元，同比增长 50.95%，充足的在手订单将为未来业绩提供有利支撑。公司管理层将持续深耕主业、推进科研产业化，以扎实的业绩回报股东信任，请关注公司长期价值与订单转化节奏。此外，公司还将积极布局新技术与海外市场，重点开展增材制造技术、循环经济、智能化检测运维及数字化制造技术研究，打造铁科天津、铁科翼辰与铁科兴城等智能制造生产基地，推动产品生产效率与质量双提升，形成新的利润增长点。

问题 5：除披露的前 10 大股东，如何查阅公司整体股东？

回复：尊敬的投资者您好，如需查询定期报告所载之外的股东信息，请您提前联系公司证券部，携带查询时点有效持股证明和您本人身份证件等书面资料，于工作时间到公司办公地进行查询，并配合填写相应的保密承诺。感谢您的理解和关注！

三、网络文字互动问答

问题 1：2026 年一季度及全年，如何扭转主业下滑、稳定业绩？

尊敬的投资者您好，2025 年度，受母公司中标线路建设进度影响，公司业绩有所下滑，但公司新签合同额同比增长 71.81%至 23.60 亿元；截至 2025 年底，公司在手未执行订单金额同比增长 50.95%至 25.58 亿元，充足的在手订单将为未来业绩提供有利支撑。2026 年，公司将持续深耕高铁新建与运维、城轨与市域铁路等核心市场，巩固主业优势。此外，公司将积极布局新技术与海外市场，重点开展增材制造技术、循环经济、智能化检测运维及数字化制造技术研究，打造铁科天津、铁科翼辰与铁科兴城等智能制造生产基地，推动产品生产效率与质量双提升。感谢您的关注！

问题 2：新签合同高增背景下，订单转化为营收的节奏与保障措施是什么？

回复：尊敬的投资者您好，公司主要根据铁路线路项目建设物资需求计划的进度要求进行产品交付。公司将密切跟踪中标线路建设情况，积极推进铁路项目产品供应，加大履约产品质量管控，稳步做好项目履约工作。感谢您对公司的关注！

问题 3：后续公司在城轨市域铁路、高铁运维及海外市场有何布局规划，如何借助科创赋能民生轨道交通建设？

回复：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注与支持！未来，公司将充分利用技术研发与制造优势，做好新产品的市场推

	<p>广，强化与客户的合作，积极拓展城轨市域铁路、高铁运维及海外市场。在城市轨道交通市场方面，积极探索地铁运维市场“技术+服务”营销模式的推广，加大减振扣件和高频弹条产品的推广应用。在高铁运维市场方面，积极跟踪运维市场动态，跟进对接市场需求，大力推广产品应用。在海外市场方面，积极推进国际铁路装备展会的参展事宜，通过对接国际行业前沿、充分展示企业技术实力，提升公司在国际市场的知名度和影响力；以重点项目为依托，加强与国际化公司的交流与合作；积极跟进海外铁路项目建设，推动公司高铁工务工程产品和技术走向世界，为海外客户提供更优质的产品和服务。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>

风险提示：以上如涉及对行业预测、公司发展战略和经营计划等相关内容,不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大注意投资风险。