



答：公司实现全品类电缆生产经营，运营模式为“高端赚钱，低端保量”。其中，高毛利率的特种电缆是公司核心利润来源，而民用建筑用线、低压电缆等基础品类则构成业务体量的基本盘。公司产品广泛应用于电力能源、轨道交通、煤矿热电、石油化工、冶金钢铁、科技环保、船用港机、海工装备等各个行业，是各行业龙头企业的电线电缆综合配供应商，持续提供多样化产品与服务。

4. 请问在特高压领域的业务占比情况。

答：在特高压领域，公司有业务拓展，但业务占比较小。

5. 未来是否会向铜缆高速互连和光纤传输领域进行业务延伸？

答：在高速铜缆互连领域，公司已开展相应的规划与布局工作；在光纤传输领域，公司目前尚未介入相关业务。

6. 公司坚持内生增长与外延并购双轮驱动的发展策略，持续围绕新材料、新能源、新制造优质标的开展战略并购。目前公司资产负债率相对偏高，在此背景下维持高强度产业并购与项目投资，资金端来源渠道情况如何？如何合理规划并购节奏与投资强度，以匹配现金流承受能力？

答：公司构建了多层次、多渠道、可持续的融资体系。公司作为省属国有龙头企业和国内供应链集成服务领军企业，银行信贷融资渠道畅通且成本优势明显；积极利用资本市场平台，通过多种融资方式补充资本金；整体盈利能力稳步提升，自有资金积累能力不断增强。

公司高度重视资产负债管理和现金流安全，在推进战略并购和项目投资过程中，确保投资节奏与公司现金流承受能力相匹配。

7. 在公司当前的战略背景下，收购或兼并何种类型的标的，能够最大程度提升公司价值？

答：公司将紧扣“一体两翼”战略，以“稳一体、强两翼”为投资逻辑，围绕核心主业产业链上下游及具备反向赋能效应的战略新兴产业领域，重点发力镁铝轻量化材料、战略金属新材料、特种线缆及电网装备等高景气赛道，通过产业整合补齐技术短板、拓展客户边界，探索搭建全新增长极的同时，进一步强化在各细分领域的龙头地位和产业话语权。